

Trainer Profile

อาจารย์วิชาวุธ จริงจิตร

☎ 061-829-7337

✉ contact.peoplevalue@gmail.com

📘 PeopleValue.Co.Th

🌐 www.peoplevalue.co.th

Trainer Profiles

อาจารย์วิชาวุธ จรุงจิตร์



ตำแหน่ง

- วิทยากรและที่ปรึกษาด้านการขายและการตลาด

คุณวุฒิ/ การศึกษา

- ปริญญาตรี : สาขารัฐประศาสนศาสตร์ ม.สงขลานครินทร์ วิทยาเขตหาดใหญ่
- ปริญญาโท : สาขาการสื่อสารทางการตลาด (Marketing Communication) ม.ศรีปทุม

ประสบการณ์การทำงาน

- บริษัท เนสท์เล่ (ประเทศไทย) จำกัด
ตำแหน่ง : Trade marketing - Food service channel, Nestle Ice cream
- บริษัท นีเวลส์รับเบอร์เมด (ประเทศไทย) จำกัด
ตำแหน่ง : ผู้ช่วยผู้จัดการฝ่ายขาย - Alternative Trade Channel
- บริษัท การดีเนีย (ประเทศไทย) จำกัด
ตำแหน่ง : ผู้จัดการฝ่ายขายและปฏิบัติการ
- บริษัท อาร์เอส จำกัด (มหาชน)
ตำแหน่ง : ผู้จัดการฝ่ายขาย
- บริษัท พีลีแกน (ประเทศไทย) จำกัด
ตำแหน่ง : ผู้จัดการทั่วไป
- บริษัท สยามมีท โปรดักส์ อุตสาหกรรม จำกัด
ตำแหน่ง : ผู้อำนวยการฝ่ายขายและการตลาด

อื่น ๆ

- พลิกฟื้นบริษัท ฟีลิกแกน จำกัด จากเงินในบัญชีที่มีไม่ถึงร้อยบาท (ประเทศไทย) จนมามีกำไรภายในหนึ่งปี
- ทำให้บริษัทฯ การดีเนี่ย จำกัด ผู้ผลิตขนมปัง ที่ไม่ประสบความสำเร็จมาหลายสิบปี แต่สามารถนำทีมขาย ให้ทำยอดขายผ่านจุดคุ้มทุนได้ภายใน 6 เดือน
- ค้นหา USP และ Key message ให้กับสินค้าที่ยากที่จะอธิบาย ของบริษัท M&S Telecom จนทำให้ทีมขายประสบความสำเร็จ พิชิตเป้าหมายได้เป็นเดือนแรก หลังจากเปิดธุรกิจมานานกว่า 1 ปี
- Nestle best innovative award - Nestle worldwide: จากสินค้าไอศกรีม Thumb's up

หลักสูตรฝึกอบรมที่เชี่ยวชาญ

- การเจรจาต่อรอง
- ทีมขายต้องคิดต่างอย่างสร้างสรรค์
- ทีมขาย "ขั้นเทพ"
- Marketing at the Frontline
- Consultative Selling

ตัวอย่างประสบการณ์บรรยาย และการเป็นที่ปรึกษา

- CPF
- Perfect Companion
- ฟอนเทียร์รา
- บุญถาวร
- สวิสตีช้อป
- จัดเก็บลิขสิทธิ์ไทย (ในเครือ บมจ.อาร์เอส)
- เมคเคอร์โฮม
- Sylwin
- อาเคเดีย ฟุตส์
- การดีเนี่ย (ประเทศไทย)
- IMDC (ธุรกิจการแพทย์และยา) ประเทศลาว