



คู่มือการเป็นนักขาย มืออาชีพกับ FairDee





FairDee คือใคร ?

ธุรกิจของแฟร์ดี



FairDee

01



บริษัทประกัน

02

FairDee plus

แฟรดี

03



ตัวแทน

04



ลูกค้า



บริษัท แฟร์ดี โบรกเกอร์ ประกันภัย จำกัด

เราก่อตั้งโดยคนไทยเพื่อคนไทย มีทุนจดทะเบียนในประเทศไทย 278 ล้านบาท โดยนักลงทุนจากอินโดนีเซีย และเรายังสามารถใช้ทรัพยากร เช่น เงินทุน เทคโนโลยีต่างๆ ของ Qoala Group ได้ทั้งหมด



เราประกอบธุรกิจนายหน้าประกันวินาศภัย

และเป็นบริษัทในเครือ **Qoala Group**



ซึ่งอยู่วงการประกันภัยและเป็นบริษัทด้าน **InsurTech** ชื่อนำจากประเทศ **อินโดนีเซีย** ที่มียอดสุทธิต่อเดือนอยู่ที่ **2,500** ล้านบาทจากธุรกิจทั่วโลก

เปิดธุรกิจด้านประกันภัย **กุมภาพันธ์ 2562**



ใบอนุญาตนายหน้า ว.00012/2562



กลุ่มนักลงทุน

ระดับนานาชาติ ———•

Series B [ระดมทุนกว่า 2,000 ล้านบาท]





0

FairDee อินชัวร์เทคโนโลยี ปิดระดมทุน Series B กว่า 65 ล้านบาทเหรียญ จากกลุ่มนักลงทุนเดิม และรายใหม่

กรกฎาคม 20, 2022 | By [Techsauce Team](#)

 100

แฟร์ดี (FairDee) บริษัทอินชัวร์เทคโนโลยีระดมทุน Series B ได้กว่า 65 ล้านดอลลาร์ หลังควบรวมกิจการกับ Qoala เมื่อเดือนกุมภาพันธ์ 2564 แฟร์ดีเปิดเกมรุกตลาดต่อเนื่อง เผยผลประกอบการปี 2564 โต 3 เท่า แม้ถูกท้าทายจากสถานการณ์การแพร่ระบาดทั่วโลก



โครงสร้าง FairDee^{plus} ประเทศไทย

ประกอบด้วย 7 ฝ่ายงาน พนักงานรวมกว่า 250 คน

1. ฝ่ายการตลาด
2. ฝ่ายรับประกันภัย
3. ฝ่ายพัฒนาผลิตภัณฑ์
4. ฝ่ายเทคโนโลยี
5. ฝ่ายบัญชีและการเงิน
6. ฝ่ายประกันภัยสัมพันธ์
7. ฝ่ายทรัพยากรบุคคล





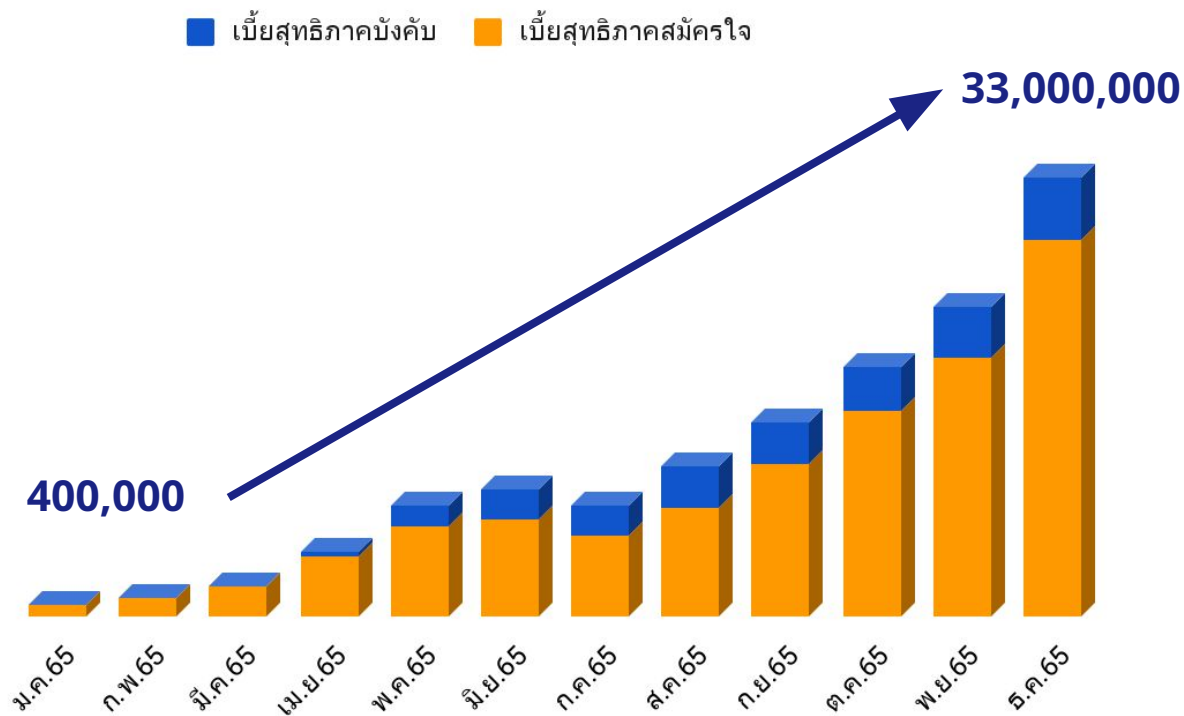
บริษัทคู่ค้า ...เติบโตแล้ววันนี้

Partner บริษัทประกันภัยขึ้นนำกว่า 24 แห่ง



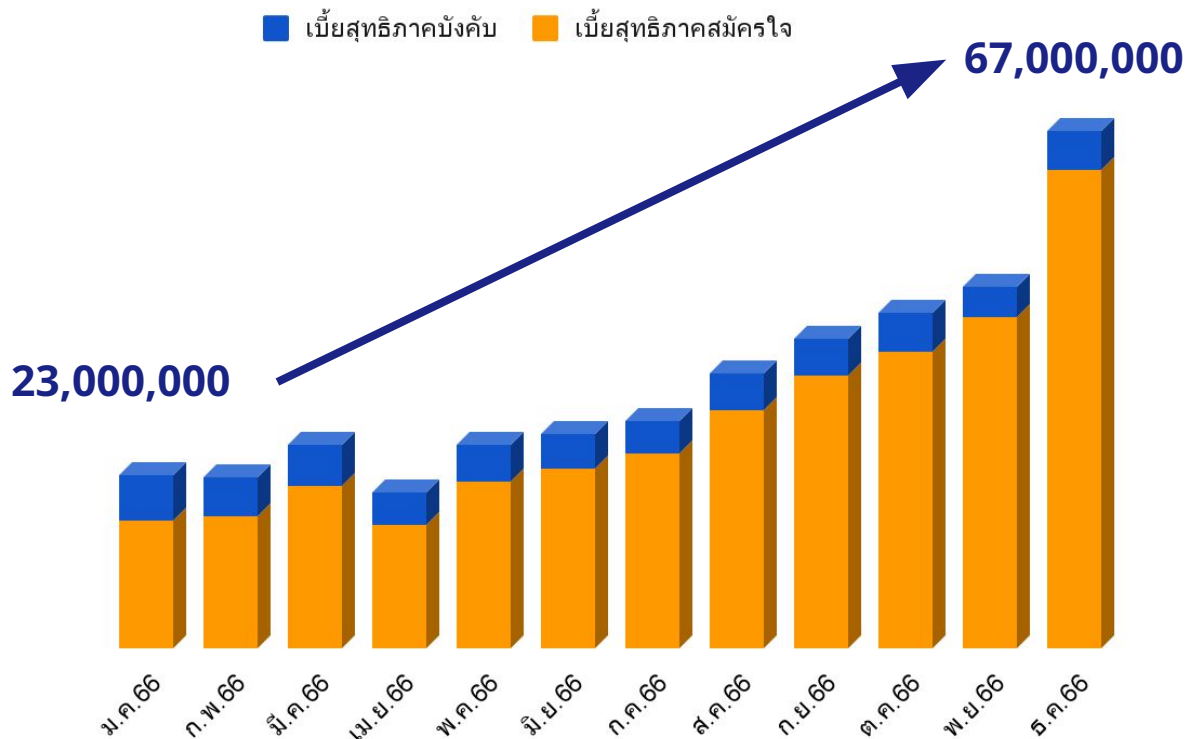


ปี 2565 ยอดขาย



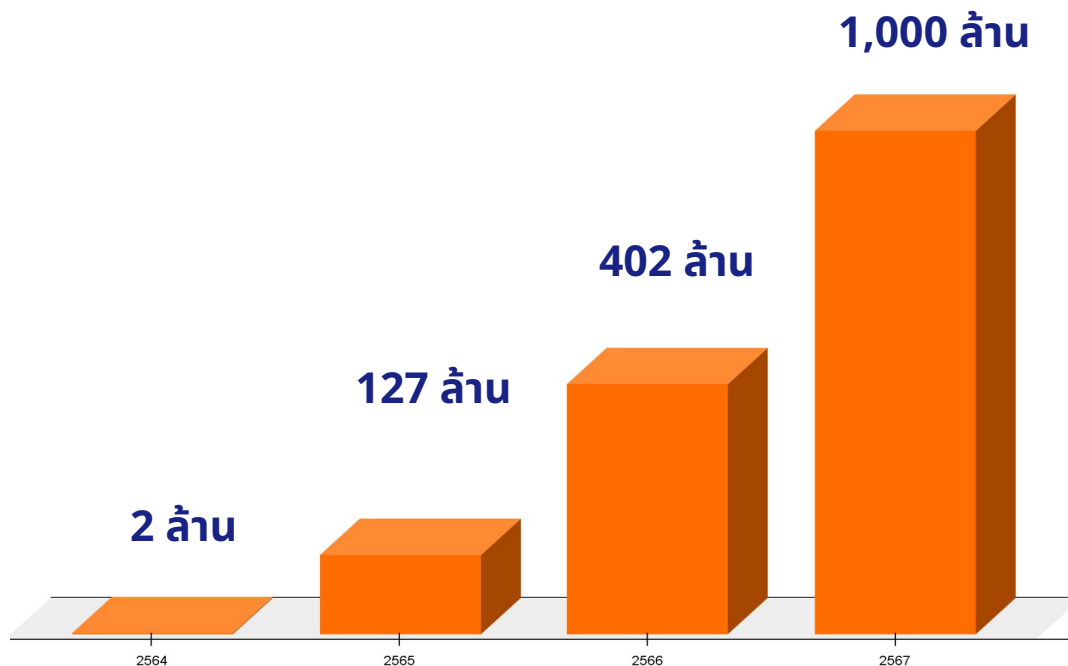


ปี 2566 ยอดขาย



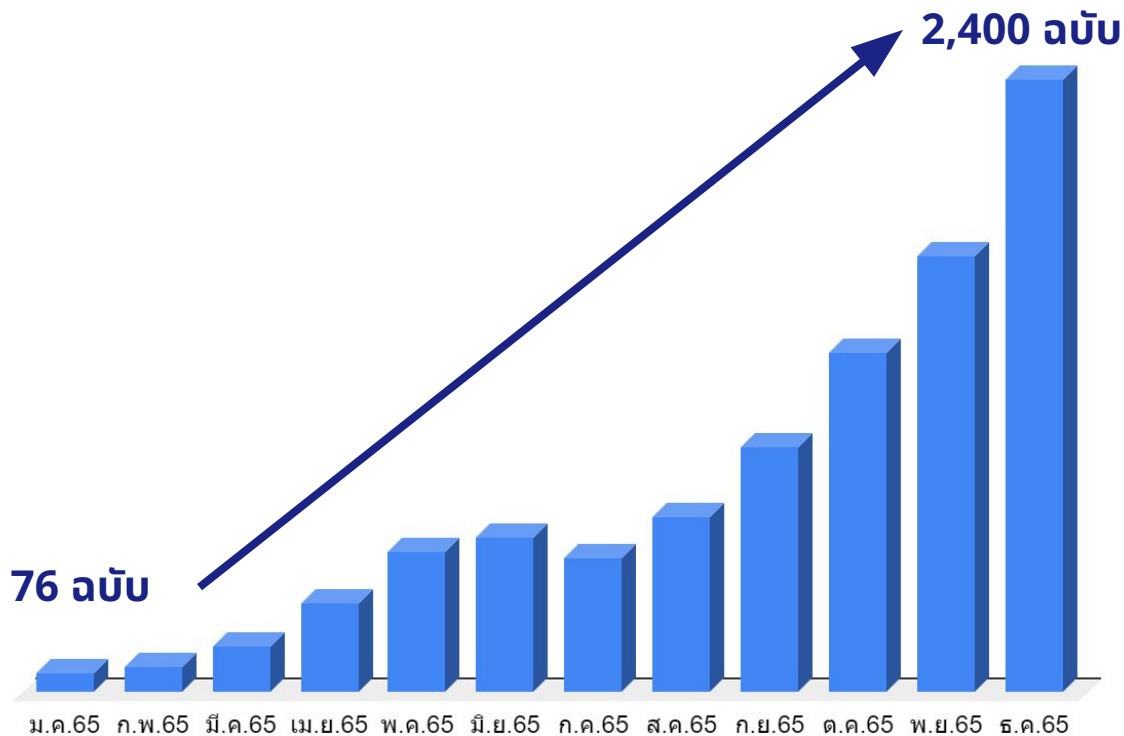


เบี้ยสุทธิรวมทั้งปี



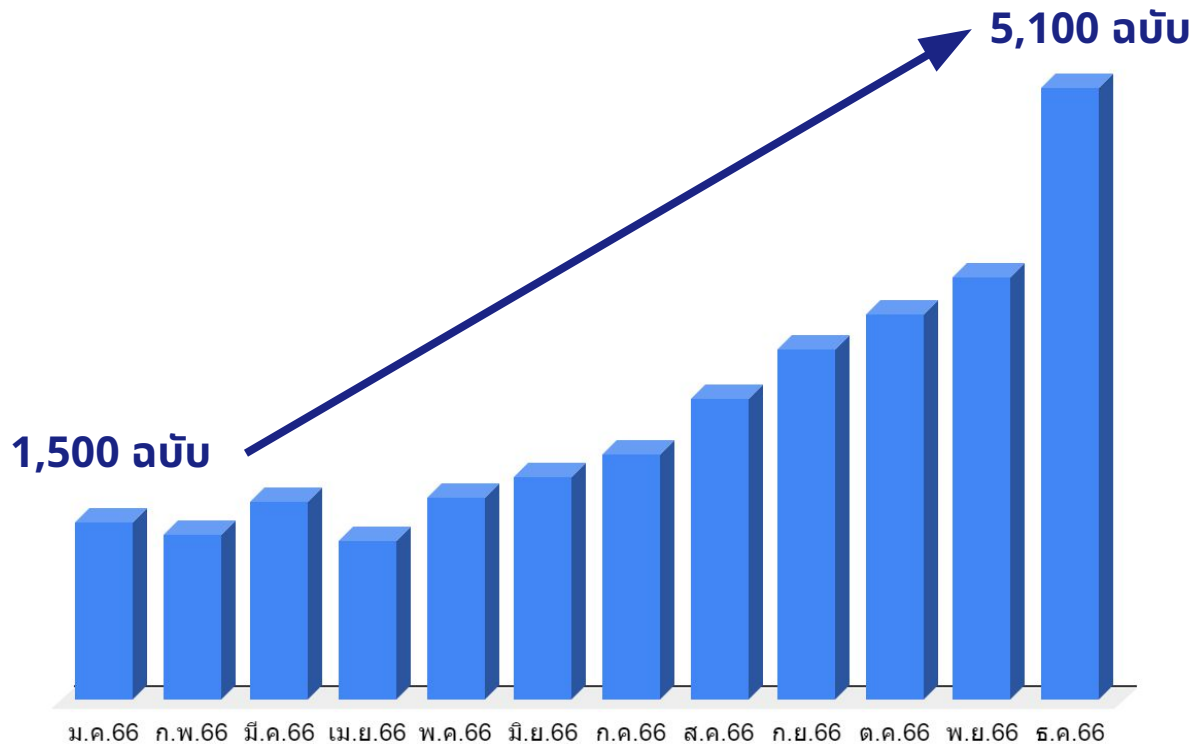


ปี 2565 จำนวนกรมธรรม์



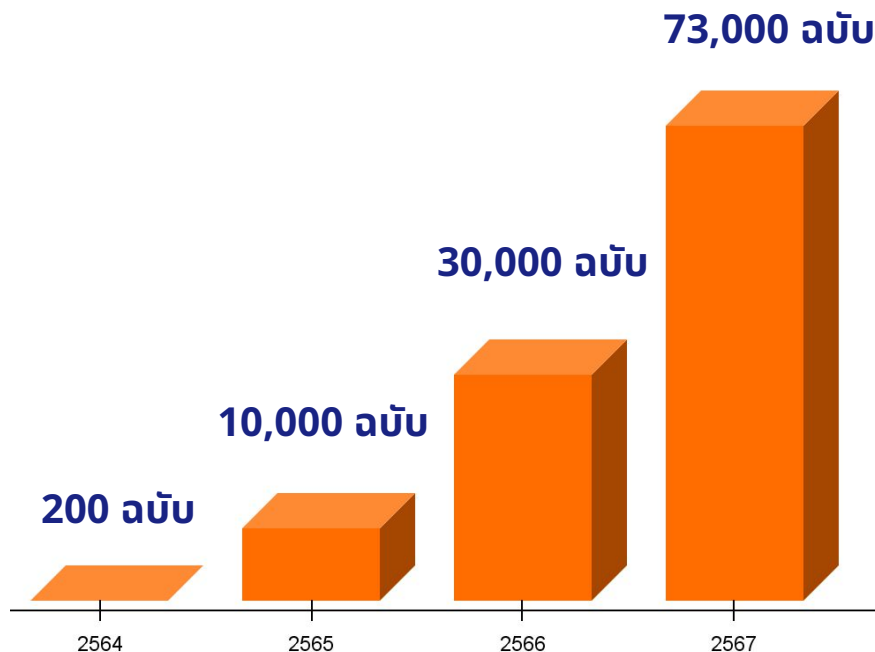


ปี 2566 จำนวนกรมธรรม์



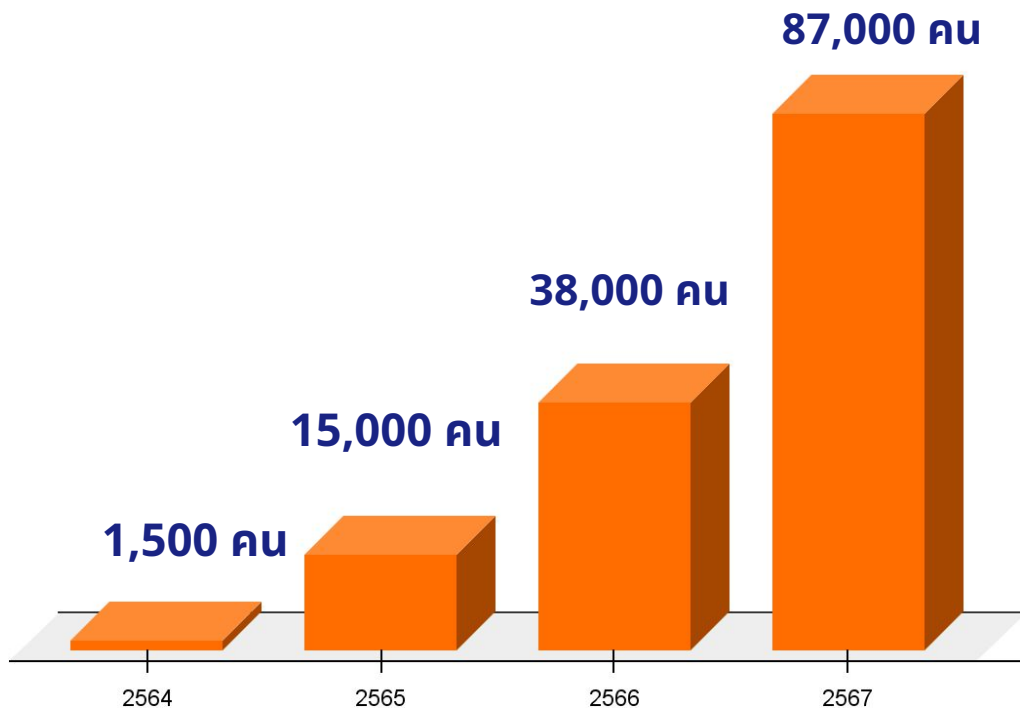


จำนวนกรมธรรม์รวมทั้งปี





จำนวนตัวแทนรวมทั้งปี





เป้าหมายของ FairDee



- ★ เรามุ่งมั่นที่จะ**ช่วยเหลือ**ตัวแทน
- ★ **เติบโต**ในธุรกิจประกันภัยได้อย่างมั่นคง
- ★ ด้วยการ**บริการที่ดี** ผลิตภัณฑ์ที่หลากหลาย
- ★ **รับฟัง**ข้อเสนอจากตัวแทน
- ★ พัฒนาอย่าง**ต่อเนื่อง**
- ★ เพื่อตอบสนองความต้องการของสมาชิกให้**มากที่สุด**



นโยบายของเรา

1 เราไม่ติดต่อลูกค้าตัวแทน **100%**

2 เราพร้อมพัฒนา **Platform** ที่ดี เพื่อให้ตอบสนองตัวแทนมากที่สุด

3 เราพร้อม**รับฟัง**และ**ปรับปรุง**
แก้ไขเพื่อให้ได้บริการที่ดีที่สุด

4 เรา **Fair** และ **Care** คุณ



โอกาสในการสร้างรายได้



โอกาสสร้างรายได้สำหรับตนเอง

- ✓ ซื้อใช้เองได้ส่วนลด
- ✓ ขายได้ค่าการตลาด
- ✓ แนะนำต่อได้ค่าแนะนำสูงสุด 2%
- ✓ สร้างเป็นมรดกให้กับคนในครอบครัว



