



HEALTHIER, LONGER,
BETTER LIVES



LIFE **ELITE** ADVISOR

— ความสำเร็จในแบบคุณ —

LIFE **ELITE** ADVISOR

— ความสำเร็จในแบบคุณ —



โครงการ LA ELITE คืออะไร

โครงการเตรียมความพร้อม เพื่อก้าวเข้าสู่อาชีพที่ปรึกษาด้านการประกันชีวิตและการเงินอย่างมืออาชีพ ทั้งยังเป็นโปรแกรมค้นหาผู้มุ่งหวังที่ต้องการรายได้มั่นคงด้วยแผนรับรองรายได้ และขยายฐานผู้มุ่งหวังไปสู่คนรุ่นใหม่

โครงการ LA ELITE เหมาะกับใคร

- ผู้ที่ต้องการรายได้เสริม โอกาสในการสร้างรายได้โดยไม่จำกัด และมีอิสระทางด้านเวลา
- พนักงานที่ได้รับผลกระทบจากสถานะเศรษฐกิจ
- ผู้ที่สนใจในอาชีพที่ปรึกษาทางการเงิน แต่ยังไม่มั่นใจ
- นักศึกษาที่ต้องการหาประสบการณ์ช่วงฝึกงาน หรือนักศึกษาจบใหม่ที่กำลังมองหาโอกาสในการสร้างรายได้โดยไม่จำกัด

"เปิดโอกาสเตรียมความพร้อมสู่โครงการ FA* และสำหรับผู้มองหารายได้เสริมอย่างยั่งยืน"

* Financial Advisor ที่ปรึกษาด้านการประกันชีวิตและการเงิน



รายได้มั่นคงด้วยแผน
รับรองรายได้



การอบรมและกิจกรรม
เข้มข้นเพื่อเตรียม
ความพร้อมสู่โครงการ
FA



พัฒนาเป็นที่ปรึกษาด้านการประกันชีวิต
และการเงินอย่างยั่งยืน

หมายเหตุ :

1. เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สวณสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของเอกสารนี้
2. รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด

คุณสมบัติผู้เข้าร่วมโครงการ

- อายุ 20-50 ปี
- การศึกษาระดับอนุปริญญาขึ้นไปหรืออยู่ระหว่างศึกษาระดับปริญญาตรีชั้นปีที่ 2 เป็นต้นไป (กรณีวุฒิมหาวิทยาลัย ม.6 ต้องมีประสบการณ์ทำงานอย่างน้อย 1 ปี)



เงื่อนไขแผนรองรับรายได้

	เดือน 1	เดือน 2	เดือน 3	เดือน 4	เดือน 5	เดือน 6	เดือน 7	เดือน 8	เดือน 9	เดือน 10	เดือน 11	เดือน 12
% ค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC)	25%	75%	150%	250%	350%	450%	575%	700%	825%	950%	1,075%	1,200%
ผลงานผ่านการอนุมัติ	ต้องมีผลงานที่ผ่านการอนุมัติ (Active) ทุกเดือนในการได้รับแผนรองรับรายได้											
เข้าร่วมอบรมและกิจกรรม	เข้าร่วม 100% ในการอบรมและกิจกรรม (ในทุกเดือน)											
เงื่อนไขการนับผลงาน และค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC)	จำนวนเคสและค่าคอมมิชชั่นปีแรก (FYC) นับรวม Life/Group/PA โดย 1 ราย = 1 Life หรือ 2 PA หรือ 1 Group											

แผนรองรับรายได้ 1

4,000 บาท

แผนรองรับรายได้ 2

8,000 บาท

แผนการอบรม

PRE-LA (2 เดือน ก่อนเริ่มโปรแกรม)	เดือนที่ 1-3	เดือนที่ 4-6	เดือนที่ 7-12
อบรม 12.5 ชม.	อบรม 18 ชม. ใน 3 เดือน	อบรมขั้นต่ำ 11 ชม. ใน 3 เดือน	
ทำความรู้จักกับโปรแกรม LA ELITE	สร้างรากฐานที่แข็งแกร่งเพื่อเป็น FA	เพิ่มความรู้ผลิตภัณฑ์	วิชาเลือกเพิ่มเติมสำหรับตัวแทนที่มีวุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรี
• อบรมหลักสูตรสำหรับออกกรีสตัวแทน • ปฐมนิเทศโปรแกรม LA ELITE - ผลประโยชน์ในอาชีพ - แนวคิดการขาย - ผลิตภัณฑ์พื้นฐาน 20PLNP - iPOS+	• ผลิตภัณฑ์ประกันชีวิตและอนุสัญญา • ทักษะการขาย • การทดสอบด้วยแบบสอบถาม PAQ • ปฐมนิเทศโครงการ FA	• ผลิตภัณฑ์ Vitality • ผลิตภัณฑ์ Annuity Fix • การขยายตลาด • ผลิตภัณฑ์พื้นฐาน H&S • ผลิตภัณฑ์ประกันธุรกิจองค์กร	• ทำไม่ต้องขายสินค้าควบการลงทุน • อบรมขั้นพื้นฐาน และขั้นสูงของผลิตภัณฑ์ ULP
			ไม่มี

หมายเหตุ : ตัวแทนสามารถเรียนล่วงหน้าได้ แต่ไม่สามารถเรียนย้อนหลังของหลักสูตรที่กำหนดไว้ในแต่ละเดือนได้

