



เคล็ดลับการอ่าน : ท่านสามารถชม (zoom) หน้าจอ บริเวณที่ท่านสนใจได้ เพื่อการถนอมสุขภาพสายตา

นัดหมายเข้าหน้างาน เพื่อดูเครื่องจักร



ยืนยันข้อมูลส่งให้ ฝ่ายพัฒนานวัตกรรม



นำเสนอแผนงาน และการลงทุน



รับสิทธิทดสอบใช้งานจริง เมื่อลูกค้าพึงพอใจ ในแผนงานและการลงทุน



ส่งรายงานผลการทดสอบ และติดตามการสั่งซื้อตาม แผนที่ตกลงไว้

1

เพื่อการทำงานที่มีประสิทธิภาพ
ทางทีมจะทำการเตรียมความ
พร้อมก่อนเข้าพบลูกค้า

โดยทางทีมจะแจ้งเงื่อนไข และ
แผนการทำงานให้ลูกค้าทราบล่วงหน้า อาทิเช่น

กรณีต่างๆดังนี้

- ต้องการเข้าดูในวันที่เครื่องเดินหรือเครื่องหยุด หรือทั้ง 2 แบบ
- ต้องการให้จัดเตรียมบรรจุภัณฑ์
- ต้องการทีมงานเฉพาะทางของลูกค้า
- ต้องการนำสินค้าตัวอย่างกลับ

2

ข้อมูลที่จำเป็นต่องาน

1. ข้อมูลไลน์ผลิต และภาพเครื่องจักร
2. ข้อมูลบรรจุภัณฑ์ Products ทั้งในปัจจุบันและอนาคต เพื่อออกแบบให้ Gripper รองรับ
3. ผลการตรวจเช็คสภาพโดยรวมของเครื่องจักรและประเมินประสิทธิภาพการทำงานของเครื่อง
4. ข้อมูลด้านความต้องการของลูกค้า

3

นำเสนอแผนดำเนินงานต่างๆ เพื่อ
ประกอบการพิจารณาสั่งซื้อของลูกค้า
โดยสิ่งที่ท่านจะได้รับ มีดังนี้

1. ใบเสนอราคา
2. ไฟล์แสดงการคืนทุน
3. รายงานและภาพการสำรวจหน้างานที่เกิดขึ้นทั้งหมด
4. วิดีโอจำลองการทำงานด้วย speed 90,000 bph โดย Products ที่ใช้ จะเป็นบรรจุภัณฑ์ทั้งหมดของลูกค้าที่ส่งมาให้
5. และอื่นๆ ตามเหมาะสม

4

เมื่อลูกค้าพึงพอใจ ในแผนงานและการลงทุน

ทางบริษัท ฯ มีบริการพิเศษมอบให้แก่ท่าน
ดังนี้

1. บริการทดสอบใช้งานสินค้าภายใต้เงื่อนไขที่จำเป็นทั้งหมด (บริษัทฯ กำหนด)

หากลูกค้ายินดีรับสิทธิทดสอบ
ทางบริษัทฯ จะเริ่มส่วนงานผลิตทันที
ครอบคลุมการจัดส่ง และติดตั้ง

และจะมีทีมขายเข้าติดตามผลหน้างาน
จำนวน 1 ครั้ง/เดือน

5

เมื่อจบขั้นตอนการดำเนินงานทั้งหมด
ทางทีมจะขออนุญาตนำเสนองาน
ผลการทดสอบ

และสรุปเงื่อนไขต่างๆ
ในรอบสุดท้าย เพื่อประกอบการพิจารณา
ของลูกค้า

ตลอดจนการพัฒนาและปรับปรุงแผน
งานของทางบริษัทฯ ในลำดับต่อไปค่ะ