ช่องทางรายได้ที่ **จะได้รับ...**

1

ส่วนลดมาตรฐาน
จากการขายเอง

จ่ายทุกวันพฤหัสบดี
(หรือ หักส่วนลด)

2

คำแนะนำ 2% จากสมาชิก
ติดตัวแรงงาน

คัดลอกลิงค์แล้วส่งต่อ
ให้กับผู้แนะนำ

3

ค่าสายงานรายได้จาก
ลูกทีมที่ต่ำกว่าแรงงาน

จ่ายทุกวัน พฤหัสบดีสัปดาห์
ที่ 3 ของเดือน

หมายเหตุ : ผลตอบแทนที่สมาชิกได้รับกับบริษัท จะนำไปคำนวณเป็นรายได้และต้องนำส่งภาษีกับกรมสรรพากร



FairDee

แผนการตลาด





โครงสร้าง MLM

เงื่อนไข

- ตำแหน่ง **ปรับขึ้นแล้วไม่ปรับลด**
- ปรับตำแหน่ง **นับยอดขายจากสายงานทั้งหมด 3 เดือนติดต่อกัน**
- **คำแนะนำ 2%** คิดจากยอดขายของทีมงานที่ติดตัวเท่านั้น
- ค่าบริหารสายงาน คิดจากส่วนต่างของทีมงานที่มีระดับต่ำกว่าสายงานนั้น
- ระดับ 1 และ 2 สามารถ **ซื้อใช้เอง** และซื้อให้คนในนามสกุลเดียวกันเท่านั้น
- คนที่มีบัตรนายหน้าประกันวินาศภัย สมัครงสมาชิกรับเข้ามา จะเริ่มที่ **ระดับ 3** ขึ้นไป

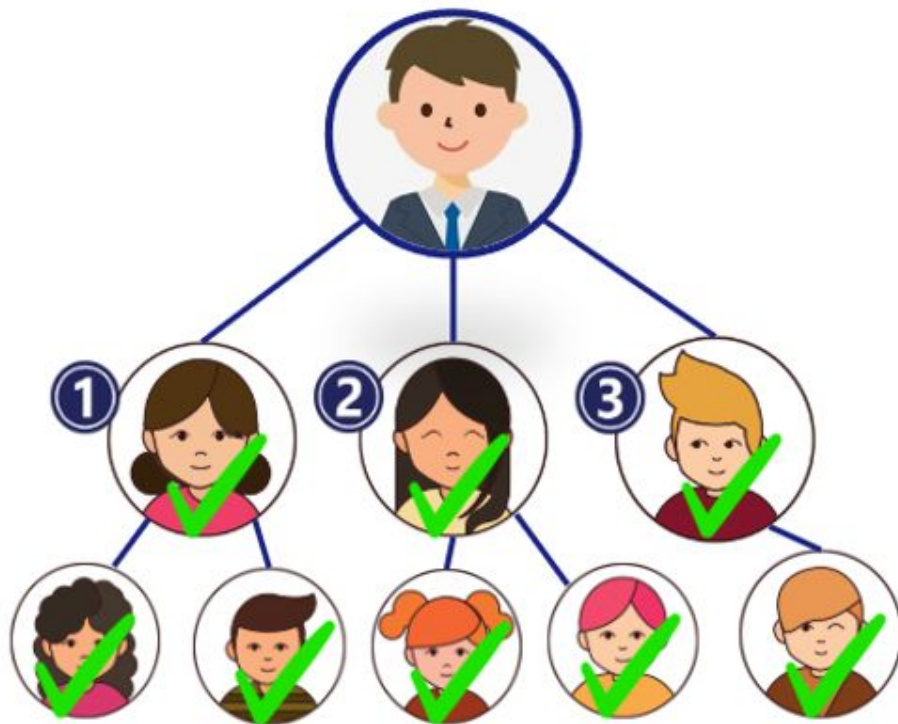
ระดับ	ยอดสะสม 3 เดือนทั้งทีม	ขายเอง	คำแนะนำ และค่าตำแหน่ง
10 ผู้บริหารงานขาย	45,000,000	มาตรฐาน +7.7	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.7%
9 ผู้อำนวยการอาวุโส	24,000,000	มาตรฐาน +7.5	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.5%
8 ผู้อำนวยการภาค	12,000,000	มาตรฐาน +7.3	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.3%
7 ผู้อำนวยการฝ่าย	6,000,000	มาตรฐาน +7	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7%
6 ผู้จัดการอาวุโส	3,000,000	มาตรฐาน +6.5	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 6.5%
5 ผู้จัดการฝ่าย	1,500,000	มาตรฐาน +6	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 6%
4 ผู้จัดการทีม	600,000	มาตรฐาน +5.5	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 5.5%
3 ผู้จัดการหน่วย	มีบัตรนายหน้า	มาตรฐาน +5	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 5%
2 หัวหน้าทีม	150,000	มาตรฐาน +4	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 4%
1 สมาชิก	ไม่บังคับยอด	มาตรฐาน 12	คำแนะนำ 2%





การนับยอดเพื่อปรับระดับ

นับยอดขาย 3 เดือนติดกันของทั้งทีมและทุกทีมที่อยู่ภายใต้สายงาน
โดยไม่จำกัดระดับตำแหน่ง



ระดับ	ยอดสะสม 3เดือนทั้งทีม
10 ผู้บริหารงานขาย	45,000,000
9 ผู้อำนวยการอาวุโส	24,000,000
8 ผู้อำนวยการภาค	12,000,000
7 ผู้อำนวยการฝ่าย	6,000,000
6 ผู้จัดการอาวุโส	3,000,000
5 ผู้จัดการฝ่าย	1,500,000
4 ผู้จัดการทีม	600,000
3 ผู้จัดการหน่วย	300,000
2 หัวหน้าทีม	150,000
1 สมาชิก	ไม่บังคับยอด

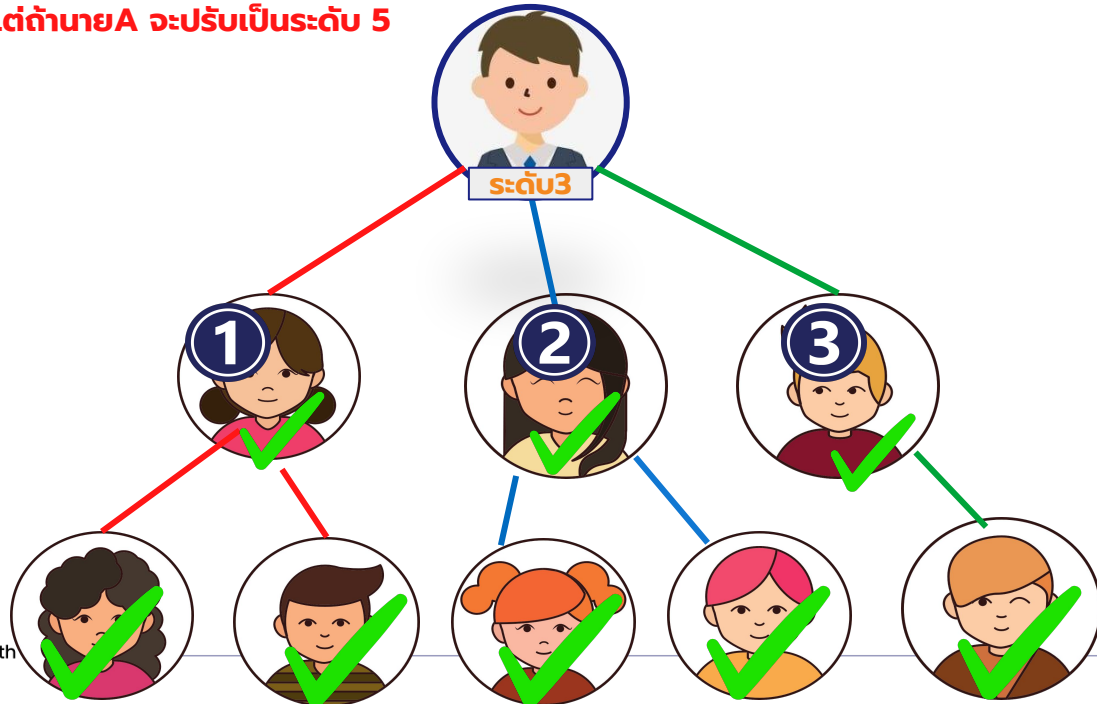
ระดับ	ยอดสะสม 3เดือนทั้งทีม
10 ผู้บริหารงานขาย	45,000,000
9 ผู้อำนวยการอาวุโส	24,000,000
8 ผู้อำนวยการภาค	12,000,000
7 ผู้อำนวยการฝ่าย	6,000,000
6 ผู้จัดการอาวุโส	3,000,000
5 ผู้จัดการฝ่าย	1,500,000
4 ผู้จัดการทีม	600,000
3 ผู้จัดการหน่วย	มีบัตรนายหน้า
2 หัวหน้าทีม	150,000
1 สมาชิก	ไม่บังคับยอด

ตัวอย่างการคิดยอดขายเพื่อปรับสายงาน

ทีมนาย A มียอดขาย เดือนที่ 1 = 300,000 บาท
 เดือนที่ 2 = 300,000 บาท
 เดือนที่ 3 = 400,000 บาท
รวม 1,000,000 บาท

นาย A สามารถปรับระดับได้เป็นระดับ 4 แทนที่ เพราะยอดขายถึง 600,000 บาท

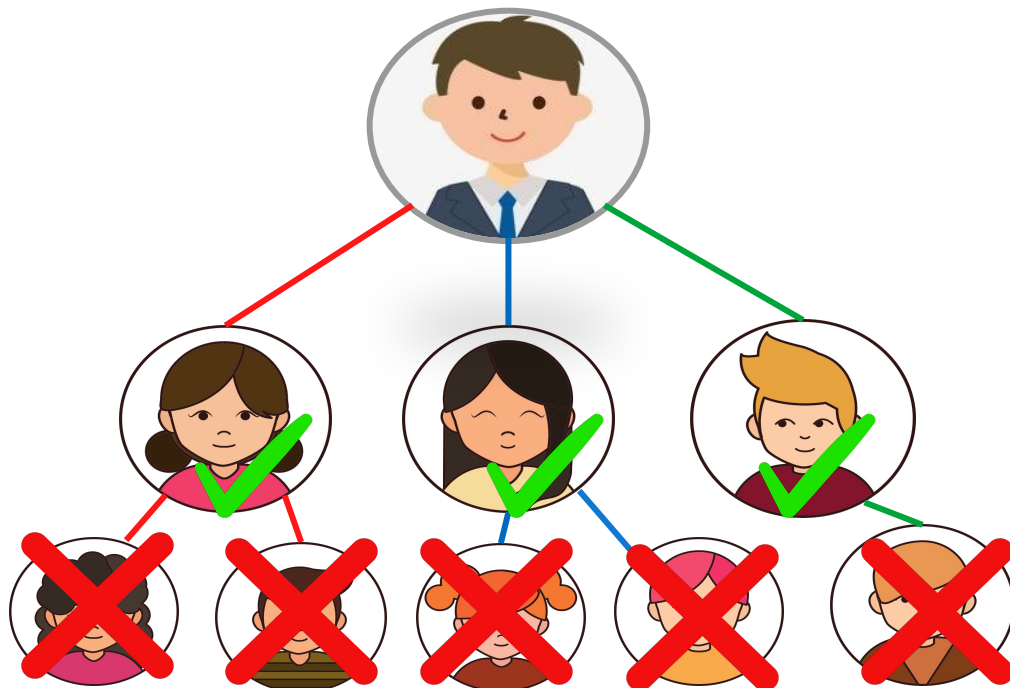
*****แต่ถ้านาย A จะปรับเป็นระดับ 5**



ระดับ	คำแนะนำ และค่าตำแหน่ง
10 ผู้บริหารงานขาย	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.7%
9 ผู้อำนวยการอาวุโส	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.5%
8 ผู้อำนวยการภาค	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.3%
7 ผู้อำนวยการฝ่าย	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7%
6 ผู้จัดการอาวุโส	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 6.5%
5 ผู้จัดการฝ่าย	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 6%
4 ผู้จัดการทีม	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 5.5%
3 ผู้จัดการหน่วย	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 5%
2 หัวหน้าทีม	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 4%
1 สมาชิก	คำแนะนำ 2%

คำแนะนำ

คำแนะนำ 2% คิดจากยอดขายของทีมงานที่ติดตัวเท่านั้น
คิดจากเบี้ยประกันสุทธิ เช่น 10,000 บาท ได้รับคำแนะนำ 2% = 200 บาท



ระดับ	คำแนะนำ และค่าตำแหน่ง
10 ผู้บริหารงานขาย	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.7%
9 ผู้อำนวยการอาวุโส	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.5%
8 ผู้อำนวยการภาค	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.3%
7 ผู้อำนวยการฝ่าย	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7%
6 ผู้จัดการอาวุโส	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 6.5%
5 ผู้จัดการฝ่าย	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 6%
4 ผู้จัดการทีม	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 5.5%
3 ผู้จัดการหน่วย	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 5%
2 หัวหน้าทีม	คำแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 4%
1 สมาชิก	คำแนะนำ 2%

ค่าบริหาร

ค่าบริหาร ได้จากส่วนต่างของค่าตำแหน่งจากสายงานที่มีระดับต่ำกว่าเท่านั้น



A

L 1

ค่าตำแหน่ง 0%



L 1

ค่าตำแหน่ง 0%

ยอดขายทั้งทีม A รวมกัน 4 แสน



B

L 2

ค่าตำแหน่ง 4%



L 1

ค่าตำแหน่ง 0%

ยอดขายทั้งทีม B รวมกัน 2 แสน
 $4\% - 0\% = 4\% \times 2 \text{ แสน}$



C

L 3

ค่าตำแหน่ง 5%



L 2

ค่าตำแหน่ง 4%

ยอดขายทั้งทีม C รวมกัน 3 แสน
 $5\% - 4\% = 1\% \times 3 \text{ แสน}$



ตัวอย่างการคำนวณ ค่าแนะนำ และ ค่าบริหาร





ตัวอย่างตัวแทนระดับ 3 ขายประกันรถยนต์แก๊ง
ซ่อมศูนย์ ป1 บ.วิริยะ เบี้ย 19,000 บาท

ค่าตลาด

เบี้ยเต็ม 19,000 บาท

เบี้ยสุทธิ 17,686 บาท

วิธีการคำนวณค่าตลาด L3

$17,686 \times 15\% = 2,652.90$ บาท

(ค่าการตลาดจะคำนวณจากเบี้ยสุทธิ)

ค่าแนะนำ

ยอดขาย 19,000 บาท

อัตราค่าแนะนำ 2%

$19,000 \times 2\% = 380$ บาท

หักภาษี 3% = $380 - 3\%$ คงเหลือ 368.60 บาท





นาย A ระดับ 6 = 0.5%



นาย B ระดับ 5 = 0.5%



นาย C ระดับ 4 = 0.5%



นาย D ระดับ 3 = 1 %

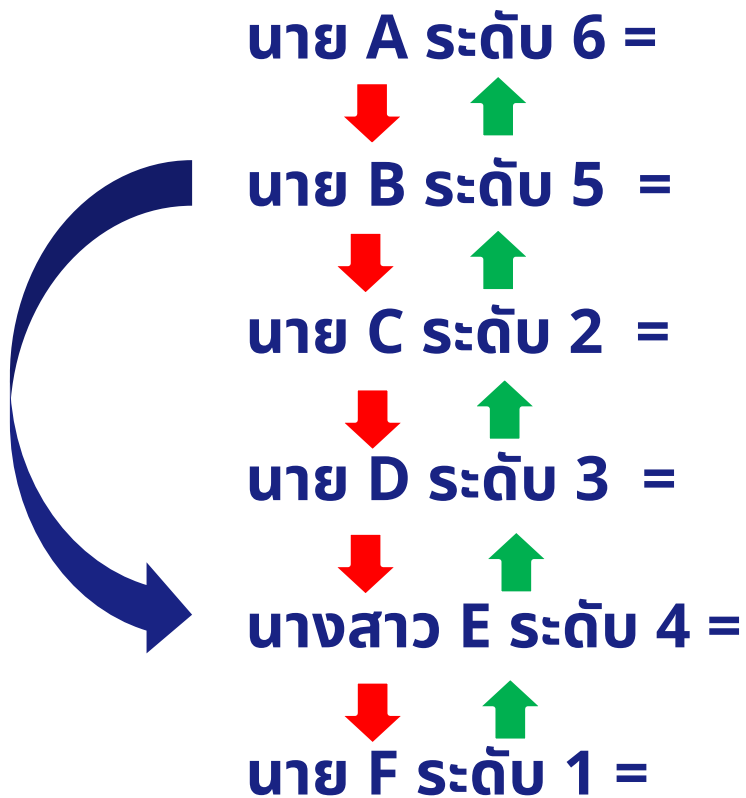


นาย E ระดับ 2 = 2% + 4%



นาย F ระดับ 1

ระดับ	ค่าแนะนำ และค่าตำแหน่ง
10 ผู้บริหารงานขาย	ค่าแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.7%
9 ผู้อำนวยการอาวุโส	ค่าแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.5%
8 ผู้อำนวยการภาค	ค่าแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7.3%
7 ผู้อำนวยการฝ่าย	ค่าแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 7%
6 ผู้จัดการอาวุโส	ค่าแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 6.5%
5 ผู้จัดการฝ่าย	ค่าแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 6%
4 ผู้จัดการทีม	ค่าแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 5.5%
3 ผู้จัดการหน่วย	ค่าแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 5%
2 หัวหน้าทีม	ค่าแนะนำ 2% +ค่าตำแหน่ง 4%
1 สมาชิก	ค่าแนะนำ 2%



$$6.5 - 6 = 0.5 \%$$

$$6 - 5.5 = 0.5 \%$$

~~ไม่ได้รับเนื่องจากตำแหน่งต่ำกว่า~~

~~ไม่ได้รับเนื่องจากตำแหน่งต่ำกว่า~~

$$5.5 + 2 = 7.5 \%$$





ขั้นตอน สมัครสมาชิก

www.fairdee.co.th



1.ก่อนสมัคร

- คลิกลิงค์ที่ผู้แนะนำส่งให้

2.สมัครสมาชิก

- กรอกเบอร์มือถือ
- กรอกรหัส OTP ที่ได้รับจาก SMS
- กรอกชื่อ-นามสกุล บัตรประชาชน
บัตรนายหน้า และรหัสแนะนำ
- สมัครสมาชิกเรียบร้อยแล้ว

3.หลังสมัคร

อย่าลืม! คัดลอกลิงค์ ส่งให้เพื่อนสมัครต่อ
เพื่อรับ 2% และค่าบริหารทีมจากยอดขายทันที





ดูวิดีโอขั้นตอน การสมัครสมาชิกได้ที่นี้



คลิก





แจ้งปรับเปลี่ยน เงื่อนไขสำหรับงานผ่อน

สำหรับสมาชิกระดับ 1-2 จะถูกหักค่าส่วนลดดังนี้

รูปแบบการผ่อน	รับหักค่าส่วนลด	10	8	6	5	4	3
		หักค่าดำเนินการ					
ผ่อนรูปแบบหารเท่ากันทุกงวด	หลังชำระงวดที่ 3	9%	7%	5%			
	หลังผ่อนครบทุกงวด				4%	3%	2%
ผ่อนรูปแบบชำระงวดแรก 25%	หลังชำระงวดที่ 2	9%	7%	5%			

สำหรับสมาชิกระดับ 3-10 จะถูกหักค่าการตลาดดังนี้

รูปแบบการผ่อน	ค่าส่งเสริมการตลาด	10	8	6	5	4	3
		หักค่าดำเนินการ					
ผ่อนรูปแบบหารเท่ากันทุกงวด	หลังชำระงวดที่ 3	6%	4%	0%	0%	0%	0%
ผ่อนรูปแบบชำระงวดแรก 25%	หลังชำระงวดที่ 2	6%	4%	0%			
ผ่อนรูปแบบหารเท่ากันทุกงวด	รับหลังชำระงวดที่ 1	8%	6%	4%	3%	2%	1%
ผ่อนรูปแบบชำระงวดแรก 25%	รับหลังชำระงวดที่ 1	8%	6%	4%			

 มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2568 เป็นต้นไป



ก่อนจะเป็นนักขาย ต้องรู้อะไรบ้าง?