ตารางกิจกรรม

เดือนที่ 1-6	เดือนที่ 7-12
เข้าร่วมกิจกรรมทุกเดือน	
• การวางแผนเป้าหมาย+SB+GAP • วิชาการสัมมนา LA club	• การวางแผนเป้าหมาย+SB+GAP • วิชาการสัมมนา LA club
	• วิชาการสัมมนา LA Club และ/หรือ วิชาการสัมมนา "บริการหลังการขาย (PASS4)" (หมายเหตุ ต้องเข้า PASS 4 อย่างน้อย 1 ครั้งในเดือนที่ 7-12)

หมายเหตุ :

- เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สอนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของเอกสารนี้
- รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด



เส้นทางอาชีพ ของตัวแทน

AGENCY LEADER

ก้าวสู่การเป็นผู้บริหารหน่วย
พัฒนาเป็นผู้นำที่แข็งแกร่ง
เพื่อสร้างทีมงานคุณภาพ



MDRT (MILLION DOLLAR ROUND TABLE)

คุณวุฒิมาตรฐานระดับสากลที่ช่วยสร้าง
ความสำเร็จในธุรกิจประกันชีวิต
เตรียมพร้อมขึ้นเป็นผู้บริหาร



FINANCIAL ADVISOR

เป็นโปรแกรมเพื่อพัฒนาศักยภาพของคนรุ่นใหม่
พร้อมก้าวสู่ความเป็นมืออาชีพ และยกระดับให้เป็น
ที่ปรึกษาด้านการประกันชีวิตและการเงินอย่างมืออาชีพ



LA ELITE

ก้าวแรกของการเข้าสู่อาชีพที่ปรึกษา
ด้านการประกันชีวิตและการเงิน
อย่างมืออาชีพ



จุดเด่นของโครงการ



ตอบโจทย์คนรุ่นใหม่ที่ต้องการหารายได้เร็วขึ้น
ต้องการเป็นเจ้าของกิจการและประสบความสำเร็จ
อย่างรวดเร็ว



เพิ่มโอกาสในการเรียนรู้ผ่านหลักสูตรการฝึกอบรม
ที่เข้มข้นทั้งแบบออนไลน์และในห้องเรียน รวมถึง
กิจกรรมเพื่อเตรียมความพร้อมเข้าสู่การเป็นตัวแทน
เต็มเวลา



กฎเกณฑ์ที่มีความยืดหยุ่นและมีแผนรับรอง
รายได้ตลอดระยะเวลาโครงการฯ ตอบโจทย์
แนวโน้มในอนาคตที่คนส่วนใหญ่ต้องการหารายได้
มากกว่า 1 ทาง

เครื่องมือ สนับสนุน

iSign

แอปพลิเคชันซื้อ-ขายประกัน
ผ่านช่องทางดิจิทัล
สะดวก ง่าย ปลอดภัยในถึงกึ่งเดียว

iSoy

คลังคอนเทนต์ที่ครอบคลุมทุกไลฟ์สไตล์
และทุกกลุ่มลูกค้า ให้ตัวแทนเลือกใช้
ได้ง่ายๆ

AIA+

AIA+ ลูกค้านสามารถเก็บคะแนนสุขภาพ
และรับสิทธิพิเศษจากเอไอเอ ไวทัลลิตี้
รวมทั้งสามารถจ่ายเบี้ย เคลมสินไหม
และดูรายละเอียดกรมธรรม์



iMO Smart

ตัวแทนรับข่าวสารต่างๆ
จากบริษัทได้อย่างสะดวก รวดเร็ว



iAcademy

การลงทะเบียนและการฝึกอบรม
ออนไลน์สำหรับตัวแทน



iRecruit

เครื่องมือที่เพิ่มความสะดวกสบาย
ในการสมัครและติดตามข้อมูล
การออกรหัสได้ง่ายขึ้น



iCare

เครื่องมือที่ช่วยอำนวยความสะดวกตัวแทน
ในการเปลี่ยนแปลงแก้ไขข้อมูลลูกค้า

ผลประโยชน์เพิ่มเติมสำหรับตัวแทน LA ELITE โบนัสเข้าร่วมโครงการ FA

หากเข้าร่วมโครงการ FA Standard

มีงานอนุมัติ **3 เคส** และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรก*
สะสมขั้นต่ำ **30,000 บาท** ภายใน **3 เดือน**

รับโบนัส
3,000 บาท

หากเข้าร่วมโครงการ FA Prime

มีงานอนุมัติ **4 เคส** และมีค่าคอมมิชชั่นปีแรก*
สะสมขั้นต่ำ **60,000 บาท** ภายใน **3 เดือน**

รับโบนัส
5,000 บาท

* นับจากเดือนแรกที่ผู้สมัครเข้าโครงการ LA ELITE

หมายเหตุ :

- เอกสารเพื่อการสื่อสารเท่านั้น สอนสิทธิตามกฎหมาย ห้ามทำซ้ำหรือดัดแปลง ไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของเอกสารนี้
- รายละเอียดกฎเกณฑ์ ข้อกำหนดและเงื่อนไขที่เกี่ยวข้องอื่นๆ เป็นไปตามที่บริษัทประกาศกำหนด