

Trainer Profile

อาจารย์ธเนศ ตั้งเจริญมั่นคง

Trainer Profiles

อาจารย์ธนศ ฐังเจริญมั่นคง



ตำแหน่ง

- วิทยากรและที่ปรึกษาด้านการขายและการตลาด
- ประธาน “ชมรมขาย” - สมาคมการตลาดแห่งประเทศไทย
- คณะกรรมการ สมาคมการตลาดแห่งประเทศไทย

คุณวุฒิ/ การศึกษา

- คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี สาขาวิชาการตลาด มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์

ประสบการณ์การทำงาน

- บริษัท เนสต์เล่ (ไทย) จำกัด
ตำแหน่ง : พนักงานขายลูกค้ารายสำคัญ / ดูแลสินค้าทุกผลิตภัณฑ์ของเนสต์เล่
ตำแหน่ง : ซูเปอร์ไวเซอร์ลูกค้ารายสำคัญ / ดูแลสินค้าทุกผลิตภัณฑ์ของเนสต์เล่
ตำแหน่ง : รองผู้อำนวยการผู้จัดการภาคใต้ / ดูแลสินค้าทุกผลิตภัณฑ์ของเนสต์เล่
ตำแหน่ง : รองผู้อำนวยการผู้จัดการภาคดูแลลูกค้ารายสำคัญไอศกรีมเนสต์เล่

ผลงานหนังสือ

- “สุดยอดเทคนิค เพื่อก้าวสู่หัวหน้าเซลล์ขั้นเทพ” : Think Beyond

หลักสูตรฝึกอบรมที่เชี่ยวชาญ

- Strategic Key Customer Management
- High Impact Negotiation
- Consultative Selling
- Strategic Sales Planning
- Sales Competency Development & Sales Coaching Tools

ตัวอย่างประสบการณ์บรรยาย

- เครือปูนซีเมนต์ไทย
- บริษัทดีทแฮล์มซีพีดี
- บริษัทดีทแฮล์มฟู้ด
- บริษัทเนสท์เล่
- บริษัทไบเออร์สตอฟ
- บริษัทซีโนแปซิฟิค
- ยูนิชาร์ม
- เสริมสุข
- ไทยเบฟเวอเรจ
- บลูอีเกิ้ล
- มิเชลิน
- เอสซี จอห์นสัน
- ฮีสเทอร์น กรุ๊ป
- เนสต์เล่ ประเทศพม่า
- โพรโมสต์
- นิปปอน
- ดับเบิลเอ
- พรีเมียร์ มาร์เก็ตติ้ง
- เพอร์นอท ริกอท
- ฝึกอบรมด้านลูกค้ารายสำคัญ - บริษัทเนสท์เล่
- สมาคมการตลาดแห่งประเทศไทย-การบริหารการขาย
- ชมรมขาย - สมาคมการตลาดแห่งประเทศไทย
- มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
- นิด้า
- มหาวิทยาลัยกรุงเทพ
- อื่น ๆ