เส้นทางนักขาย



- ผลิตภัณฑ์ที่จะขาย
- วิธีแบ่งกลุ่มลูกค้า
- เทคนิคการขายและการต่อรอง
- เทคนิคการเพิ่มมูลค่าของสินค้า





รู้ ผลิตภัณฑ์ที่จะขาย

- ก่อนจะเป็นนักขาย สิ่งที่ต้องรู้คือ ผลิตภัณฑ์ต่างๆของบริษัทที่เรา ต้องนำเสนอขายกับลูกค้า
- ต้องเข้าใจข้อกำหนดต่างๆรวมถึง เงื่อนไขของแต่ละกรมธรรม์ รวมถึงความคุ้มครอง ข้อยกเว้น และผลประโยชน์ที่ลูกค้าจะได้รับเมื่อ ตกลงซื้อประกันกับเรา





รู้ ช่องทางการหาลูกค้า

ช่องทาง ออนไลน์

- เป็นการสร้างโปรไฟล์ สร้างตัวตนของผู้ขายบนโลกออนไลน์
- สามารถช่วยเพิ่มยอดขายและขยายฐานลูกค้าได้อย่างกว้างขวางและมีประสิทธิภาพ

ประโยชน์

- สามารถเข้าถึงกลุ่มลูกค้าที่มีขนาดใหญ่ขึ้น
- ประหยัดค่าใช้จ่าย ลดต้นทุนการดำเนินงานกิจการ เช่น ค่าเช่าพื้นที่หน้าร้าน ค่าป้ายโฆษณาต่างๆ





รู้ ช่องทางการหาลูกค้า

ช่องทาง Face to Face

- คือช่องทางขายตรงต่อหน้าลูกค้า ซึ่งสามารถช่วยให้การขายมีประสิทธิภาพมากขึ้น

ประโยชน์

- **สร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้า** / สร้างความเชื่อมั่นระหว่างผู้ขายและลูกค้าได้เป็นอย่างดี
- **เข้าใจความต้องการของลูกค้า** / ช่วยให้ผู้ขายสามารถสังเกตและเข้าใจความต้องการที่แท้จริงของลูกค้าได้ดีขึ้น
- **เกิดการขายแบบปากต่อปาก** / สร้างความเชื่อมั่นและขยายฐานลูกค้าได้อย่างยั่งยืนโดยไม่ต้องเสียค่าใช้จ่ายในการโฆษณาอะไรเลย



รู้ ช่องทางการหาลูกค้า

ช่องทางการ ออกบูธ

- การออกบูธขายประกันเป็นอีกวิธีที่มีประสิทธิภาพในการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้าโดยตรง เพื่อเพิ่มยอดขาย และเสริมสร้างภาพลักษณ์ที่ดีให้กับบริษัทประกันภัยอีกด้วย

ประโยชน์

- **การเพิ่มโอกาสในการขาย** / การออกบูธเป็นถือโอกาสที่ดีในการเสนอโปรโมชันหรือข้อเสนอพิเศษเฉพาะที่ทำให้ลูกค้าตัดสินใจซื้อได้ง่ายขึ้น
- **การเข้าถึงลูกค้าโดยตรง** / ทำให้เข้าใจความต้องการและตอบข้อสงสัยของลูกค้าได้ทันที
- **สามารถเก็บข้อมูลเพื่อมาทำการตลาดเชิงลึกได้ดีขึ้น** / สามารถใช้สื่อการตลาดต่าง ๆ เช่น แผ่นพับ ไปสเตอร์ หรือวิดีโอ ศึกษาความต้องการ เพื่อนำมาวิเคราะห์ตลาดได้ดีขึ้นอีกด้วย

เปรียบเทียบความคุ้มครอง

เพื่อให้คุณตัดสินใจได้ง่ายขึ้น

ทุกประเภทประกันภัย
เรakupครอง

- ✔ อุบัติเหตุส่วนบุคคล
- ✔ ค่ารักษาพยาบาล
- ✔ ประกันตัวผู้ขับขี่

ประเภท ประกันภัย	ความรับผิดชอบบุคคลภายนอก		ความเสียหายที่เกิดกับรถยนต์ที่เอาประกันภัย	
	ชีวิตและร่างกาย	ทรัพย์สิน	สูญหาย/ไฟไหม้	ความเสียหาย ต่อตัวรถ
ประเภท 1				
ประเภท 2				
ประเภท 3				
ประเภท 5(2+)				
ประเภท 5(3+)				



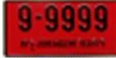
ความเสียหายที่เกิดกับรถยนต์ที่เอาประกันภัย
จากสาเหตุอื่น ต้องเกิดเหตุจากกรณีรถยนต์เท่านั้น





รหัสรถยนต์

ประเภทรถยนต์	รหัสฯ	ลักษณะการใช้รถยนต์	ตัวอย่าง
รถยนต์นั่ง	110	การใช้ส่วนบุคคล	
	120	การใช้เพื่อการพาณิชย์	
รถยนต์โดยสาร	210	การใช้ส่วนบุคคล	
	220	การใช้เพื่อการพาณิชย์	
	230	การใช้รับจ้างสาธารณะ	
รถยนต์บรรทุก	320	การใช้เพื่อการพาณิชย์	
	340	การใช้เพื่อการพาณิชย์พิเศษ	
รถยนต์ลากจูง	420	การใช้เพื่อการพาณิชย์	
รถพ่วง	520	การใช้เพื่อการพาณิชย์	
	540	การใช้เพื่อการพาณิชย์พิเศษ	

ประเภทรถยนต์	รหัสฯ	ลักษณะการใช้รถยนต์	ตัวอย่าง
รถจักรยานยนต์	610	การใช้ส่วนบุคคล	
	620	การใช้เพื่อการพาณิชย์	
	630	การใช้รับจ้างสาธารณะ	
รถยนต์นั่งรับจ้าง	730	การใช้รับจ้างสาธารณะ	
รถยนต์เบ็ดเตล็ด	801	รถยนต์ป้ายแดง	
	802	รถพยาบาล	
	803	รถดับเพลิง	
	804	รถใช้ในการเกษตร	
	805	รถใช้ในการก่อสร้าง	
	806	รถอื่น ๆ	



กลุ่มรถยนต์จะแบ่งเป็น 5 กลุ่ม ดังนี้

กลุ่มรถ	รายละเอียด	ยี่ห้อ	รูปรถ
กลุ่ม 1	รถยนต์นำเข้า-ประกอบนอก	Porsche, Lamborghini	 
กลุ่ม 2	รถยนต์นำเข้า-ประกอบในประเทศ	Benz , BMW , Volvo	 
กลุ่ม 3	รถเอเชียนขนาดใหญ่ 1,800CC ขึ้นไป	Toyota camry, Honda civic, Mazda 3, กระบะ4ประตู	 
กลุ่ม 4	รถเอเชียนขนาดกลาง 1,600-1,800CC ขึ้นไป	Toyota corolla	
กลุ่ม 5	รถเอเชียนขนาดเล็ก << 1,500 cc	Toyota vios, Honda city, Nissan march	 



W.S.U



พ.ร.บ.รถยนต์ คุ้มครองอะไรบ้าง

ฉบับ 2567

FairDee





ค่าชดเชยเบื้องต้น (ไม่ต้องพิสูจน์ถูก-ผิด)



ค่าเสียหายเบื้องต้นจากอุบัติเหตุ

ส่วนนี้สามารถเคลมได้ทันทีเมื่อเกิดอุบัติเหตุ แบ่งเป็น

- *กรณีมีผู้บาดเจ็บ สามารถเคลมค่ารักษาพยาบาลได้ตามจริง วงเงินสูงสุด 30,000 บาท ต่อคน
- *กรณีบาดเจ็บถึงขั้นสูญเสียอวัยวะหรือทุพพลภาพ สามารถเคลมได้สูงสุด 35,000 บาท ต่อคน
- *กรณีมีผู้เสียชีวิต ทายาทสามารถเคลมค่าใช้จ่ายในการปลงศพและค่าใช้จ่ายอื่นเกี่ยวกับงานศพ วงเงิน 35,000 บาท ต่อคน

ค่าเสียหายส่วนเกิน

พ.ร.บ. รถยนต์ คู่คุ้มครองอะไรบ้าง กรณีที่เจ้าของรถไม่ได้เป็นฝ่ายผิด?

- *กรณีบาดเจ็บ สามารถเคลมค่ารักษาพยาบาลเพิ่มจากค่าเสียหายเบื้องต้น โดยนับรวมทั้งสองส่วนแล้วไม่เกิน 80,000 บาท ต่อคน
- *กรณีที่ร่างกายสูญเสียอวัยวะ หรือทุพพลภาพถาวร ได้รับเงินทดแทน 200,000 – 500,000 บาท ต่อคนขึ้นอยู่กับอวัยวะ วงเงินนี้นับรวมกับค่าเสียหายเบื้องต้นในข้อแรกแล้ว
- *กรณีเสียชีวิต หรือทุพพลภาพถาวรสิ้นเชิง ผู้ที่เป็นทายาทสามารถเคลมเงินชดเชยเพิ่มโดยนับรวมกับค่าเสียหายเบื้องต้นในข้อแรกแล้วจะต้องไม่เกิน 500,000 บาท
- *กรณีที่ต้องรักษาตัวในโรงพยาบาลสามารถเคลมค่าชดเชยได้วันละ 200 บาทรวมไม่เกิน 20 วัน



ราคาเบี้ย P.S.U. รถยนต์

เฉพาะส่วนบุคคล ไม่รับจ้าง หรือ ให้เช่า

645.21 บาท รหัส 1.10	967.28 บาท รหัส 1.40A	1,182.35 บาท รหัส 1.20A
 รถเก๋ง	 รถกระบะ: ตอนเช้า	 รถตู้
 รถ SUV	 รถกระบะ: ตอนเย็น	
 รถกระบะ: 4 ประตู	 รถกระบะ: ตู้เก็บ	
	 รถกระบะ: ปีกลาย	

รับจ้าง หรือ ให้เช่า	2,493.10 บาท	รหัส 3.20A	 รถตู้
----------------------------	---------------------	------------	--

รหัส P.S.U. ที่มีค่าการตลาด

1. รหัส 1.10 รถเก๋ง : **รย.1**
2. รหัส 1.20a รถตู้ : **รย.2**
3. รหัส 1.40a รถกระบะ : **รย.3**

รหัสอื่นๆ สามารถออกงานหน้าระบบได้
แต่ไม่มีค่าการตลาด





วิธีการใช้บริการออก กรมธรรม์หน้าร้าน

1. เติมเครดิตแฟรดีขั้นต่ำ 1000 บาท (ได้รับ 10 ใบ)
2. กดแจ้งเบิกกระดาษที่ Line : Fairdee Shop
3. เมื่อกระดาษจัดส่งถึงท่าน สามารถที่ย่างานลงบนระบบของแฟรดี และปรี้นลงกระดาษตัวจริงได้เลย

ภาคสมัครใจ + พ.ร.บ. ชั้น 2+ / 3+ / 3

พ.ร.บ. ควบคู่ ภาคสมัครใจ หรือ ออกภาคสมัครใจแยกเดี่ยว



พ.ร.บ. แยกเดี่ยว

สามารถออก พ.ร.บ. เดี่ยว มีบริษัทประกันให้เลือก
2 บริษัท (เลือกได้ 1 บริษัท ต่อ 1 รอบการเบิก)





฿ วิธีการแบ่งกลุ่มลูกค้า

ผู้ใช้รถใหม่

อายุรถไม่เกิน 7 ปี

ผู้ใช้รถเก่า

อายุรถไม่เกิน 25 ปี

ผู้ใช้รถเชิงพาณิชย์



ผู้ใช้รถใหม่ เลือกระกัณประเภทไหนให้ลูกค้าดี ?



ประเภท 1

ครอบคลุมความ
เสียหายที่เกิด
จากอุบัติเหตุ
ทั้งที่เกิดจาก
ความผิดของคุณ
และคู่กรณี

คุ้มครองกรณีรถ
ถูกขโมยหรือไฟ
ไหม้

คุ้มครองความ
เสียหายที่เกิด
จากภัยธรรมชาติ
เช่น น้ำท่วม



สินค้าที่น่าสนใจ ประกันภัยประเภท 1

ยอดนิยม



คุ้มค่า



แข่งขันง่าย





ผู้ใช้รถเก่า เลือกระกัณฑ์ประเภทไหนให้ลู่กค้ำดี ?



ประเภท 2+

ครอบคลุมความ
เสียหายที่เกิดจาก
อุบัติเหตุทั้งที่เกิด
จากความผิดของ
คุณและคู่กรณี

คุ้มครองกรณีรถ
ถูกขโมยหรือไฟ
ไหม้

คุ้มครองความ
เสียหายที่เกิดจาก
ภัยธรรมชาติ เช่น
น้ำท่วม



ลักษณะรถยนต์แบบไหนที่เหมาะสมกับประเภท 2+



เหมาะกับรถที่ใช้งานเป็นประจำแต่จอดในพื้นที่เสี่ยง หรือรถที่ไม่มีที่จอดในที่ที่มีรั้วรอบขอบชิด หรือจำเป็นต้องจอดรถริมถนน

มีความจำเป็นต้องจอดรถไว้ตามที่สาธารณะเป็นประจำ เช่น รถของผู้ที่มีอาชีพค้าขาย



ประกัน 2+ คั่มครอง...



ซ่อมรถเรา ในอุบัติเหตุรถชนรถ*
ไม่ว่าจะเป็นฝ่ายผิดหรือถูก

* คู่กรณีเป็นยานพาหนะทางบก และสามารถแจ้งคู่กรณีได้



รถหาย



ไฟไหม้

ประเภท 2+

ประกัน 2+



ไม่คั่มครอง การชนแบบไม่มีคู่กรณี
เช่น ชนสิ่งของ ชนต้นไม้ เป็นต้น





ประเภท 3+

ครอบคลุมความ
เสียหายที่เกิดจาก
อุบัติเหตุทั้งที่เกิด
จากความผิดของ
คุณและคู่กรณี

ไม่คุ้มครองกรณี
รถถูกขโมยหรือไฟ
ไหม้

คุ้มครองค่ารักษา
พยาบาลทั้งคนขับ
และผู้โดยสาร



ลักษณะรถยนต์แบบไหนที่เหมาะสมกับประเภท 3+



ให้ความคุ้มครองเฉพาะความเสียหายสำหรับทรัพย์สินของคุณ และความเสียหายของตัวรถ เฉพาะกรณีที่
เกิดขึ้นจากการชนกับยานพาหนะทางบก โดยจะไม่คุ้มครองการสูญหายหรือการถูกไฟไหม้ของรถยนต์

รถที่ใช้งานเป็นประจำ แต่ไม่มีความเสี่ยงเรื่องสถานที่จอดรถ การนำรถไปใช้งานบนท้องถนนเป็นประจำนั้น
ย่อมมีความเสี่ยงไม่น้อยที่จะเกิดอุบัติเหตุขึ้น แม้ว่าผู้ขับขี่จะมีความระมัดระวังเพียงใดก็ตาม แต่ก็มีโอกาสที่ผู้
ใช้รถใช้ถนนคนอื่นอาจขับซัดรถด้วยความประมาทจนทำให้เกิดความเสียหายแก่รถของเราได้





ประกัน 3+ ไม่คุ้มครอง...



การชนแบบไม่มีคู่กรณี
เช่น ชนสิ่งของ ชนต้นไม้ เป็นต้น



✗ **รถหาย**



✗ **ไฟไหม้**

ประเภท
3+

ประกัน 3+ คุ้มครอง...



ซ่อมรถเรา ในอุบัติเหตุรถชนรถ*
ไม่ว่าจะเป็นฝ่ายผิดหรือถูก

* คู่กรณีเป็นยานพาหนะทางบก และสามารถแจ้งคู่กรณีได้





ประเภท 3

ครอบคลุมความ
เสียหายที่เกิดจาก
อุบัติเหตุของ
คู่กรณีเท่านั้น

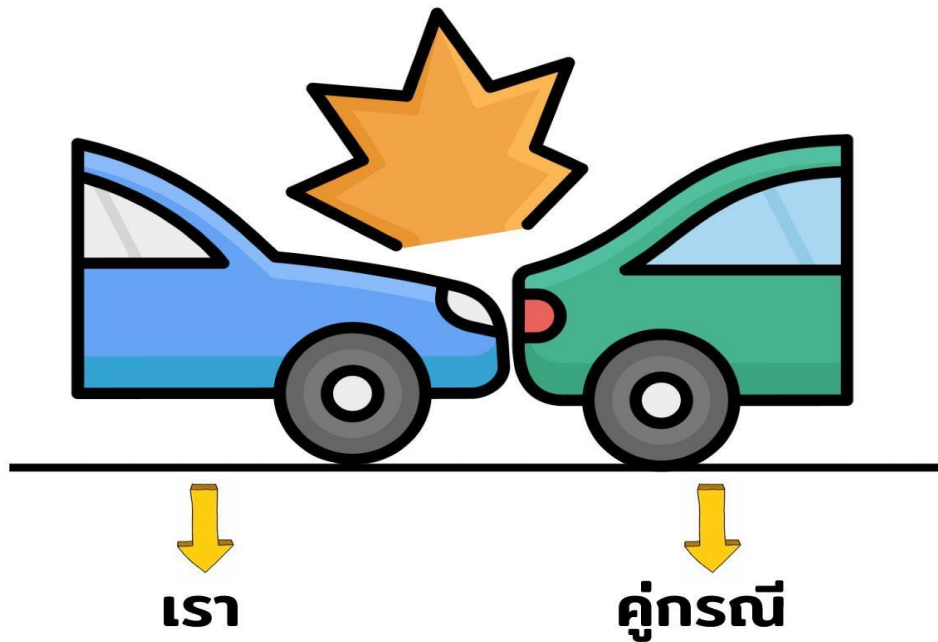
ไม่คุ้มครองกรณี
รถถูกขโมยหรือ
ไฟไหม้

คุ้มครองค่ารักษา
พยาบาลทั้งคน
ขับและผู้โดยสาร



ประกันชั้น 3

รับผิดชอบคู่กรณี เมื่อเราเป็นฝ่ายผิด



ประเภท 3





ผู้ใช้รถเชิงพาณิชย์ เลือกระกัณประเภทไหนให้ลูกค้าดี ?



รถยนต์เชิงพาณิชย์คืออะไร?



รถยนต์เชิงพาณิชย์ คือ รถยนต์ที่ใช้เพื่อดำเนินการทางการค้า ยกตัวอย่างเช่น การขนส่งสินค้า การขนส่งวัสดุ วัตถุดิบ และอื่น ๆ ที่ใช้ในการผลิต จากที่หนึ่งไปอีกที่หนึ่ง เป็นรถยนต์ที่ใช้เพื่อการเช่าหรือใช้เพื่องานรับจ้างทั้งรับจ้างรับส่งผู้โดยสาร และรับจ้างอื่น ๆ





ต่อเติมรถ “กระบะท้ายของต้องรู้”





ประกันรถกระบะเชิงพาณิชย์ คืออะไร?

1

การต่อเติมรถกระบะขายของ หรือการ
ดัดแปลงเพื่อนำไปใช้งานเชิงพาณิชย์ หากเกิด
อุบัติเหตุขึ้นย่อมส่งผลกระทบหรือเกิดความ
เสียหายที่มากกว่ารถกระบะที่ใช้งานทั่วไป

2

การใช้เชิงพาณิชย์ คือ การใช้เพื่อ
ธุรกิจหรือกิจกรรมที่มุ่งเน้นเรื่องกำไร
หรือเพื่อการสร้างรายได้ หรือทำเพื่อ
ประโยชน์ทางธุรกิจ เช่น ขนส่งสินค้า
บริการรับส่ง งานก่อสร้าง เป็นต้น

3

วงเงิน เนื่องจากเป็นรถกระบะที่มีการเสริม
ดัดแปลง หรือต่อเติมอะไรต่าง ๆ เพิ่มเข้ามา
ไปจนถึงทรัพย์สินที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจ แนะนำ
ให้ประเมินมูลค่าทั้งหมดเพื่อนำไปพิจารณา
วงเงินความคุ้มครอง ว่าครอบคลุมความเสี่ยง
ที่อาจจะเกิดขึ้นหรือไม่ ซึ่งวงเงินความ
คุ้มครองก็จะส่งผลโดยตรงต่อค่าเบี้ยประกันที่
จะสูงขึ้นด้วย

4

การบริการของบริษัทประกันภัย ความ
พร้อมและความรวดเร็วในการให้บริการ ถือเป็น
ปัจจัยสำคัญที่ต้องพิจารณาก่อนตัดสินใจทำ
ประกันรถกระบะเชิงพาณิชย์ด้วย เพื่อไม่ให้ส่ง
ผลกระทบกับการทำธุรกิจหากเกิดอุบัติเหตุขึ้น



ตัวอย่าง Package รถประเภทพิเศษ





รุ่นรถยนต์ที่รับประกันภัยรวมภาษีเพื่อการพาณิชย์

วันเริ่มแคมเปญตั้งแต่วันที่ 01 มกราคม พ.ศ.2566 - 31 ธันวาคม พ.ศ.2566

กรมการประกันภัย
7



Brand	Model	ค่าเบี้ยประกันภัยรวมภาษีอากร			
		คุ้มครองอุปกรณ์เพิ่มเติม*			
		เกรดการจัดซ่อม			
		C	D	E	F
		ติดคอก (บาท)		ติดตู้แห้ง (บาท)	
		70,000	100,000	70,000	100,000
ISUZU	D-MAX	27,300	28,300	29,300	30,300
MITSUBISHI	TRITON	27,300	28,300	29,300	30,300
NISSAN	NAVARA	27,300	28,300	29,300	30,300
TOYOTA	HILUX REVO	27,300	28,300	29,300	30,300
	HILUX VIGO	27,300	28,300	29,300	30,300

บริษัท
ประกันภัย
ประกันภัยรถยนต์
ประเภท 1

ซิงเกิ้ล เรท
จัดเต็ม

คุ้มครอง -> คุ้มครองตัวรถตามมาตรฐานโรงงาน + คอก หรือ ตู้แห้ง และอุปกรณ์เสริมด้านล่าง เช่น แหนบ เพล่า โช๊ค ตามวงเงินของPackage

ข้อควรระวังการรับประกันภัย

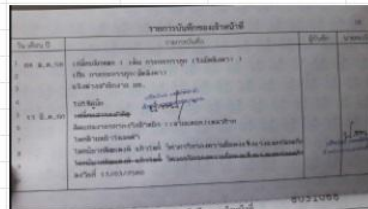
1. ไม่รับประกันรถสาธารณะ (ป้ายเหลือง)
2. ไม่รับประกันรถที่ติดตั้งตู้เย็น / เครื่องทำความเย็น
3. ไม่คุ้มครองสต็อกเกอร์ตกแต่งและโฆษณา
4. ไม่คุ้มครองชิ้นส่วนตกแต่งเคพล่า
5. ไม่คุ้มครองระบบไฮโดรลิกที่ติดตั้งมากับตัวรถ
6. ไม่คุ้มครองสเกิร์ตหน้า-หลังและด้านข้างซ้าย-ขวา

หมายเหตุ : หากมีประเด็นต่างๆ ในความคุ้มครองอุปกรณ์เพิ่มเติม ใช้ตามหลักเกณฑ์ของทางบริษัทฯ และเป็นไปตามดุลยพินิจของฝ่ายคุณราคา

ไม่มีบริการช่วยเหลือฉุกเฉิน

ไม่สามารถให้ส่วนลดคดลอง หรือให้ส่วนลดอื่นๆ เพิ่มเติมได้

ไม่สามารถระบุชื่อผู้ขับขี่



สรุปจุดเด่นของแพ็คเกจ

1. รับประกันภัยรถยนต์ อายุ 2-10 ปี
2. รับรถติดโครงเหล็กหลังคา+คอก ตู้แห้ง และอุปกรณ์เสริมช่วงล่าง เช่น แหนบ เพล่า โช๊ค



CHUBB®

เบี้ยประกันภัยสำหรับรถปิกอัพติดคอกหรือตู้บรรทุก
ประเภท 1
(ซ่อมอยู่ในเครือ)

Type 1
Pickup SME 2023



ยี่ห้อรถยนต์ที่รับประกันภัย	Chevrolet , Ford, Isuzu, Mazda, Mitsubishi, Nissan, Toyota, KIA K2700 และ Suzuki Carry เท่านั้น
อายุรถยนต์สูงสุดไม่เกิน	10 ปี

ความคุ้มครอง		จำนวนเงินจำกัดความรับผิด (บาท)	
		แผน 1	แผน 2
1. ความรับผิดต่อบุคคลภายนอก			
1.1 ความเสียหายต่อชีวิต ร่างกาย หรืออนามัย	ต่อคน	500,000	500,000
	ต่อครั้ง	10,000,000	10,000,000
1.2 ความเสียหายต่อทรัพย์สิน	ต่อครั้ง	1,000,000	1,000,000
2. ความรับผิดชอบตัวรถยนต์			
2.1 ความเสียหายต่อตัวรถยนต์		ไม่เกินทุนประกันภัย	ไม่เกินทุนประกันภัย
2.1.1 ความเสียหายส่วนแรก (กรณีเป็นฝ่ายผิดหรือไม่มีคู่กรณี)		-	2,000
2.2 รถยนต์สูญหาย - ไฟไหม้		ไม่เกินทุนประกันภัย	ไม่เกินทุนประกันภัย
3. เอกสารแนบท้ายภัยเพิ่มเติม			
3.1 อุปกรณ์ส่วนบุคคล (ร.ย. 01) คู่ครอง 3 ที่นั่ง รวมผู้ขับขี่		100,000	100,000
3.2 ค่ารักษาพยาบาล (ร.ย. 02) คู่ครอง 3 ที่นั่ง รวมผู้ขับขี่		100,000	100,000
3.3 การประกันตัวผู้ขับขี่ (ร.ย. 03)		2,500,000	2,500,000



ทุนประกันภัย	แผน 1		แผน 2	
	ทะเบียน กรุงเทพ	ทะเบียน ต่างจังหวัด	ทะเบียน กรุงเทพ	ทะเบียน ต่างจังหวัด
100K - 300K	29,500	28,200	27,900	26,700
310K - 400K	29,900	28,600	28,200	27,000
410K - 500K	30,500	29,000	28,800	27,400
510K - 600K	31,000	29,500	29,300	27,900
610K - 700K	31,700	29,800	29,900	28,100
710K - 800K	32,300	30,400	30,500	28,700

เงื่อนไข การรับประกันภัย

เงื่อนไขการรับประกันภัย :

1. เบี้ยประกันภัยนี้ใช้สำหรับรถปิกอัพน้ำหนัก ไม่เกิน 4 ตัน (รหัส 320) เท่านั้น
2. กำหนดทุนประกันภัยไม่ต่ำกว่า 80% ของราคารถยนต์ ณ วันที่ทำประกันภัย (ราคารวมอุปกรณ์ตกแต่ง, ถ้ามี)
3. คู่ครองอุปกรณ์ตกแต่งมาตรฐานที่มีการติดตั้งมาจากโรงงานประกอบรถยนต์หรือศูนย์จำหน่ายรถยนต์เต็มวงเงิน (วงเงินคุ้มครองรวมอยู่ในทุนประกันภัยแล้ว)
4. ขยายความคุ้มครองอุปกรณ์ตกแต่งอื่นๆ นอกเหนือจากที่มีการติดตั้งมาจากโรงงานประกอบรถยนต์หรือศูนย์จำหน่ายรถยนต์ เฉพาะ ล้อแม็กซ์, เครื่องเสียง, โทรท์สปีดรถยนต์, กล้องติดรถยนต์, สปอยเลอร์, ฟิสมกรองแสง, โครงเหล็ก, ตู้บรรทุก (ไม่รวมตู้เย็นหรือเครื่องทำความเย็น) ในวงเงินไม่เกิน 20,000 บาท (วงเงินคุ้มครองรวมอยู่ในทุนประกันภัยแล้ว)
5. ไม่รับประกันภัยรถยนต์ที่มีการดัดแปลงกระบวนรถฯ ดัดแปลงสภาพเป็นรถยนต์โดยสาร ปิคอัพที่มีดัมพ์ รถที่ใช้เพื่อการแข่งขันทรถไถลดเดี่ยว รถยกสูง รถที่ใช้เพื่อการลากจูง เช่น รถพยาบาล รถกู้ภัย รถยนต์ที่เลขทะเบียนทุกตัวเป็นตัวเลข รถยนต์ที่ใช้เป็นตัวอย่าง (รถ Demo) รถยนต์ที่ใช้ทดลองขับ (รถ Test Drive)
6. ไม่รับประกันภัยรถยนต์บรรทุกติดตู้คอนเทนเนอร์ เชื้อเพลิง กรด แก๊ส (รหัส 340)
7. ไม่คุ้มครองวัสดุอุปกรณ์ติดตั้งต่อไปนี้ เหนบ-เพลลาที่ดัดแปลงไปจากมาตรฐานโรงงาน เคฟล่า สติกเกอร์ เคลือบแก้ว เคลือบสี
8. ตรวจสอบสภาพก่อนการรับประกันภัย
9. รถยนต์ทะเบียนกรุงเทพ ให้รวมถึง ถนนวิ ปทุมธานี สมุทรปราการ สมุทรสาคร และ นครปฐม
10. อัตราเบี้ยประกันภัยนี้มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 31 ธันวาคม 2566 และบริษัทฯ ของสวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงโดยจะแจ้งล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 30 วัน



Note to AXA staff: please exercise cautious judgement in deciding to whom you share this document with. Share only with parties with genuine interest to sell/buy AXA insurance

Note to intermediaries: this document must not be published on any websites, social media or any other platforms which are publicly accessible

Commercial Pickup (Campaign Code: 23PD04)

กรมธรรม์รถยนต์ภาคสมัครใจ: ประเภท 1

- ✓ ช่อมู่ประกันในเครือเอกซ่า
- ✓ ไม่มีค่าเสียหายส่วนแรก
- ✓ ฟรี เอกซ่า โรดไซด์ เซอร์วิส
- ✓ ฟรี ค่าซ่อมอุปกรณ์เสริมหรือส่วนต่อเติม ตู้แห้ง ตู้หีบ โครงเหล็ก คอก หลังคา เสริมหนาม เพิ่มเพลาลงสุดไม่เกิน 20,000 บาท/ครั้ง⁵
- ✓ ไม่หักค่าเสื่อมราคา ยางรถยนต์ แบตเตอรี่ สารหล่อลื่น และ วิทยุหรือเครื่องเสียง¹²

ความคุ้มครอง	รถกระบะ (รถกระบะ 4 ประตู 120/ รถกระบะ 2 ประตู 320)
1. ความรับผิดชอบบุคคลภายนอก	
1.1 ความเสียหายต่อชีวิต ร่างกาย หรืออนามัย (บาท/คน)	500,000
เฉพาะส่วนเกิน พ.ร.บ. (บาท/ครั้ง)	10,000,000
1.2 ความเสียหายต่อทรัพย์สิน (บาท/ครั้ง)	600,000
2. รถยนต์เสียหาย สูญหาย ไฟไหม้	
2.1 ความเสียหายต่อรถยนต์	ตามทุนประกันภัย
2.2 รถยนต์สูญหาย/ไฟไหม้	ตามทุนประกันภัย
3. ความคุ้มครองตามเอกสารแนบท้าย	
3.1 อุบัติเหตุส่วนบุคคล (บาท/คน)	50,000
3.2 ค่ารักษาพยาบาล (บาท/คน)	50,000
3.3 การประกันตัวผู้ขับขี่ (บาท/ครั้ง)	200,000

ตารางเบี้ยประกันภัย

รุ่นรถ	ทุนประกัน	เบี้ยรวม
Ford Ranger	100,000 - 300,000	29,000.21
Isuzu D-Max	300,001 - 400,000	30,000.66
Mazda BT-50 / BT-50 Pro	400,001 - 500,000	31,000.04
Mitsubishi Triton	500,001 - 600,000	32,000.49
Nissan Navara / Frontier Navara / NP300	600,001 - 700,000	33,000.94
Toyota Hilux Revo / Hilux Vigo	700,001 - 800,000	34,000.32



เงื่อนไขในการรับประกันภัย

- อายุรถยนต์ที่รับทำประกันภัยอยู่ในช่วง 1-10 ปี
- จำเป็นต้องตรวจสภาพรถก่อนรับประกันภัย
- รับประกันภัยรถยนต์ที่มีการใช้งานส่วนบุคคลและเชิงพาณิชย์
- ไม่รับทำประกันภัยรถดัดแปลงเพื่อการแข่งชัน ออฟโรด รถนำเข้าอิสระ รถโหลดเตี้ย ยกสูง รถมูลนิธิ หรือรถที่ต่อเติม เช่น ตู้เย็น ระบบทำความเย็น
- ทุนประกันภัยรถยนต์ที่เลือกซื้อ ต้องรวมทุนประกันอุปกรณ์เสริมหรืออุปกรณ์ตกแต่งมาตรฐานเพิ่มเติมจากโรงงานผลิตรถยนต์ อุปกรณ์เสริมและการต่อเติมอื่นๆ รวมถึง ตู้แห้ง ตู้หีบ โครงเหล็ก คอก หลังคา เสริมหนาม เพิ่มเพลาลงสุดไม่เกิน 20,000 บาท/ครั้ง
- ทุนประกันภัยต้องไม่ต่ำกว่า 80% และไม่เกิน 90% ของราคาคาดตลาด อ้างอิงตาม Redbook หรือ AXA Connect
- ทุนประกันภัยต้องอยู่ในช่วงทุนที่ระบุในตารางเบี้ยประกันภัยด้านล่าง
- ช่อมู่ประกันในเครือเอกซ่าเท่านั้น
- เบี้ยประกันนี้สำหรับงานใหม่ของเอกซ่าเท่านั้น
- หักค่าเสื่อมราคาสำหรับ แบตเตอรี่และระบบไฟฟ้าของ รถยนต์ไฟฟ้าหรือรถยนต์ไฮบริด รวมถึงเครื่องเสียงที่มีติดตั้งมาจากโรงงานผลิตรถยนต์
- ข้อกำหนดและเงื่อนไขอื่นๆที่เกี่ยวข้องกับ ยางรถยนต์ แบตเตอรี่ สารหล่อลื่น และวิทยุเครื่องเสียง จะเป็นไปตามกรมธรรม์รถยนต์
- เบี้ยประกันภัยนี้ ไม่รวมเบี้ยประกันภัยภาคบังคับ พ.ร.บ. (รถกระบะ 2 ประตู 120 = 645.21 รถกระบะ 4 ประตู 320 = 967.28 บาท)
- อัตราเบี้ยรวมส่วนลดกล้อง CCTV และ ภาษี อากร
- อัตราเบี้ยดังกล่าว มีผลตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2567
- เอกซ่าของสงวนสิทธิในการเปลี่ยนแปลงข้อกำหนดและเงื่อนไขการรับประกันภัยรวมถึงเบี้ยประกันโดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า





วิธีการเช็คเบี้ยจ้างงาน ประกันภัยรถยนต์ Application Fairdee





วิธีการเช็คเบี้ยประกันภัยรถยนต์ **Application Fairdee**

สามารถเช็คเบี้ยได้ **3 รูปแบบ** ดังนี้

- เช็คเบี้ยงานใหม่
- เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ
- เช็คเบี้ยงานโอนโค้ด





เอกสารที่ต้องเตรียม **การเช็คเบี้ย งานใหม่**

1. สำเนาทะเบียนรถของลูกค้า (ผู้ทำประกันซื้อตรงกับสำเนาทะเบียนรถ)
2. กรมธรรม์เดิมปีที่แล้ว (ถ้ามี) หรืออย่างใดอย่างหนึ่ง
3. สำเนาบัตรประชาชนของผู้เอาประกัน
4. รูปถ่ายรถ (เฉพาะรถประเภทพิเศษ) เช่น รถกระบะติดโครงเหล็ก

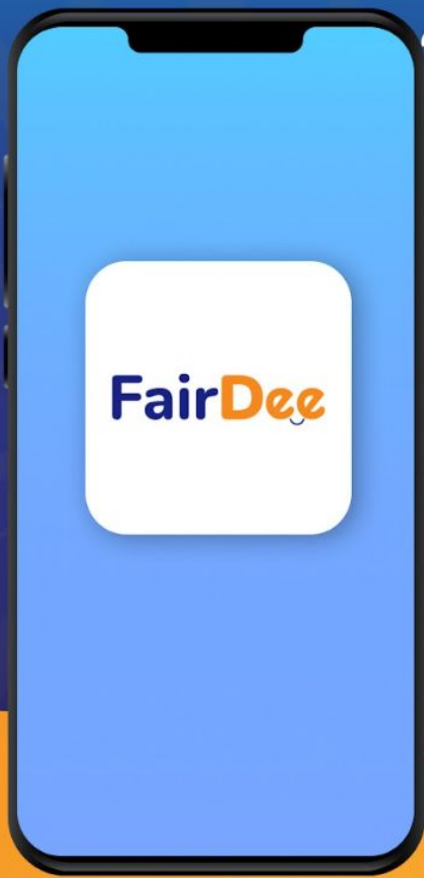
หลังคา ตู้เก็บ รถบรรทุก ต่างๆ





วิธีการเช็คเบี้ย งานใหม่





1. เข้าแอปพลิเคชัน FairDee

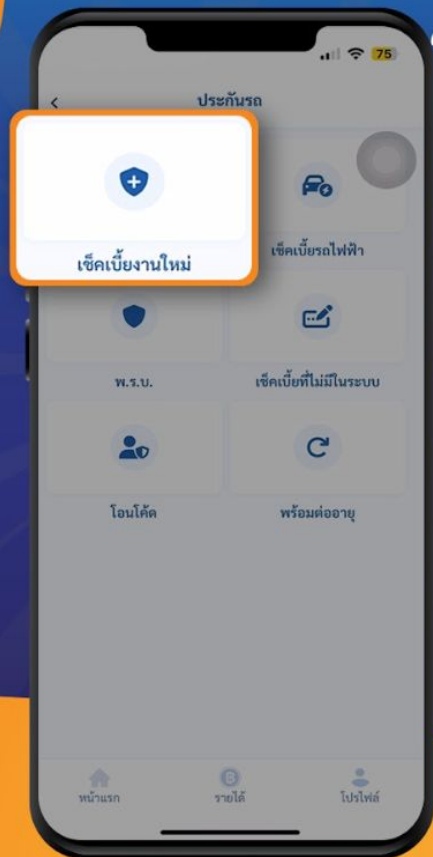




2. กดไปที่ **เช็คเบี้ย**







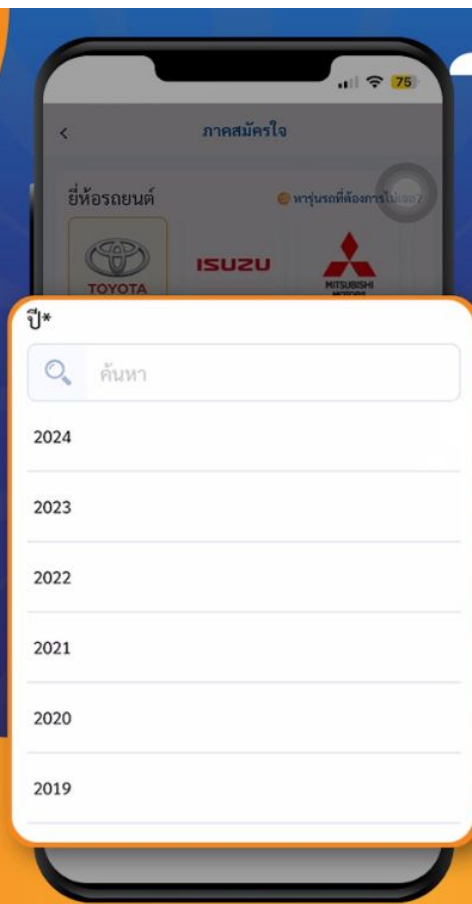
4.เลือก **เช็คเบี้ยงานใหม่**





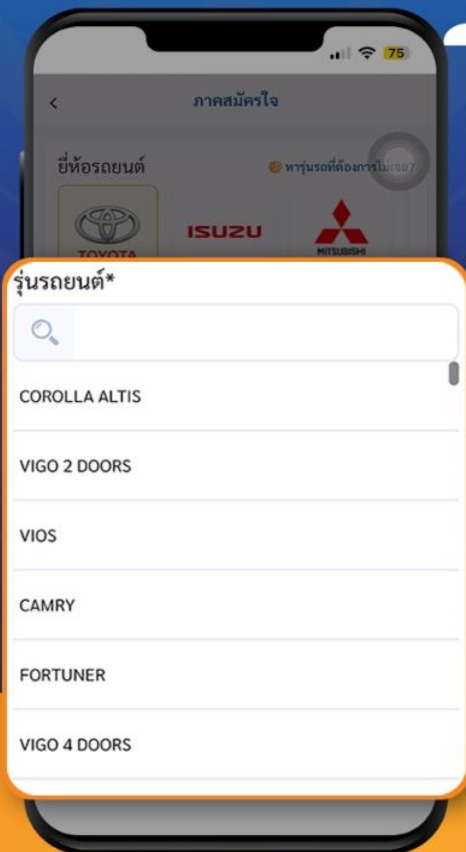
5. เลือก ยี่ห้อรถยนต์





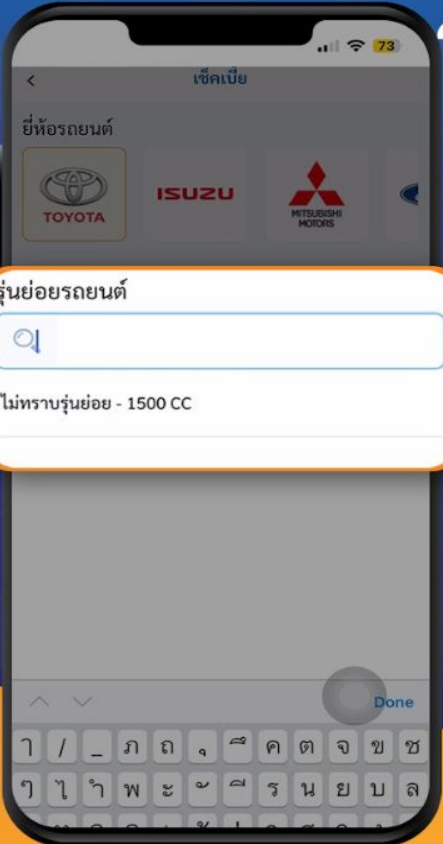
6.เลือกปีของรถยนต์





7.เลือก รุ่นรถยนต์





8. จากนั้นเลือก รุ่นย่อยรถยนต์
หากไม่ทราบรุ่นย่อยของรุ่นรถให้เลือก
ไม่ทราบรุ่นย่อย และตามด้วย
ขนาดเครื่องยนต์



ประเภทประกัน*



ชั้น 1 ซ่อมคู่

ชั้น 1 ซ่อมทั้ง

ชั้น 2+ ซ่อมคู่

ชั้น 2+ ซ่อมทั้ง

ชั้น 2 ซ่อมคู่

ชั้น 3 ซ่อมคู่

9. เลือกประเภทประกัน





ภาคสมัครใจ

vios

รุ่นย่อยรถยนต์*

ไม่ทราบรุ่นย่อย - 1500 CC

ประเภทประกัน*

ชั้น 1 ซ่อมฟรี

ทุนประกันเดิม (ถ้ามี)

ทุนประกัน*

310,000

จังหวัด*

กรุงเทพมหานคร

รหัสรถยนต์*

110 - รถยนต์ส่วนบุคคล-ส่วนบุคคล

ออกใบเสนอราคา

หน้าแรก รายได้ โปรไฟล์

10. ใส่ทุนประกันเดิม (ถ้ามี)





ภาคสมัครใจ

vios

รุ่นย่อยรถยนต์*

ไม่ทราบรุ่นย่อย - 1500 CC

ประเภทประกัน*

ชั้น 1 ซ่อมอยู่

ทุนประกันเดิม (ถ้ามี)

ทุนประกัน*

310,000

จังหวัด*

กรุงเทพมหานคร

รหัสรถยนต์*

110 - รถยนต์ส่วนบุคคล-ส่วนบุคคล

ออกใบเสนอราคา

หน้าแรก รายได้ โปรไฟล์

11. กรอกข้อมูลให้เรียบร้อย จากนั้นกด ออกใบเสนอราคา





12. เลือกบริษัทประกันที่ท่านต้องการ
(สามารถเลือกได้สูงสุด 4 บริษัท)
เมื่อเลือกครบแล้วกด
ทำรายการต่อ

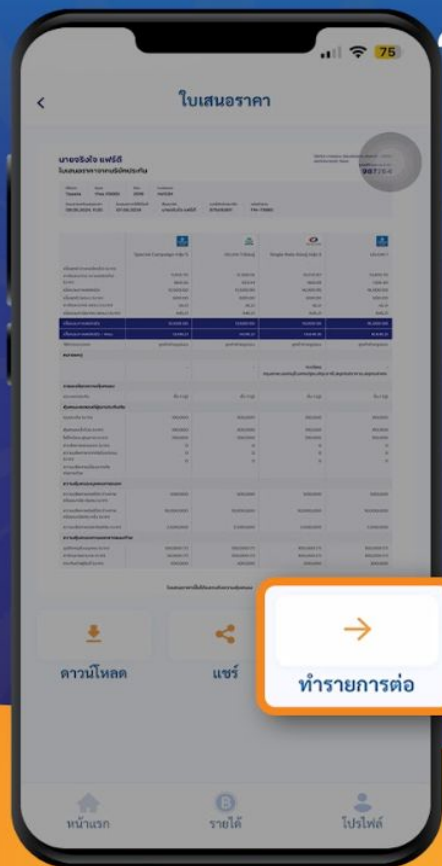




13. กรอกข้อมูลให้เรียบร้อย จากนั้นกด

ออกใบเสนอราคา





14. หน้าจอจะแสดงหน้าใบเสนอราคา
สามารถกดดาวน์โหลดเป็น PDF หรือ แชร์ได้
จากนั้นกด **ทำรายการต่อ**





เลือกซื้อ

ข้อมูลลูกค้า

ไทยโพยประกันภัย

ประเภทประกัน	1
ทุนประกัน	310,000
ราคาเบี้ยประกัน	12,500.00
ราคาเบี้ย พ.ร.บ.	-
ค่าบริการ	1,163.57

แจ้งงาน

สมมงคลประกันภัย

ประเภทประกัน	1
ทุนประกัน	300,000
ราคาเบี้ยประกัน	13,500.00
ราคาเบี้ย พ.ร.บ.	-
ค่าบริการ	1,445.15

แจ้งงาน

หน้าแรก รายได้ โปรไฟล์

15. จากนั้นพี่ ๆ ตัวแทน
สามารถแจ้งงานกับบริษัทที่ต้องการได้เลย!





สรุปขั้นตอนการ**เช็คเบี้ยงานใหม่**ประกันรถยนต์ (Application Fairdee)

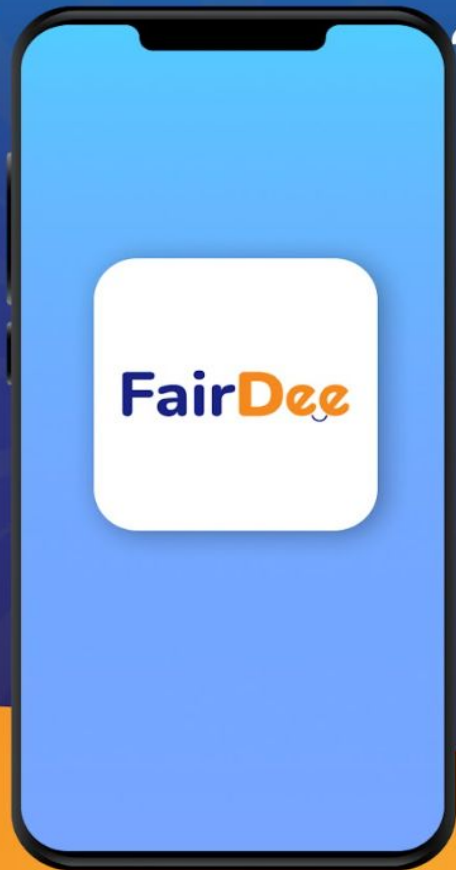
1. เข้า App Fairdee
2. เช็คเบี้ย
3. เลือก ประกันรถยนต์
4. เลือก เช็คเบี้ยงานใหม่
5. เลือก ยี่ห้อรถยนต์
6. เลือก ปีรถยนต์
7. เลือก รุ่นรถยนต์
8. เลือก รุ่นย่อย (ไม่ทราบรุ่นย่อยและตามได้ขนาดเครื่องยนต์)
9. เลือก ประเภทประกันที่จะซื้อ
10. ใส่ทุนประกันเดิม (ถ้ามี)
11. กด ออกใบเสนอราคา
12. เลือกบริษัทที่ต้องการซื้อ (ได้สูงสุด 4 บริษัท)
13. กด ออกใบเสนอราคา
14. หน้าจอจะแสดงใบเสนอราคา (กดทำรายการต่อ)
15. สามารถเลือกจ้างงานบริษัทที่ต้องการได้เลย





วิธีการเช็คเบี้ย ที่ไม่มีในระบบ





1. เข้าแอปพลิเคชัน FairDee





2. กดไปที่ **เช็คเบี้ย**





3.เลือก **ประกันรถ**







เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ

รายละเอียดรถยนต์  หากรุ่นรถที่ต้องการไม่เจอ?

ยี่ห้อรถยนต์*

ปี*

รุ่นรถยนต์*

รุ่นย่อยรถยนต์*

รหัสรถยนต์*

จังหวัด*

ประเภทจดทะเบียน*

จดทะเบียน

ป้ายแดง

ทะเบียนรถยนต์*

ฟค1121

ประเภทผู้ขับขี่*

หน้าแรก รายได้ โปรไฟล์

5.กรอกข้อมูลรายละเอียด รถยนต์ให้เรียบร้อย





เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ

รายละเอียดรถยนต์ หาผู้ประกันที่ต้องการไม่เจอ?

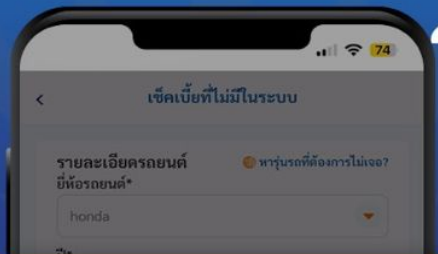
ยี่ห้อรถยนต์*

ปี*

ค้นหา

- TOYOTA
- HONDA
- ISUZU
- NISSAN
- MAZDA

6.เลือก ยี่ห้อรถยนต์



ปี*

ค้นหา

2024

2023

2022

2021

2020

2019

7.เลือกปีของรถยนต์





เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ

รายละเอียดรถยนต์ หากรุ่นรถที่ต้องการไม่เจอ?

ยี่ห้อรถยนต์*

honda

ปี*

รุ่นรถยนต์*

ค้นหา

CITY

CIVIC

JAZZ

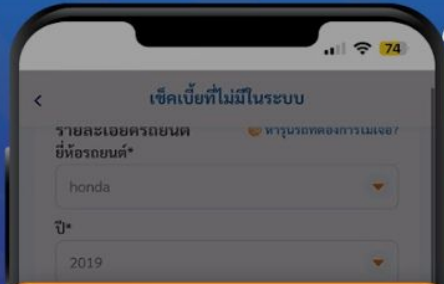
ACCORD

CR-V

BR-V

8.เลือก รุ่นรถยนต์





รถยนต์ยี่ห้อ*

ค้นหา

ไม่ทราบรุ่นย่อย - 1500 CC

ไม่ทราบรุ่นย่อย - 1000 CC

ไม่ทราบรุ่นย่อย - 1300 CC

CITY 1.0 V TURBO - 1000 CC

CITY 1.0 RS TURBO - 1000 CC

CITY.S 1.5 A - 1500 CC

9.จากนั้นเลือก รุ่นย่อยรถยนต์





เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ

2019

รุ่นรถยนต์*

city

รุ่นย่อยรถยนต์*

จังหวัด*

ค้นหา

กรุงเทพมหานคร

สมุทรปราการ

นนทบุรี

ปทุมธานี

พระนครศรีอยุธยา

อ่างทอง

10.เลือก **จังหวัด** ให้เรียบร้อย





จังหวัด*

ประเภทจดทะเบียน*

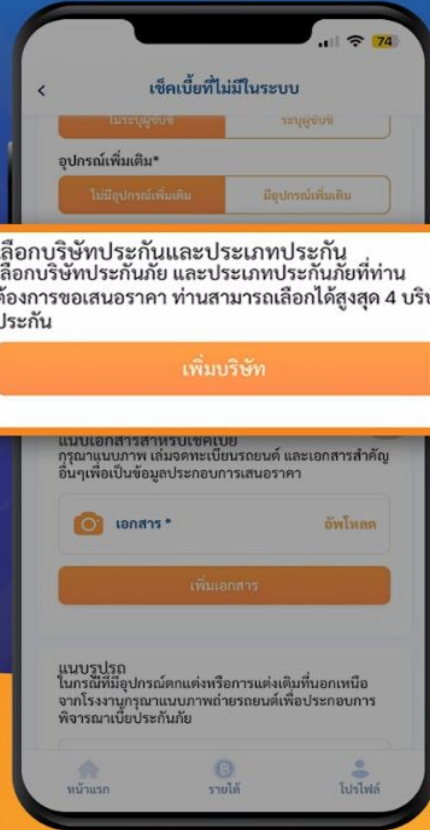
ทะเบียนรถยนต์*

ไม่ใช่รถยนต์ เป็นรถยนต์

เพิ่มใบอนุญาต ไม่มีใบอนุญาต

11. ระบุเลขทะเบียนรถยนต์ให้เรียบร้อย





12. เลือกบริษัทประกัน

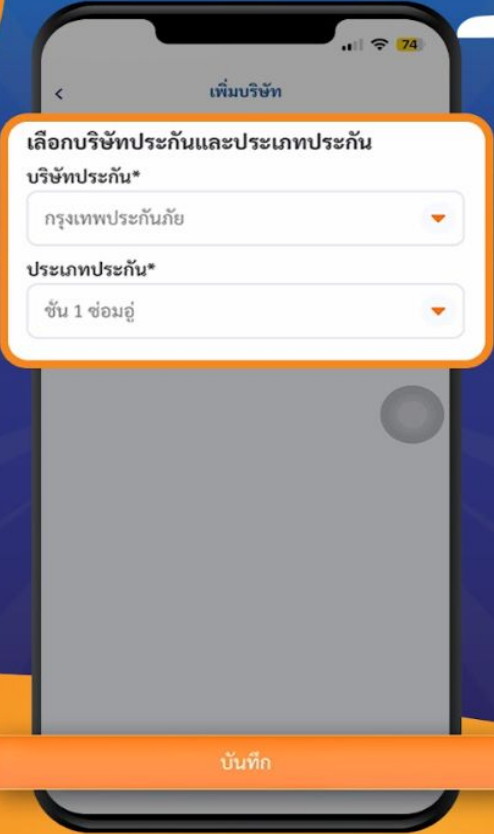
และประเภทของประกันภัย

ที่ท่านต้องการขอใบเสนอราคา โดยกดที่

เพิ่มบริษัท

(เพิ่มได้สูงสุด 4 บริษัท คละประเภทได้)





เลือกบริษัทประกันและประเภทประกัน

บริษัทประกัน*

กรุงเทพประกันภัย

ประเภทประกัน*

ชั้น 1 ซ่อมอู่

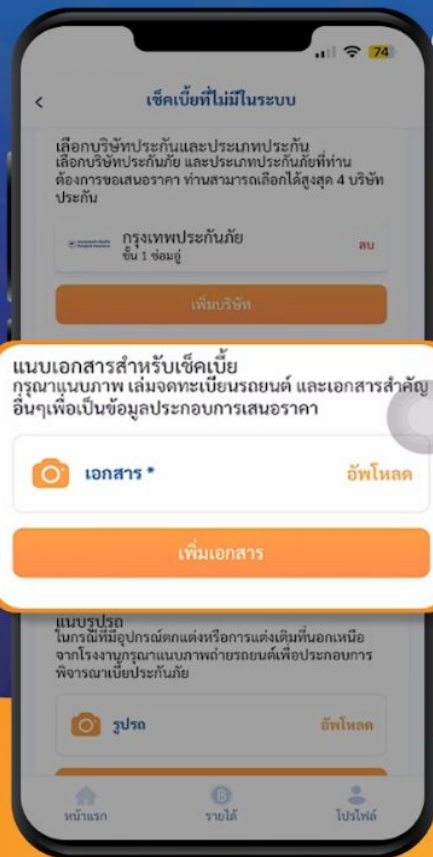
บันทึก

13. เลือกบริษัทประกัน
และประเภทของประกันจากนั้นกด
บันทึก



14. แนบเอกสาร ประกอบการเช็คเบี้ย ให้ไปที่ **เพิ่มเอกสาร**





15. จากนั้น ถ่ายภาพหรืออัปโหลด รูปภาพเอกสาร ประกอบการเช็คเบี้ยให้เรียบร้อย





The image shows a smartphone screen displaying the FairDee app. The app is in Thai language. At the top, it says 'เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ' (Check for missing premiums in the system). Below this, there is a section for adding a photo, with a button labeled 'รูป' (Photo) and a button labeled 'อัปโหลด' (Upload). The phone's status bar at the top shows signal strength, Wi-Fi, and 73% battery. The background of the slide is blue with orange accents and three orange arrows pointing right at the bottom right.

16. คุณสามารถเพิ่มรูปรถ เพื่อให้การประเมินเบี้ยประกัน รวดเร็วยิ่งขึ้นได้



17. หากต้องการแจ้งเงื่อนไขพิเศษ สามารถระบุแจ้งได้ทันทีที่ ช่องข้อมูลเพิ่มเติม

ข้อมูลเพิ่มเติม
การรับประกันภัยขึ้นอยู่กับเงื่อนไขของแต่ละบริษัท
ประกันภัย
ท่านสามารถระบุหมายเหตุหรือข้อสังเกตเพิ่มเติมเพื่อ
ประกอบการพิจารณา
หากกรณีการตกลงต่อเติม กรุณาระบุว่ามีการต่อเติมส่วน
ใดมูลค่าเท่าไร





เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ

แนบใบรวม
ใบกรณีที่มีอุปกรณ์ตกแต่งหรือการแต่งเติมที่นอกเหนือ
จากโรงงานกรุณาแนบภาพถ่ายรถยนต์เพื่อประกอบการ
พิจารณาเบี้ยประกันภัย

image.jpg เปลี่ยนรูป

รูปสด อัปโหลด

เพิ่มรูป

ข้อมูลเพิ่มเติม
การรับประกันภัยขึ้นอยู่กับผลการพิจารณาของแต่ละบริษัท
ประกันภัย
ท่านสามารถระบุหมายเหตุหรือสิ่งเกตุเพิ่มเติมเพื่อ
ประกอบการพิจารณา
หากกรณีการตกแต่งเพิ่มเติม กรุณาระบุว่ามีค่าต่อเติมส่วน
ใดมูลค่าเท่าไร

เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ

หน้าแรก รายได้ โปรไฟล์

18. กด เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ



เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ

แนบรูปใบ
ใบกรณีที่มีอุปกรณ์แต่งหรือการแต่งเติมที่นอกเหนือ
จากโรงงานผู้ผลิตแนบภาพถ่ายรถยนต์เพื่อประกอบการ
พิจารณาเบี้ยประกันภัย

เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ

✓

**เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ
ของท่านแล้ว**

เมื่อเราได้รับใบเสนอราคาจาก
บริษัทประกันจะแจ้งกลับอีกครั้ง

ดูรายละเอียดคำขอ

กลับไปหน้าแรก

เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ

หน้าแรก รายได้ โปรไฟล์

19. การเช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบของท่าน สำเร็จแล้ว !



สรุปขั้นตอนการเช็คเบี้ยประกันรถยนต์ **ที่ไม่มีในระบบ**

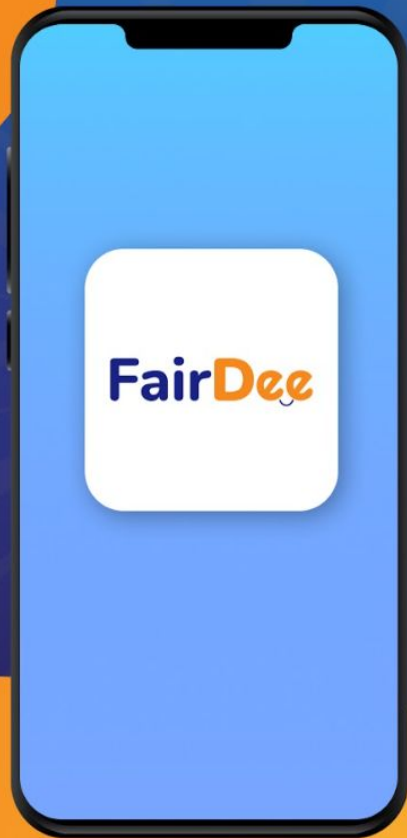
1. เข้า App Fairdee
2. เลือก เช็คเบี้ย
3. เลือก ประกันรถยนต์
4. เลือก เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ
5. กรอกข้อมูลรายละเอียดให้เรียบร้อย
6. เลือก ยี่ห้อรถยนต์
7. เลือก ปีรถยนต์
8. เลือก รุ่นรถยนต์
9. เลือก รุ่นย่อยรถยนต์
10. เลือก จังหวัดที่จดทะเบียน
11. ระบุหมายเลขทะเบียน
12. เลือก บริษัทที่ต้องการเสนอ (ได้สูงสุด 4 บริษัท)
13. เลือก บริษัทประกันและประเภทกัน (บันทึก)
14. แนบ เอกสารเพิ่มเติม
15. จากนั้นอัปโหลดเอกสาร ในการทำประกันรถยนต์
16. เพิ่มรูปถ่ายรถยนต์เพื่อความรวดเร็วเพิ่มขึ้น.
17. สามารถระบุเงื่อนไขพิเศษในช่องเพิ่มเติมได้
18. กด เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบ
19. เช็คเบี้ยที่ไม่มีในระบบสำเร็จ





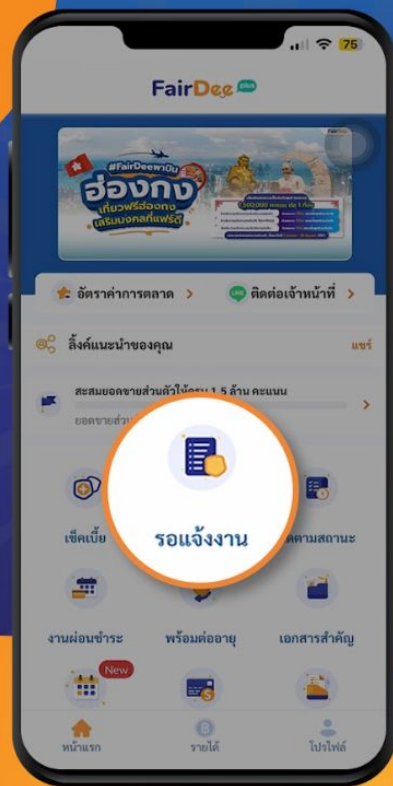
วิธีการใช้งานผ่านระบบ Application FairDee





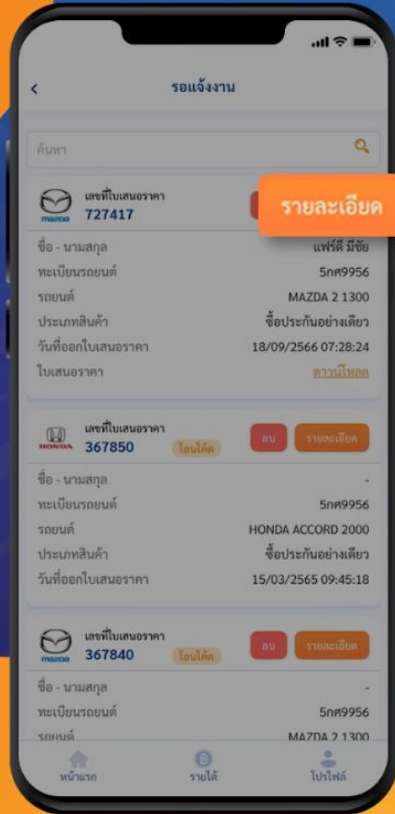
1. เข้าแอปพลิเคชัน FairDee





2. กดไปที่ **รอแจ้งงาน**





รายละเอียด

3.เลือกใบเสนอราคาที่เราสร้างไว้ จากนั้นกดที่ **รายละเอียด**





แจ้งงาน

4.เลือก **แจ้งงาน** ผ่านบริษัทที่ท่านต้องการ





5. อ่านคำเตือนที่ปรากฏ
และกดปุ่ม **รับทราบและยอมรับ**
เพื่อดำเนินการต่อ





6. อัปโหลดสำเนา **เล่มทะเบียนรถ**
และ **บัตรประชาชน** ในช่อง OCR
ระบบจะอ่านข้อมูลให้ท่านอัตโนมัติ





7. หากแบบเอกสารที่ OCR ไม่สำเร็จ
ให้ท่านแนบเอกสารที่ช่องแนบเอกสาร
ด้วยตนเอง จากนั้นกด **ทำรายการต่อ**





ข้อมูลลูกค้า

ประเภทผู้ถือประกัน*

☒ บุคคลทั่วไป ☐ นิติบุคคล

คำนำหน้าชื่อ*

ชื่อ*

นามสกุล*

เบอร์โทรศัพท์*

ประเภทของเลขที่บัตรประจำตัว*

เลขบัตรประชาชน*

8. กรอกข้อมูลลูกค้า และ ตรวจสอบข้อมูล อีกครั้งให้ครบถ้วน





หน้าจอแสดงฟอร์มการลงทะเบียนประกันภัยรถยนต์ (รถยนต์ส่วนบุคคล) บนมือถือ

ขั้นตอน: 1. เช็กเบี้ย, 2. ข้อมูลกรมธรรม์, 3. ชำระเงิน

รายละเอียดการกรอกข้อมูล:

- ประเภทจดทะเบียน: รถจดทะเบียน
- ทะเบียนรถยนต์: [ช่องว่าง]
- จังหวัด: [ช่องว่าง]
- หมายเลขตัวถัง: [ช่องว่าง]
- เลขเครื่องยนต์: [ช่องว่าง]
- ประเภทประกัน: ซื้อประกันภัยอย่างเดียว, ซื้อประกัน + พ.ร.บ.
- วันที่เริ่มคุ้มครอง: [ช่องว่าง]
- ประเภทผู้ขับขี่: [ช่องว่าง]

ปุ่มด้านล่าง: หน้าแรก, รายได้, โปรไฟล์

9. จากนั้นกรอก รายละเอียดกรมธรรม์ ให้ครบถ้วน





10. กรอกรายละเอียด **วันเริ่มคุ้มครอง**
สามารถเลือกวันคุ้มครองได้ ตั้งแต่วันนี้
และล่วงหน้าได้ 30 วัน





11. เลือกที่อยู่ในการจัดส่งกรมธรรม์
โดยสามารถเลือกได้ 3 ประเภท

1. ที่อยู่ตามหน้ากรมธรรม์

2. ที่อยู่ตัวแทน

3. เพิ่มที่อยู่จัดส่ง





หน้าจอแสดงฟอร์มการลงทะเบียน (Registration Form) บนมือถือ. ฟอร์มมีขั้นตอน 3 ขั้นตอน: 1. เริ่มต้น, 2. ข้อมูลส่วนตัว, 3. ข้อมูลบริษัท. ฟอร์มปัจจุบันแสดงข้อมูลส่วนตัว:

- ชื่อ: 2
- จังหวัด*: กรุงเทพมหานคร
- เขต/อำเภอ*: เขตจอมทอง
- แขวง/ตำบล*: แขวงจอมทอง
- รหัสไปรษณีย์*: 10150
- เบอร์โทรศัพท์*: 0904150274

ปุ่มด้านล่าง: ทำรายการต่อ

☒ ยืนยันว่าได้ทำการตรวจสอบข้อมูลสำคัญ
ในแต่ละช่องที่ใช้ระบบกรอกข้อมูลอัตโนมัติแล้ว
และข้อมูลทั้งหมดไม่มีข้อผิดพลาดใดๆ
สามารถดำเนินการในขั้นถัดไปได้

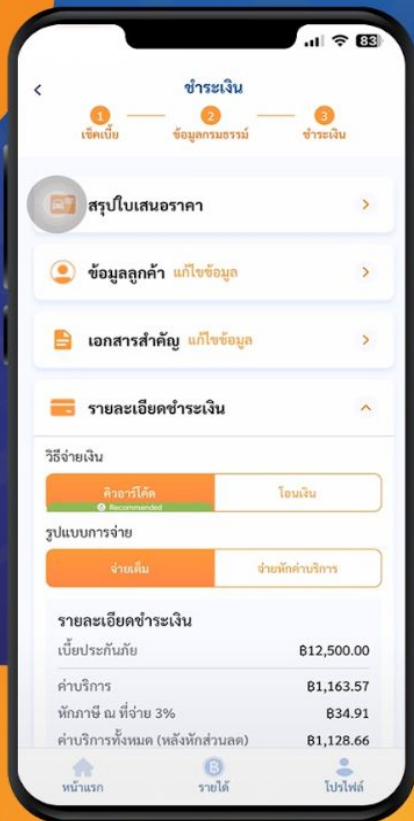
12. เมื่อตรวจสอบความถูกต้องของ
ที่อยู่จัดส่งเรียบร้อยแล้ว ให้กด
ยืนยัน และ **ทำรายการต่อ**
เพียงเท่านี้ การแจ้งงานถือว่าสำเร็จ



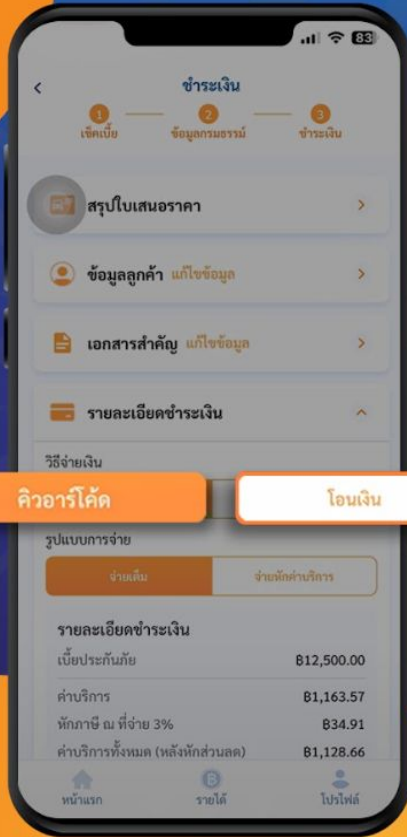


ขั้นตอนการชำระเงิน



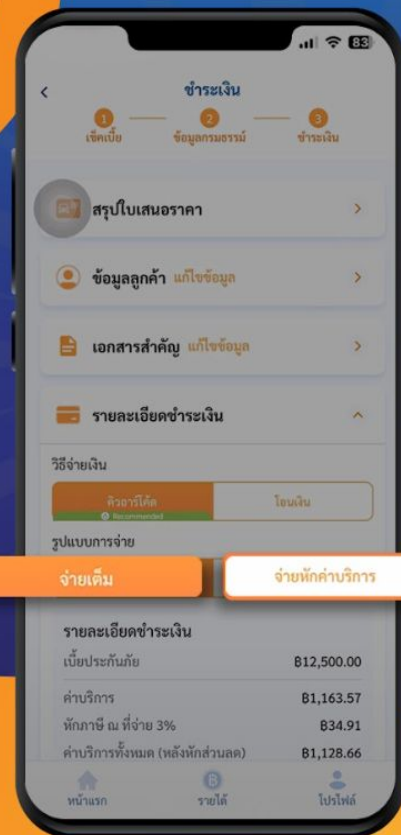


1. เมื่อท่านกรอกข้อมูลกรมธรรม์เรียบร้อยแล้ว
ระบบจะพาท่านมายังขั้นตอนการข่าเงิน



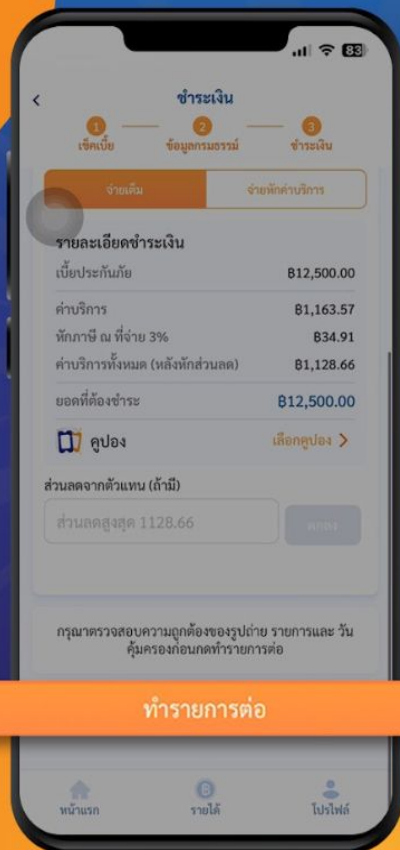
2. ท่านสามารถเลือกการชำระได้ทั้ง
คิวอาร์โค้ด หรือเข้าไปที่ **โอนเงิน**
เพื่อชำระบิลผ่านธนาคาร





3. การชำระเงินท่านสามารถเลือกได้ทั้ง
ชำระเต็ม หรือ **ชำระหักค่าบริการ/ค่าการตลาด**

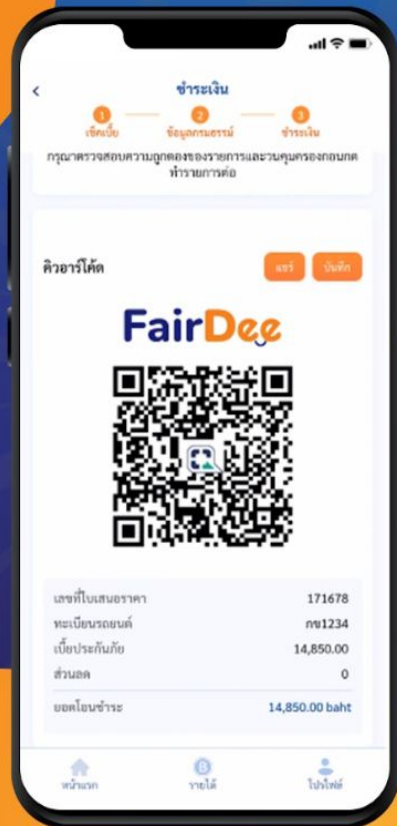




4. ตรวจสอบรายละเอียดการชำระเงิน ของท่านอีกครั้ง จากนั้นกด **ทำรายการต่อ**

ทำรายการต่อ





การชำระเงินแบบ QR Code

ระบบจะขึ้นหน้าจอ QR Code
สามารถสแกนชำระเงินได้เลย!





การชำระเงินแบบชำระบิลผ่านธนาคาร

หากเป็นการชำระเงินแบบชำระบิลผ่านธนาคาร
ระบบจะขึ้นรหัสอ้างอิงท่านสามารถเข้าเมนูชำระบิล
บนแอปพลิเคชันธนาคาร และกรอกรหัสอ้างอิง
เพื่อชำระเงินได้ทันที





ตัวแทนสามารถเลือกวิธีการชำระเงินที่สะดวกได้เลย!

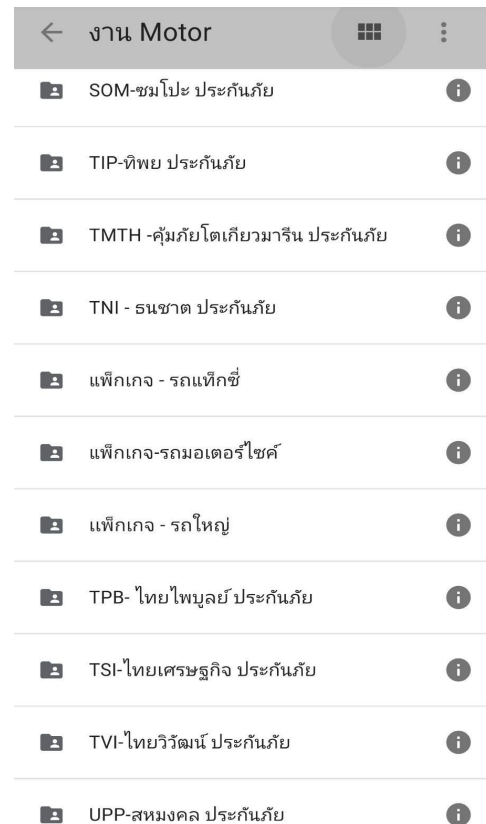
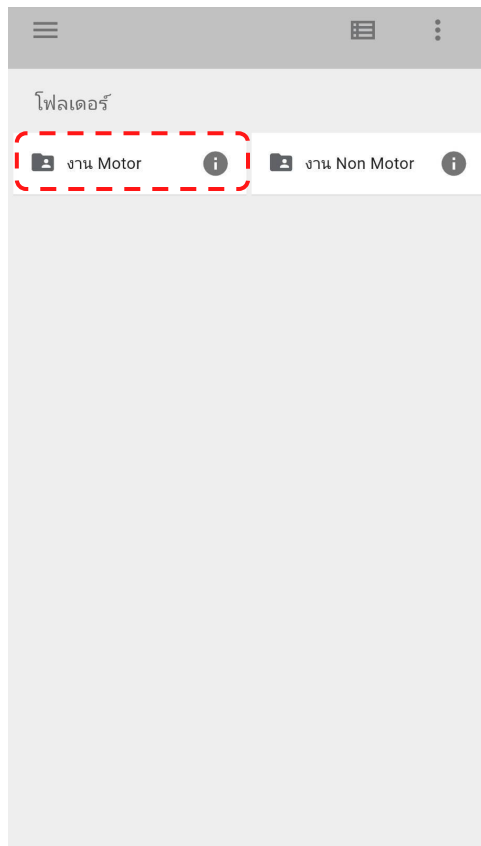
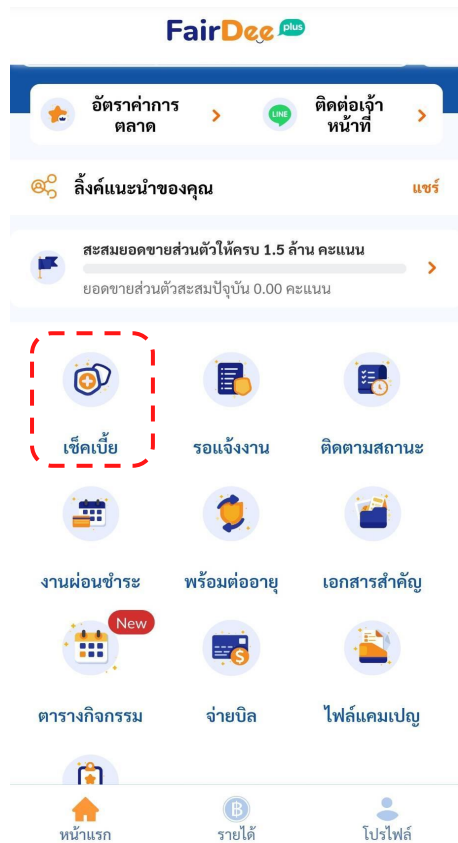


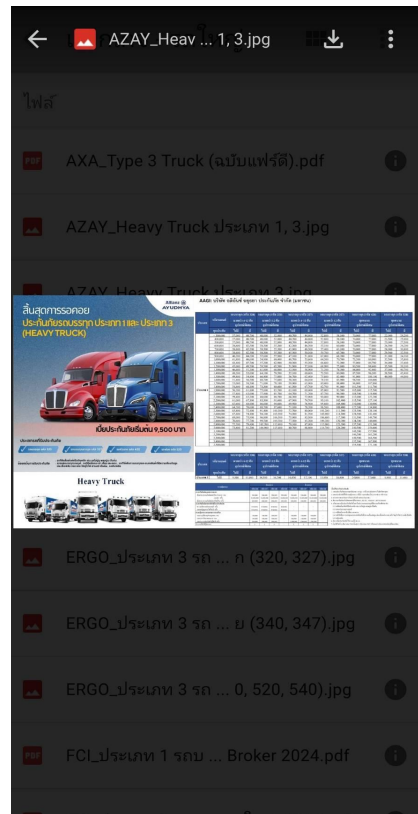


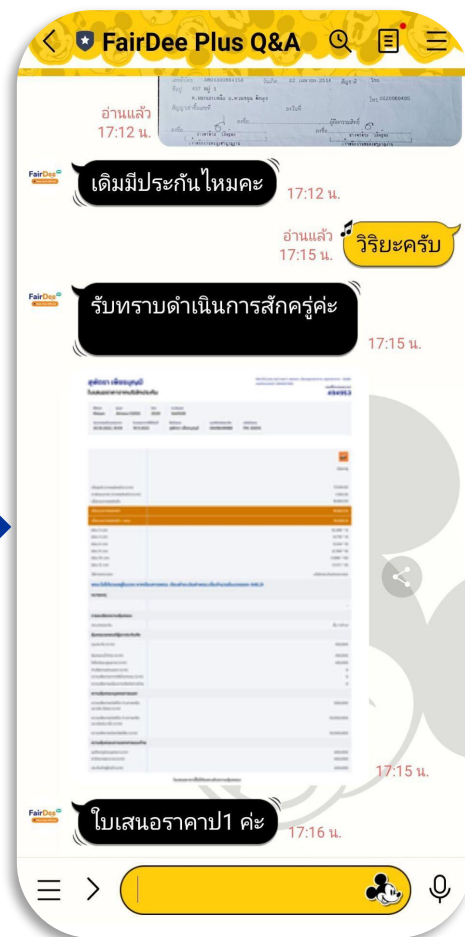
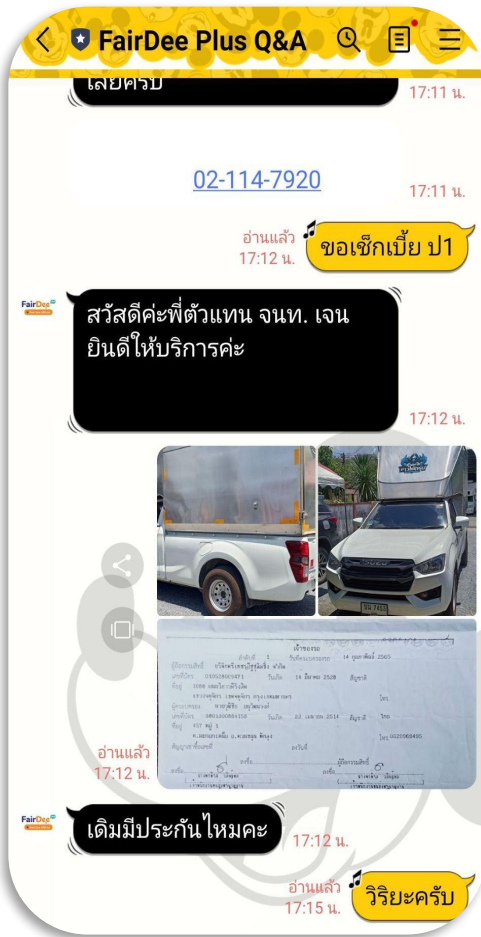
การเช็คเบี้ยประกันรถยนต์ ผ่านไลน์ Q&A



FD การเช็คเบี้ยประกันภัยรถยนต์ผ่านไลน์ Q&A









Chana Petchana

ใบเสนอราคาจากบริษัทประกัน

12/233, พระปิ่นราช, หมู่สอง, กรุงเทพมหานคร - 10530
เลขที่ใบอนุญาตฯ -

เลขที่ใบเสนอราคา
445403

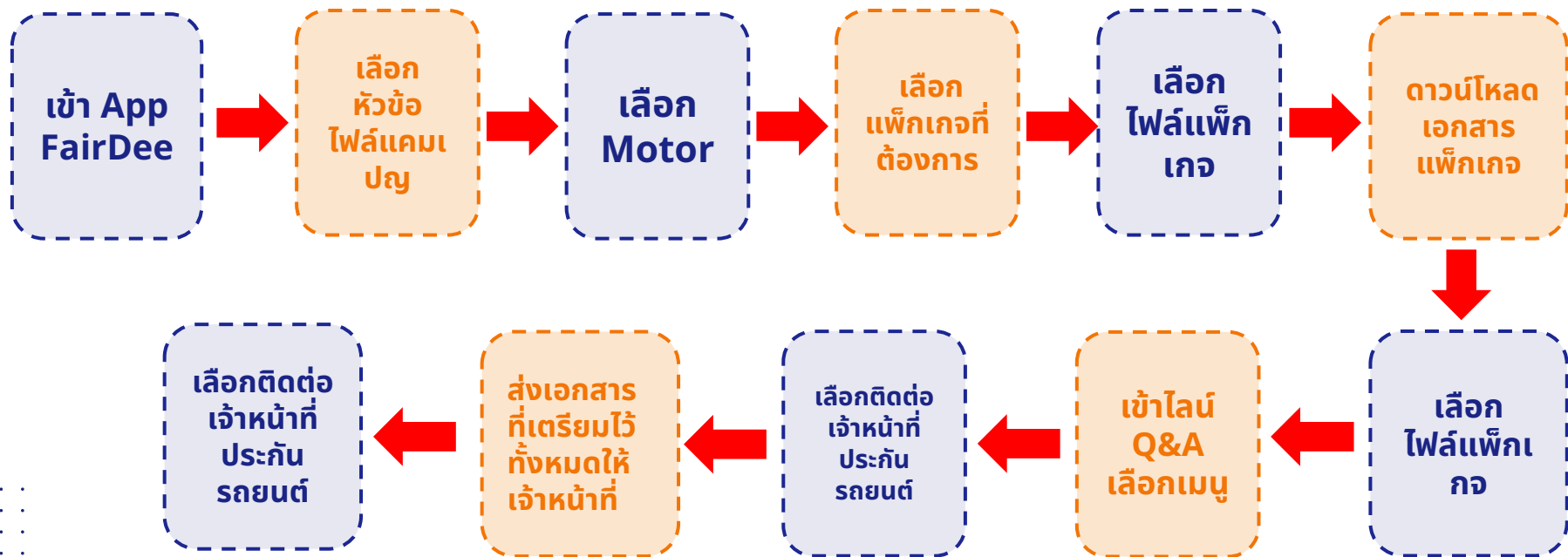
ผู้ซื้อ Toyota	ผู้เช่า Camry (2400)	วัน 2021
วันเวลาออกใบเสนอราคา 22.07.2022, 00:51	ใบเสนอราคาอ้างอิง 21.08.2022	ชื่อตัวแทน Chana Petchana
	เบอร์ติดต่อลูกค้า 0882260199	รหัสตัวแทน FM-19655

	Motor Sabai 2+
เบี้ยสุทธิ (บาท)	5,770.39
เบี้ยสุทธิ (พ.ร.บ.) (บาท)	645.21
อากร (สมิทธิวงษ์พ.ร.บ.) (บาท)	26.08
ภาษี (สมิทธิวงษ์พ.ร.บ.) (บาท)	447.75
เบี้ยรวม พรบ. (บาท)	6,200.00
เบี้ยรวม พรบ. (บาท)	6,845.21
วิธีการตรวจรถ	ไม่ต้องตรวจรถ
หมายเหตุ	ไม่รับประกัน sn Sport, รถแข่ง, รถดัดแปลงสภาพ, สด็กเกอร์, แรฟลี
รายละเอียดความคุ้มครอง	
ประเภทประกัน	อื่น 2+ (คู่)
คุ้มครองรถยนต์ผู้เช่าประกันภัย	
ทุนประกัน (บาท)	50,000
คุ้มครองน้ำท่วม (บาท)	0
ไฟไหม้และสูญหาย (บาท)	50,000
ค่าเสียหายส่วนแรก (บาท)	0
ความเสียหายจากโจรกรรม	0
ทรัพย์สินภายในรถยนต์ (บาท)	0
ความเสียหายเนื่องจากภัยก่อการร้าย (บาท)	
ความคุ้มครองบุคคลภายนอก	
ความเสียหายต่อชีวิต ร่างกายหรืออนามัย จักรยาน (บาท)	500,000
ความเสียหายต่อชีวิต ร่างกายหรืออนามัย เครื่อง (บาท)	10,000,000
ความเสียหายต่อทรัพย์สิน (บาท)	600,000
ความคุ้มครองจากสถานการณ์ภัย	
อุบัติเหตุส่วนบุคคล (บาท)	50,000 (7)
ค่ารักษาพยาบาล (บาท)	50,000 (7)
ประกันตัวผู้ขับขี่ (บาท)	200,000



สรุปขั้นตอนการเช็ค เบี้ยประกันภัยรถยนต์ ผ่านไลน์ Q&A







เริ่มต้นขยายงาน กับแฟร์ดี



จุดเด่นของ FairDee

- ★ เราเป็นโบรกเกอร์ที่ทำให้ตัวแทนสามารถประสบความสำเร็จได้เร็วที่สุด
- ★ แนะนำต่อได้ค่าแนะนำสูงที่สุดในตลาด 2%
- ★ มีระบบผ่อนเงินสดสูงสุด 10 งวด
- ★ มี Application รองรับให้ตัวแทนทำงานได้ง่ายขึ้น 24 ชั่วโมง
- ★ มีเจ้าหน้าที่ AE คอย Support ตัวแทนทั่วประเทศไทย
- ★ มีหลักสูตรอบรมที่ดีที่สุดในประเทศให้กับตัวแทน
- ★ สร้างเป็นมรดกยกให้กับครอบครัวได้

วิธีการหาผู้มุ่งหวังในการขยายงาน แบ่งเป็น 2 กรณี ดังนี้

1. การทำตลาดแบบออฟไลน์

- เริ่มจากคนใกล้ตัวก่อน
 - หารายชื่อ คนในครอบครัวที่มีรถยนต์
- เริ่มจาก Connection ที่เรามี
 - เพื่อน คนที่ทำงาน คนที่รู้จัก คนจากธุรกิจต่างๆ



***** นำรายชื่อเหล่านี้ไปเสนอขายประกันรถยนต์ แต่ใช้วิธีการให้เขาสมัครเป็นสมาชิกเพื่อรับส่วนลด*****



วิธีการหาผู้มุ่งหวังในการขายงาน แบ่งเป็น 2 กรณี (ต่อ)

2. การทำตลาดออนไลน์

- สร้างเว็บไซต์หรือแพลตฟอร์มออนไลน์ (การสร้างตัวตน) เช่น Facebook , Tiktok , YouTube เป็นต้น
- การใช้สื่อสังคมออนไลน์สร้างคอนเทนต์ต่างๆ ที่เกี่ยวกับธุรกิจ **ประกันภัย** เช่น เรื่องรายได้ เรื่องความรู้ประกันต่างๆ
- **การจัดกิจกรรมและโปรโมชั่นออนไลน์** เช่น โปรโมชั่นต่างๆ ของบริษัท วิธีการสมัครสมาชิกไม่มีค่าใช้จ่าย





ตัวอย่างสูตรสำเร็จ และวิธีคิดในการขยายทีมงาน

1 วันให้คุยกับคนที่มืรถ 3 คน

1 เดือนจะคุยได้ 90 คน

1 ปีจะคุยได้ $3 \times 365 = 1,095$ คน

เท่ากับคุณจะมีลูกค้าอย่างน้อย 250 - 300 คน (จากสถิติ 1/4)

1 ปีผ่านไป คุณสามารถมีรายได้เป็น Passive Income เดือนละ

30,000 - 40,000 บาท





ถ้าวันนี้คุณไม่รู้จะเริ่มต้นขยายทีมยังไง ? (เรามีเคล็ดลับไม่ลับมาบอก)

- ใหัรวบรวมคน 10 - 15 คน (ต้องแจ้งผู้มุ่งหวังด้วยนะครับว่ามาทำอะไร)
- ติดต่อเจ้าหน้าที่ AE ประจำพื้นที่จังหวัดนั้นๆ (เรามี AE ดูแลทั่วประเทศ)
- เลือกหลักสูตรที่ต้องการให้จัดกิจกรรม มี 3 หลักสูตร
 - หลักสูตรโอกาสทางธุรกิจกับ Fairdee
 - หลักสูตรสอนการใช้งานระบบ
 - หลักสูตรการขยายทีมงาน
- ตามไปจัดกิจกรรมกับเจ้าหน้าที่ AE (เพื่อศึกษาวิธีการและแนวทาง)
- ติดตามและวัดผล (Yes/No)
 - Yes สมัครสมาชิก
 - No ให้เก็บ lead รายชื่อไว้ก่อน และรอชวนรายชื่อพวกนี้เข้างาน Open House
- หลังจบกิจกรรมตัวแทนต้องให้ผู้มุ่งหวังสมัครสมาชิก





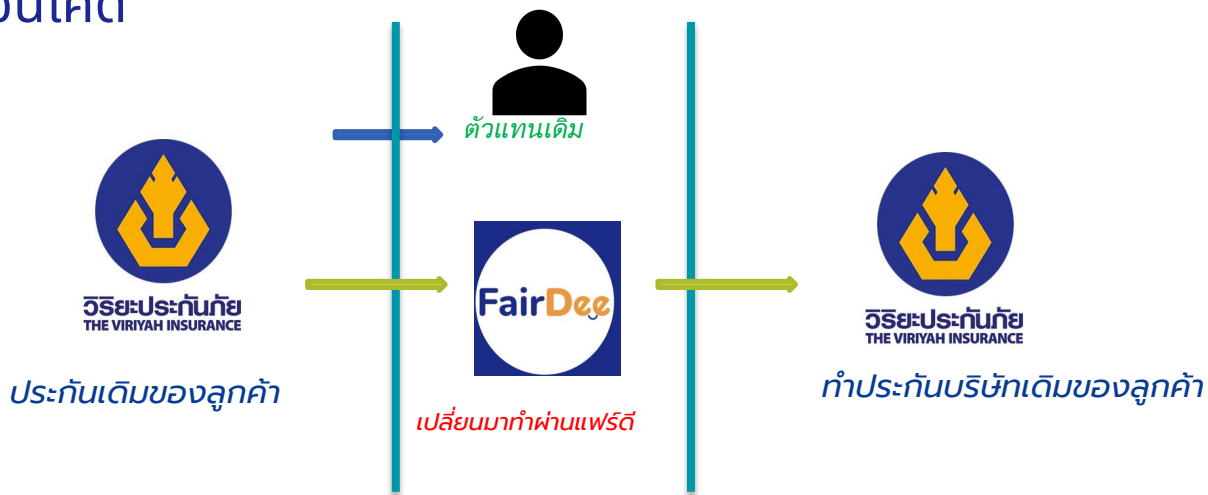
การแจ้ง งาน โอนโค้ด





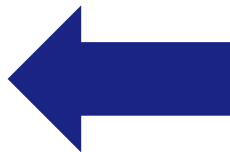
งานโอนโค้ด

คืองานที่ ต้องการซื้อประกันกับ FairDee แต่ไม่ต้องการเปลี่ยนบริษัท
ประกัน ความหมายคือ งานขายที่ลูกค้าไม่ประสงค์จะเปลี่ยนบริษัทประกัน แต่
ต้องทำประกันกับตัวแทนของแฟร์ดีเราจะเรียกว่า “เช็คเบี้ยสำหรับงาน
โอนโค้ด”



เอกสารที่ใช้สำหรับงานโอนโค้ด

- ❖ บัตรประชาชนเจ้าของรถเขียนยินยอมโอนโค้ด
- ❖ สำเนารายการจดทะเบียนรถ
- ❖ แบบฟอร์มเซ็นยินยอม
- ❖ หน้าตารางเดิม / ใบเตือนต่ออายุ



แบบฟอร์มงานโอน
โค้ดทุกบริษัท

ตัวอย่างการเขียนในบัตรประชาชน



ฉันขอสมัครโอนรถ, 11 พฤศจิกายน 2564 ประสงค์ ชูทองพันธ์
ทะเบียน 1ขฉ1234 กก
๒๒/๐๖/๖๕
Cheng
(หจก แฟรี่ ไบรด์)



FD เจ็อนไขการโอนไค้ดของ บริษัทประกันภัย

ไค้ดเบี้ยโอนไค้ด
ภายใน
1 -3 วันทำการ



ไค้ดเบี้ยโอนไค้ด
ภายใน
5 วันทำการ





เงื่อนไขการโอนโค้ดของบริษัทประกันภัย

ได้เบี้ยโอนโค้ด
ภายใน

7 วันทำการ



โอนโค้ดยาก

ได้เบี้ยหลังประกัน
เต็มหมดอายุ



SOMPO
INSURANCE

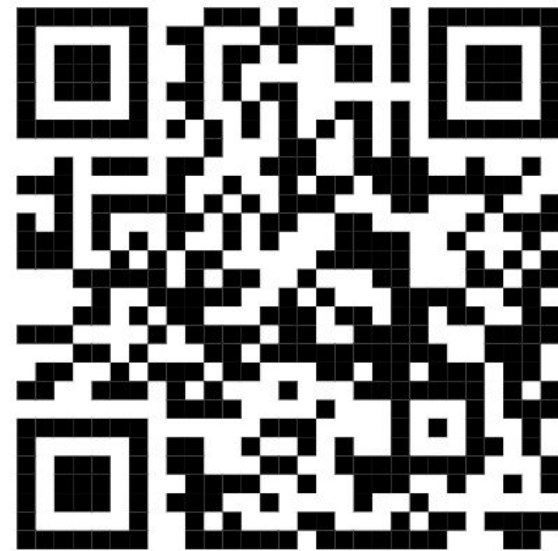
หมายเหตุ : กรณีตัวแทนเดิมไม่อนุมัติ หรือเงื่อนไขพิเศษอื่นๆ ของบริษัทประกันฯ อาจทำให้ล่าช้ากว่าที่กำหนด ระหว่างโอนโค้ดกรมธรรม์ยังคงคุ้มครอง 7 วัน หลังได้เบี้ย ถ้าหากระหว่างรอโอนย้ายมีการเคลมเกิดขึ้น บริษัทประกันสามารถทำการเพิ่มเบี้ยประกันภัยได้เช่นกัน

ตัวอย่างแบบฟอร์มงานโอนโค้ดบริษัทต่างๆ

FairDee

เอกสารที่ใช้ ในการโอนโค้ด

วิธี ประกันภัย	ได้รับเบี้ยโอนโค้ดภายใน	2 วันทำการ
	กรมธรรม์ออกภายใน	7 วันหลังวันคุ้มครอง
	เอกสาร ที่ต้องใช้ • สำเนาบัตรประชาชน เช่น ยื่นยอม ให้ บ.แฟร์ดีโบรคเกอร์ประกันภัย เป็นผู้ดูแลเท่านั้น ทะเบียน..... วันที่..... ลงชื่อเจ้าของรถ (ตามบัตรประชาชน) • หน้าตารางกรมธรรม์เดิม/สำเนาเล่มทะเบียนรถ กรณีนิติบุคคล : ใช้สำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียน บริษัทและสำเนาบัตรประชาชนกรรมการ	



ตัวอย่างแบบฟอร์ม
งานโอนโค้ดทุกบริษัท

หมายเหตุ : กรณียื่นขอสั่งงานหลังกรมธรรม์เดิมหมดอายุ ไม่เกิน 7 วัน อุบัติเหตุไม่ต้องจ่ายประกันใหม่
โดยต้องแนบใบรับรองสภาพรถของวิธีประกันภัย ทั้งนี้วันคุ้มครองจะต้องปรับเป็นวันปัจจุบันที่แจ้งงาน
: ระหว่างตรวจสภาพรถใหม่ได้ความคุ้มครอง 3 เดือน รถมอเตอร์
: กรณีตัวแทนเดิมไม่อนุมัติ หรือเงื่อนไขพิเศษอื่นๆ ของบริษัทประกันฯ อาจทำให้ล่าช้ากว่าที่กำหนด



ตัวอย่าง การถ่ายรูปรถตรวจสภาพ



📹 การถ่ายรูปตรวจสอบสภาพรถ สำหรับประกัน ป.1



เงื่อนไขการถ่ายรูป

วิธีะ / เมืองไทย / ไทยไฟบูลย์ / ชับบ / อลิอันซ์ / ไทยวิวัฒน์ / MSIG
/ ทิพย / สหมงคล / กรุงไทยพาณิชย์ / ไอโอไอ / LMG / รุนชาติ

- ✓ พื้นหลัง/ช่วงเวลาที่ย้ายแต่ละรูปต้องเป็นสถานที่เดียวกัน
- ✓ ใบตรวจสภาพรถพร้อมรูปถ่ายที่ไม่ขาดส่วนใดส่วนหนึ่งของรถยนต์
- ✓ รถยนต์ต้องไม่มีสิ่งสกปรก/โคลน รูปถ่ายต้องไม่มีแสงสะท้อน
- ✓ รูปถ่ายต้องมีวันที่และเวลาแสดงจากแอป timestamp



Timestamp Camera

Yubin Chen การถ่ายภาพ

3+

มีโฆษณา

🕒 แอปนี้ทำงานร่วมกับอุปกรณ์ของคุณได้

📌 เพิ่มในรายการสิ่งที่อยากได้





การถ่ายรูปรถตรวจสอบสภาพที่ถูกต้อง

หน้าตรง



หลังตรง



ภายในด้านหน้า



วันอังคารที่ 14 มกราคม พ.ศ. 2568
ตำบล ดุคต อ.ลำลูกกา จ.ปทุมธานี



ด้านซ้าย

วันอังคารที่ 14 มกราคม พ.ศ. 2568
ตำบล ดุคต อ.ลำลูกกา จ.ปทุมธานี

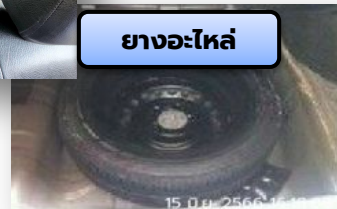


ด้านขวา



ภายในด้านหลัง

ยางอะไหล่





การถ่ายรูปรถตรวจสภาพที่ ไม่ ถูกต้อง

รูปมิด



คราบฝุ่น



ภาพเบลอ



วันอังคารที่ 14 มกราคม พ.ศ. 2568
ตำบล คูคต อ.ลำลูกกา จ.ปทุมธานี



FairDee Insurance

รูปขาด

Fairdee.co.th

วันอังคารที่ 14 มกราคม พ.ศ. 2568
ตำบล คูคต อ.ลำลูกกา จ.ปทุมธานี



รูปขาด



ของใช้เต็มหลังรถ

ยางอะไหล่





ความคุ้มครองในระหว่างรอ ตรวจสอบสภาพ

Insurer		ความคุ้มครอง	Insurer		ความคุ้มครอง
AIOI	ไอโออี กรุงเทพรประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	INDARA	อินทพรประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
AXA	แอ็กซ่าประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	TIP	ทิพย์ประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
LMG	แอลเอ็มจี ประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	TSI	ไทยเศรษฐกิจประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
BKI	กรุงเทพรประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	FCI	ฟอลคอนประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
TVI	ประกันภัยไทยวิวัฒน์	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	CHUBB	ชับบ์ สามัคคีประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
AZAY	อลิอันซ์ ออยุธยา ประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	MSIG	เอ็มเอสไอจีประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
MTI	เมืองไทยประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	UPP	สหมงคลประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
TMSTH	คุ้มภัย โคเกียมาเรินประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	KPI	กรุงไทยพานิชประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
DEVES	เทเวศประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	TPB	ไทยไพบูลย์ ประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
SIT	ชม โปะ ประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	BUI	บางกอกสหประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
TNI	ชนชาติประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น	ERGO	เออร์โกประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น
NKI	นวกิจประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น			
VIB	วิริยะประกันภัย	ระหว่างรอตรวจสอบสภาพรถให้ความคุ้มครอง เคลมสด รถชนรถ เท่านั้น			



การอนุโลมไม่ตรวจสอบสภาพรถใหม่ หลังประกันเต็มหมวดอายุ



อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 7 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



MSIG
เอ็ม เอส ไอ จี ประกันภัย

อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 7 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ

CHUBB®

อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 7 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ

Allianz @
AYUDHYA

อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 15 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 7 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



โอนโค้ดไม่ได้ทุกกรณี

การอนุโลมไม่ตรวจสอบสภาพรถใหม่ หลังประกันเต็มอายุ



อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 7 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 3 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 7 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 15 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 7 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 3 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



การอนุโลมไม่ตรวจสอบสภาพรถใหม่ หลังประกันเต็มหมวดอายุ



อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 7 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



ไอโออี กรุงเทพ ประกันภัย
Aioi Bangkok Insurance

ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที



บมจ. อินทราประกันภัย
INDARA INSURANCE PLC.

อนุโลม / ขาดต่อไม่เกิน 7 วัน
ไม่ต้องตรวจสอบสภาพรถ



สยามคอมเมอร์เชียลประกันภัย

ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที



ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที



นวก้า
ประกันภัย

ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที



การอนุโลมไม่ตรวจสอบสภาพรถใหม่ หลังประกันเต็มหมวดอายุ



กรุงเทพประกันภัย
Bangkok Insurance

ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที

ERGO

ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที



ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที



บางกอกสหประกันภัย
Bangkok Union Insurance

ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที



ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที



TOKI MARINE
INSURANCE GROUP

ไม่อนุโลม / ขาดต่อ 1 วัน
ตรวจสอบสภาพรถทันที





การออกกรมธรรม์





รูปแบบการออกกรมธรรม์สำหรับงานใหม่ มี 3 แบบ



การออกแบบปกติ (บริษัทประกันเป็นผู้จัดส่ง)



การออกแบบ E-Policy เป็นการส่งกรมธรรม์แบบไฟล์ PDF แทนการส่งด้วยกระดาษแบบเล่ม มีผลผูกพันตามสัญญา และสามารถใช้เคลมได้ตามปกติ แม้ไม่ปรี้นลงบนกระดาษ



การออกกรมธรรม์ แบบออกได้ด้วยตนเอง ปรี้นไฟล์ด้วยตัวเอง (ปรี้นใส่กระดาษ)

บริษัทประกัน	ระยะเวลาการ ออกกรมธรรม์ (หลังแจ้งงาน)
 ไทยไลฟ์ ประกันภัย	3 วัน
 แอล เอ็มจี ประกันภัย	4 วัน
 แอลอีเอ ประกันภัย	15-30 วัน หลังจากคุ้มครอง
 เออร์โก ประกันภัย	1-3 วัน
 เอ็มเอส ไอ ประกันภัย	1-3 วัน
 อินท ประกันภัย	7 วัน หลังจากคุ้มครอง
 อลิอันซ์อยุธยา ประกันภัย	7 วัน
 เทเวศ ประกันภัย	7-15 วัน หลังจากคุ้มครอง

บริษัทประกัน	ระยะเวลาการ ออกกรมธรรม์ (หลังแจ้งงาน)
 ยูนิยอน ประกันภัย	7 วัน หลังจากคุ้มครอง
 เบงกอก ประกันภัย	7-14 วัน หลังจากคุ้มครอง
 เบงกอก ประกันภัย	3 วัน
 ธนาชาต ประกันภัย	3 วัน หลังจากคุ้มครอง
 ไทยนครธุรกิจ ประกันภัย	3-7 วัน
 ไทยวิวัฒน์ ประกันภัย	3-5 วัน
 ไทยไพฑูริย์ ประกันภัย	3 วัน
 ซมโป ประกันภัย	1-3 วัน

ระยะเวลา การออกกรมธรรม์

บริษัทประกัน	ระยะเวลาการ ออกกรมธรรม์ (หลังแจ้งงาน)
 ชับบ์สาบักดิ์ ประกันภัย	7-14 วัน หลังจากคุ้มครอง
 คุ้มครองไทยประกันภัย	3-5 วัน
 กรุงเทพ ประกันภัย	3 วัน
 สหมงคล ประกันภัย	3-7 วัน หลังจากคุ้มครอง



สำหรับกรมธรรม์ที่เป็นงานใหม่ จะมีระยะเวลาการจัดส่งดังนี้



งานจ่ายเงินสด

🕒 จัดส่งภายใน 7-14 วัน

งานผ่อนชำระ

🕒 จัดส่งหลังจากลูกค้าชำระงวดสุดท้ายสิ้น
(แต่จะมีสำเนากรมธรรม์ในรูปแบบไฟล์ PDF)

งานสลับหลัง

🕒 บริษัทจะสลับหลังแก้ไข เปลี่ยนแปลง ให้ภายใน
7 วันทำการ หลังจากได้รับคำร้อง





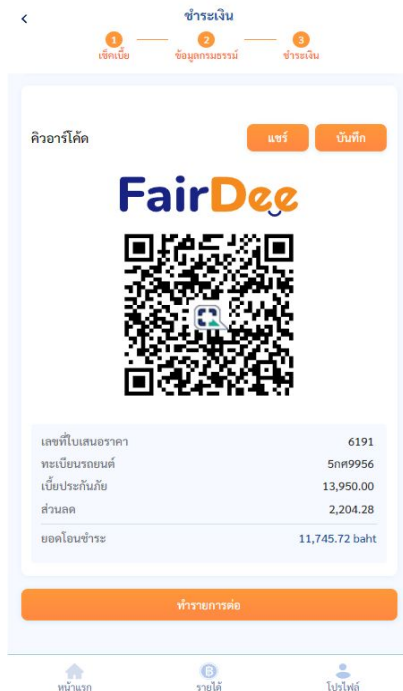
รูปแบบการชำระเงิน





ชำระเงินสด งวดเดียว และ ผ่อนชำระ

สำหรับการชำระเงินมี 2 รูปแบบ คือ QR Code และ โอนเงิน



ไปยัง: ประกันภัย

FairDee บริษัท แฟร์ดี โบรกเกอร์ ประกัน
ภัย จำกัด

รหัสอ้างอิง 1

47910237916

รหัสอ้างอิง 2

01230509072644

จำนวน:

13,500.01 บาท



K Point

ชำระด้วยคะแนน >



ยกเลิก

ต่อไป



วิธีการชำระเงิน บัตรเครดิต

< **ชำระเงิน**

1 เช็กเบี้ย 2 ข้อมูลกรมธรรม์ 3 ชำระเงิน

รายละเอียดชำระเงิน

งานผ่อนชำระ

ไม่ผ่อนชำระ ผ่อนชำระ

วิธีจ่ายเงิน

คิวอาร์โค้ด **แนะนำ** ตัดบัตรเครดิต เครดิต

รูปแบบการจ่าย

จ่ายเต็ม จ่ายหักค่าคอม

รายละเอียดชำระเงิน

เบี้ยประกันภัย	B13,140.00
ค่าการตลาด	B1,773.56
หักภาษี ณ ที่จ่าย 3%	B53.21
ค่าการตลาดรวม	B1,720.35
ยอดที่ต้องชำระ	B13,140.00

คูโปง [เลือกคูโปง >](#)

ส่วนลดจากตัวแทน (ถ้ามี)

ส่วนลดสูงสุด 1720.35 [ตกลง](#)

< **ชำระเงิน**

1 เช็กเบี้ย 2 ข้อมูลกรมธรรม์ 3 ชำระเงิน

รายละเอียดชำระเงิน

งานผ่อนชำระ

ไม่ผ่อนชำระ ผ่อนชำระ

วิธีจ่ายเงิน

คิวอาร์โค้ด **แนะนำ** ตัดบัตรเครดิต เครดิต

รูปแบบการจ่าย

จ่ายหักค่าคอม

รายละเอียดชำระเงิน

เบี้ยประกันภัย	B13,140.00
ค่าการตลาด	B1,773.56
หักภาษี ณ ที่จ่าย 3%	B53.21
ค่าการตลาดรวม	B1,720.35
ส่วนลดจากตัวแทน	B1,720.35
ค่าการตลาดที่ได้รับหลังหักส่วนลด	B0.00
ยอดที่ต้องชำระ	B11,419.65

คูโปง [เลือกคูโปง >](#)

< **ชำระเงิน**

1 เช็กเบี้ย 2 ข้อมูลกรมธรรม์ 3 ชำระเงิน

ตัดบัตรเครดิตเข้าบริษัทประกัน

หมายเหตุ: เจ้าของบัตร - ไม่จำกัดบุคคล
เลือกวิธีการชำระเงินได้ระหว่างการชำระเต็มจำนวน
หรือการผ่อนชำระ:

- ชำระเงินแบบเต็มจำนวน: ใช้แบบฟอร์มตัดบัตรเครดิต
- ชำระเงินแบบผ่อนชำระ: ใช้แบบฟอร์มผ่อนชำระบัตร

แบบฟอร์มตัดบัตรเครดิต [ดาวน์โหลด](#)

แบบฟอร์มผ่อนชำระบัตร [ดาวน์โหลด](#)

แบบฟอร์มตัดบัตร * [อัปโหลด](#)

[ทำรายการต่อ](#)

ขั้นตอนการชำระด้วยบัตรเครดิต

< ชำระเงิน

1 เช็กเบี้ย 2 ข้อมูลกรมธรรม์ 3 ชำระเงิน

รายละเอียดชำระหนี้

งานผ่อนชำระ

ไม่ผ่อนชำระ ผ่อนชำระ

วิธีจ่ายเงิน

คิวอาร์โค้ด ตัดบัตรเครดิต เครดิต

รูปแบบการจ่าย

จ่ายหักค่าคอม

รายละเอียดชำระหนี้

เบี้ยประกันภัย	B13,140.00
ค่าการตลาด	B1,773.56
หักภาษี ณ ที่จ่าย 3%	B53.21
ค่าการตลาดรวม	B1,720.35
ส่วนลดจากตัวแทน	B1,720.35
ค่าการตลาดที่ได้รับหลังหักส่วนลด	B0.00
ยอดที่ต้องชำระ	B11,419.65

คู่มือ เลือกคู่มือ >

< ชำระเงิน

1 เช็กเบี้ย 2 ข้อมูลกรมธรรม์ 3 ชำระเงิน

ตัดบัตรเครดิตเข้าบริษัทประกัน

หมายเหตุ: เจ้าของบริษัท - ไม่จำกัดบุคคล
เลือกวิธีการชำระเงินได้ระหว่างการชำระเต็มจำนวน
หรือการผ่อนชำระ:

- ชำระเงินแบบเต็มจำนวน: ใช้แบบฟอร์มตัดบัตรเครดิต
- ชำระเงินแบบผ่อนชำระ: ใช้แบบฟอร์มผ่อนชำระบัตรเครดิต

แบบฟอร์มตัดบัตรเครดิต คาวนโหลด

แบบฟอร์มผ่อนชำระบัตรเครดิต คาวนโหลด

แบบฟอร์มตัดบัตรเครดิต * อัฟโหลด

ทำรายการต่อ



1. กดเลือก ตัดบัตรเครดิต
2. กรอกเอกสารตัดบัตรเครดิตและแบบเอกสารให้ครบถ้วน

<https://drive.google.com/drive/folders/1SUbThD2f0cFXKR4ruA8b8RgYSxShFvXs>

แบบฟอร์มตัดบัตรเครดิต



ส่วนลดตัวแทน

< **ชำระเงิน**

1 **เช็คเบี้ย** — 2 **ข้อมูลกรมธรรม์** — 3 **ชำระเงิน**

รายละเอียดชำระเงิน

งานผ่อนชำระ

☒ ไม่ผ่อนชำระ ☐ ผ่อนชำระ

วิธีจ่ายเงิน

☒ คิวอาร์โค้ด ☐ ตัดบัตร ☐ เครดิต

รูปแบบการจ่าย

☒ จ่ายเต็ม ☐ จ่ายหักค่าคอม

รายละเอียดชำระเงิน

เบี้ยประกันภัย	฿13,140.00
ค่าการตลาด	฿1,773.56
หักภาษี ณ ที่จ่าย 3%	฿53.21
ค่าการตลาดรวม	฿1,720.35
ยอดที่ต้องชำระ	฿13,140.00

 **คูปอง** [เลือกคูปอง >](#)

ส่วนลดจากตัวแทน (ถ้ามี)

ส่วนลดตัวแทน
สามารถกดเป็นส่วนลดให้กับลูกค้าได้
กรณีลูกค้าชำระ เงินสด ขวดเดียวเท่านั้น



ผ่อนเงินสด เชื้อนไขตามแฟรดี

FairDee

บริษัท แฟรดี โนเทรอร์ ประกันภัย จำกัด

ตัวอย่างสำหรับเชืนดบัตรประชาชน

เอกสารสำคัญสำหรับ กรรมธรรม์และการโอนสิทธิ์ค่าเบืยประกัน



Additional

กรุณาเขียนข้อความยินยอมพร้อมเชืนดทำกัับดังนี
“ใช้ในการผ่อนชำระเบืยประกันทะเบืยน (กข1234) เท่านั้น
เบอร์ติดต่อ 08xxxxxxx
หากชำระล่าช้าเกิน 7 วันยินยอมให้ยกเลิกความคืมครอง”

อวิธณ 28 /03/2024

การยืนยันตัวตน (ของ ลูกค้า)

รายละเอียดชำระเงิน

ยืนยันตัวตนลูกค้าผู้ผ่อนชำระ

ทางบริษัทต้องยืนยันกับลูกค้าเพื่อแจ้งให้ทราบถึงวัตถุประสงค์และเงื่อนไขการผ่อน

☒ e-KYC การยืนยันตัวตนผ่านระบบอัตโนมัติ

🔗 ดูประวัติ

ระบบจะส่ง SMS ไปที่เบอร์ลูกค้าเพื่อให้ลูกค้าทำการเปรียบเทียบใบหน้ากับบัตรประชาชน ซึ่งลูกค้าสามารถทำตามขั้นตอนที่ระบบแนะนำได้ออนเสร็จสิ้นตอน

☐ ยื่นเอกสารเพื่อยืนยันตัวตน

📄 ดูเอกสาร

ลูกค้าต้องส่งเอกสาร บัตรประชาชนตัวจริงพร้อมความยินยอม และ รูปถ่ายใบหน้าผู้ยื่นเอกสารเข้ายื่น การยื่นเอกสารจำเป็นต้องรอการพิจารณาจากเจ้าหน้าที่ ซึ่งจะใช้เวลามากกว่าระบบอัตโนมัติ

ทำรายการต่อ

กรุณาตรวจสอบความถูกต้องของรูปถ่าย รายการและ วันคืมครองก่อนกดทำรายการต่อ

ทำรายการต่อ



“ตัวอย่างการเชืนสำเนาบัตรประชาชนและการยืนยันตัวตนบนระบบแอปพลิเคชัน”

FD ค่าการตลาดระดับ L1-L2

FD FairDee

แจ้งปรับเปลี่ยน เงื่อนไขสำหรับงานผ่อน

สำหรับสมาชิกระดับ 1-2 จะถูกหักค่าส่วนลดดังนี้

รูปแบบการผ่อน	รับหักค่าส่วนลด	10	8	6	5	4	3
		หักค่าดำเนินการ					
ผ่อนรูปแบบหารเท่ากันทุกงวด	หลังชำระงวดที่ 3	9%	7%	5%			
	หลังผ่อนครบทุกงวด				4%	3%	2%
ผ่อนรูปแบบชำระงวดแรก 25%	หลังชำระงวดที่ 2	9%	7%	5%			

FD ค่าการตลาดระดับ L3-L10

สำหรับสมาชิกระดับ 3-10 จะถูกหักค่าการตลาดดังนี้

รูปแบบการผ่อน	ค่าส่งเสริมการตลาด	10	8	6	5	4	3
		หักค่าดำเนินการ					
ผ่อนรูปแบบหารเท่ากันทุกงวด	หลังชำระงวดที่ 3	6%	4%	0%	0%	0%	0%
ผ่อนรูปแบบชำระงวดแรก 25%	หลังชำระงวดที่ 2	6%	4%	0%			
ผ่อนรูปแบบหารเท่ากันทุกงวด	รับหลังชำระงวดที่ 1	8%	6%	4%	3%	2%	1%
ผ่อนรูปแบบชำระงวดแรก 25%	รับหลังชำระงวดที่ 1	8%	6%	4%			

 มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2568 เป็นต้นไป

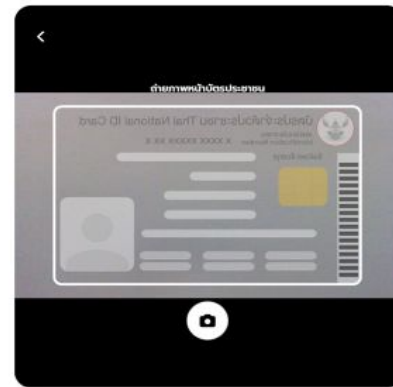


การยืนยันตัวตน (ของลูกค้า)

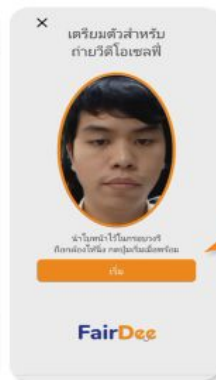


**ลูกค้าสามารถตรวจสอบ
คุณสมบัติที่เหมาะสมสำหรับ
ใช้ระบบ e-KYC ได้ดังนี้**

หากลูกค้ามีคุณสมบัติครบถ้วน
กดปุ่ม “**ผู้เอาประกันภัยมีคุณสมบัติครบถ้วน**”
เพื่อทำรายการต่อไปได้เลย



**ตรวจสอบความถูกต้อง
กดปุ่ม “ยืนยัน”**



เตรียมพร้อมถ่ายวิดีโอ ยืนยันตัวตน

พร้อมแล้วกด “เริ่ม” ได้เลย



การยืนยันตัวตน แบบเอกสาร

ยืนยันตัวตนลูกค้าผู้ผ่อนชำระ

ทางบริษัทต้องยืนยันใบลูกค้าเพื่อนำไปทราบดีถึงวัตถุประสงค์และเงื่อนไขการผ่อน

ยื่นเอกสาร [เปลี่ยนวิธีการยืนยันตัวตน](#)

เอกสารที่ต้องการ



[เปลี่ยนรูป](#)



[เปลี่ยนรูป](#)

กรุณาตรวจสอบความถูกต้องของรูปถ่าย รายการและ วันคุ้มครองก่อนกดทำการการต่อ

[ทำการการต่อ](#)

>> รูปที่ 1 เอกสารแจ้งผ่อนชำระ

บัตรประชาชนตัวจริงพร้อมคำยินยอม



กรุณาเขียนข้อความยินยอมพร้อมเซ็นกำกับดังนี้
“ใช้ในการผ่อนชำระเบี้ยประกันทะเบียน (กข1234)
เท่านั้น เบอร์ติดต่อ 08XXXXXXX
หากชำระล่าช้าเกิน 7 วันยินยอมให้ยกเลิกความคุ้มครอง
โดยทันที”

- ใช้บัตรประชาชนตัวจริงเท่านั้น
- ลูกค้าต้องเป็นผู้เซ็นเองเท่านั้น
- เซ็นด้วยปากกาสีน้ำเงินเท่านั้น

[อัปเดตเอกสาร](#)

ยกเลิก

>> รูปที่ 2 เซลฟี่กับเอกสารแจ้งผ่อนชำระ

รูปใบหน้ากับบัตรประชาชนตัวจริงพร้อมคำยินยอม



กรุณาเขียนข้อความยินยอมพร้อมเซ็นกำกับดังนี้
“ใช้ในการผ่อนชำระเบี้ยประกันทะเบียน (กข1234)
เท่านั้น เบอร์ติดต่อ 08XXXXXXX
หากชำระล่าช้าเกิน 7 วันยินยอมให้ยกเลิกความคุ้มครอง
โดยทันที”

- ใช้บัตรประชาชนตัวจริงเท่านั้น
- ลูกค้าต้องเป็นผู้เซ็นเองเท่านั้น
- เซ็นด้วยปากกาสีน้ำเงินเท่านั้น

[อัปเดตเอกสาร](#)

ยกเลิก

“หากลูกค้าไม่สะดวกเซลฟี่ ให้แบบสลิปโอนเงินงวดแรกโดยชื่อสลิปต้องตรงกับชื่อผู้เอาประกันแทนได้”

ข้อดี ของการยืนยันตัวตนผ่านการแนบเอกสาร ง่าย สะดวก เพียงเซลฟี่กับเอกสารผ่อนชำระ

ข้อเสีย ของการยืนยันตัวตนผ่านระบบเอกสาร ต้องรออนุมัติงานจากเจ้าหน้าที่





อัตราคืนเบี้ย เนื่องจากการเวรคืนกรมธรรม์

จำนวนวันประกันภัย	% ที่ได้คืน
1-9	72
10-19	68
20-29	65
30-39	63
40-49	61
50-59	59
60-69	56
70-79	54
80-89	52
90-99	50
100-109	48
110-119	46

จำนวนวันประกันภัย	% ที่ได้คืน
120-129	44
130-139	41
140-149	39
150-159	37
160-169	35
170-179	32
180-189	30
190-199	29
200-209	27
210-219	25
220-229	23
230-239	22

จำนวนวันประกันภัย	% ที่ได้คืน
240-249	20
250-259	18
260-269	16
270-279	15
280-289	13
290-299	12
300-309	10
310-319	8
320-329	6
330-339	4
340-349	3
350-359	1
360-366	0

ตัวอย่างการคำนวณ

ลูกค้าผู้ถือกรมธรรม์ได้ทำประกันภัยรถยนต์ ค่าเบี้ย 25,000 บาท จ่ายค่าเบี้ยประกันไปแล้วเป็นเวลา 1 ปี แต่มีเหตุจำเป็นต้องยกเลิกประกันเพราะขายรถไปแล้ว กรมธรรม์นี้ได้คุ้มครองไปแล้วเป็นเวลา 6 เดือน รวมระยะเวลาการคุ้มครอง 180 วันจนถึงวันที่ยกเลิกประกันรถยนต์ หากความคุ้มครอง 180 วัน ได้เงินคืน 30% วิธีคำนวณ
 คุ้มครอง 180 วัน จะได้คืน 30%
 ค่าเบี้ยประกัน 25,000 บาท
 จะได้รับเงินคืนเท่ากับ $30\% \times 25,000 = 7,500$ บาท

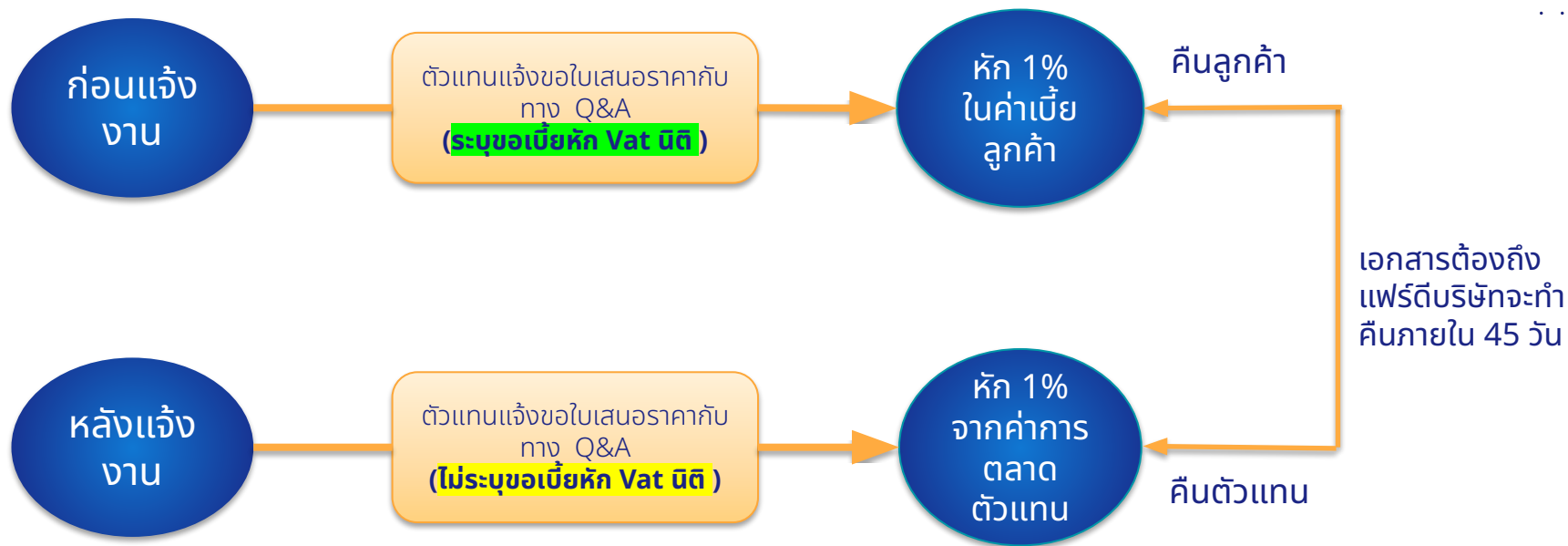




การแจ้งงานนิติบุคคล หัก Vat 1%



นิติบุคคลหัก Vat 1%



รายละเอียดเพิ่มเติม คลิก



<https://youtu.be/Rg92rDozaZ0?feature=shared>





กิจกรรมสนับสนุนตัวแทน ของบริษัท แฟร์ดี โบรกเกอร์



Open House

จัดกิจกรรมเดือนละ 1 ครั้ง เหมาะกับตัวแทนที่แนะนำสมาชิกในต่างพื้นที่และต้องการให้สมาชิกเห็นบรรยากาศภาพรวมให้สมาชิก เกิดความเชื่อมั่นกับเรา และอัปเดต ข้อมูล ข่าวสารต่างๆ และพบปะทีมงานผู้บริหาร

6 หัวข้อ
ที่ **พลาดไม่ได้**
ในงาน
FairDee Open House
เชียงใหม่



คุณณัย บุญเฉลิม
วิทยากรผู้เชี่ยวชาญในธุรกิจประกันภัย

1 รู้จักกับธุรกิจแฟร็ด
และโอกาสสร้างรายได้
ไม่รู้จบ

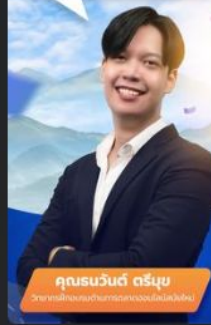
2 การตั้งเป้าหมาย
และเทคนิคการเติบโต



คุณชนะ เพ็ชรชนะ
ผู้จัดการอาวุโสฝ่ายการตลาด

3 วิธีการเริ่มทำงาน
และแผนธุรกิจสำเร็จรูป

4 วิธีการทำการตลาด
ออนไลน์
สำหรับธุรกิจประกันภัย



คุณธนวัฒน์ ตรีบุญ
วิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิและประสบการณ์สูง

5 การสนับสนุน
ด้านการตลาด
เฉพาะผู้ที่เข้าร่วมงาน
เท่านั้น

6 ช่วงแชร์ประสบการณ์
ความสำเร็จ
จากตัวแทน
Rising Star



คุณพชร อุทัยกิตติณ
ผู้จัดการฝ่ายพัฒนาบุคลากร

สำหรับผู้ที่เชิญคนเข้าร่วมงาน
มากที่สุด 5 อันดับแรก



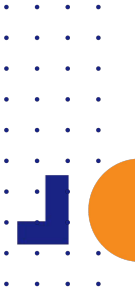
รับเลย!
เสื้อแจ็คเกต
FairDee Limited Edition
และ Gift Voucher มูลค่า 500 บาท



FairDee Knock Knock



ทีม AE จัดอบรมสอนการใช้ระบบ
การทำงานร่วมกันแฟร์ดี
จัดเป็นทีมประมาณ 10 - 15 ท่าน



Online Training





เป็นหลักสูตรพิเศษสำหรับตัวแทน

แฟรดีที่ได้รับการคัดเลือกเข้าร่วม
โครงการ และอยากเป็นสุดยอดนัก
ขายของแฟรดี

*****เรียนทั้งหมด 4 สัปดาห์*****

**เรียนจบครบจะได้รับใบ
Certificate**

The advertisement features a blue background with a grid of video call windows showing various participants. At the top, the text 'ภาพบรรยากาศ การอบรมหลักสูตร' (Atmosphere of the training course) is displayed in large, stylized Thai characters. Below this, an orange banner reads 'Fundamental Seller สุด Exclusive เฉพาะที่ FairDee เท่านั้น !' (Fundamental Seller Ultimate Exclusive only at FairDee!). In the foreground, a man in a blue blazer points upwards, and a woman in a blue blazer stands with her arms crossed. A laptop in the center shows a grid of video call windows with participants.

