Kumwell
"Safety to Society"



Earnings Call (Opp Day)

Q2 / 2026 | KUMWEL

Business and Performance Briefing

August 18, 2026

SET AAA ESG Ratings 2025

AGENDA

Kumwell
"Safety to Society"

1

KUMWEL JUMP+ PROGRESSION

2

KUMWEL BUSINESS UPDATE & HIGHLIGHT

3

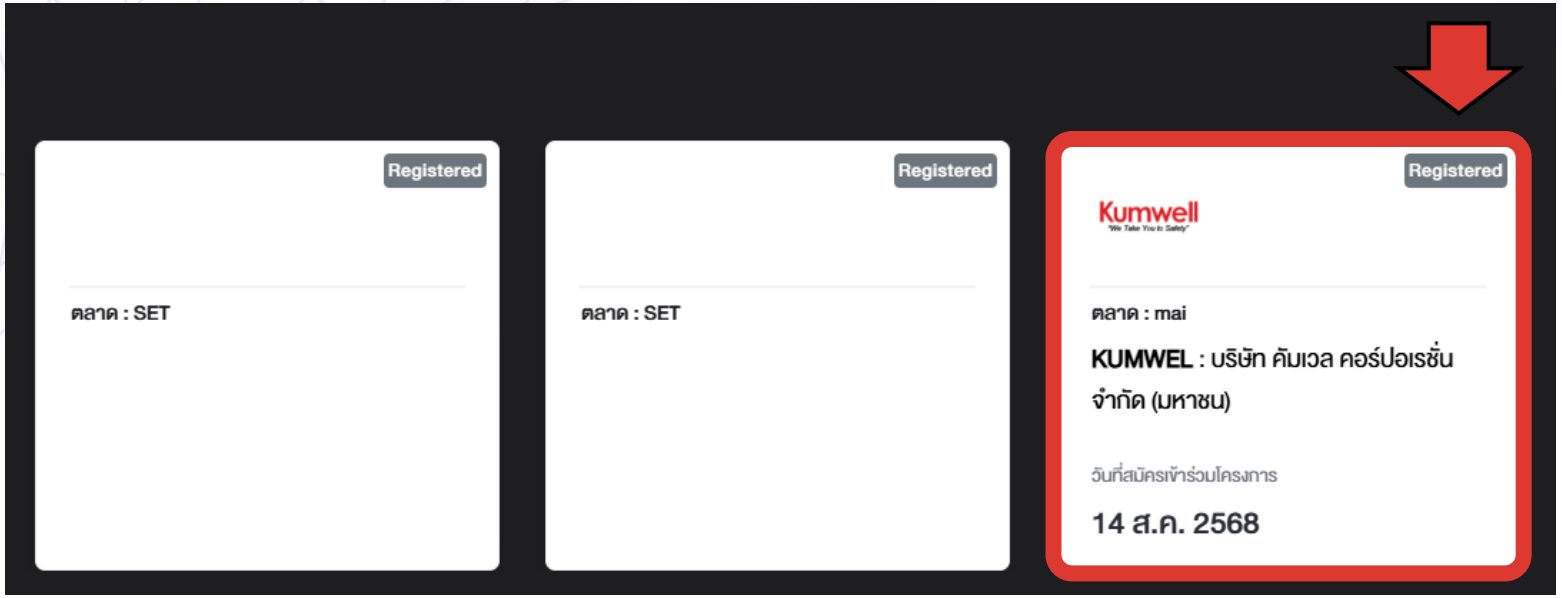
KUMWEL FINANCIAL RESULTS & KEY DRIVERS

4

Q&A

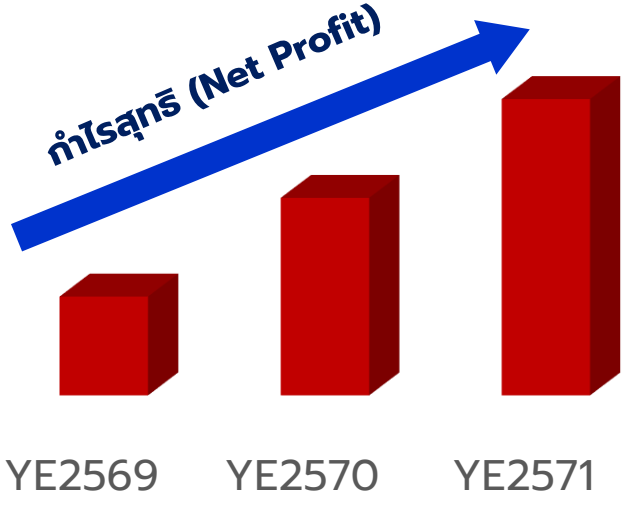


Kumwell
"Safety to Society"



JUMP+

บริษัท คัมเวล คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน)
ได้เข้าร่วมโครงการ
ส่งเสริมการเพิ่มมูลค่า
ให้กับบริษัทจดทะเบียน (JUMP+)
ซึ่งเป็นเป็นหนึ่งในโครงการสำคัญของตลาด
หลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET)
เมื่อวันที่ 14 สิงหาคม 2568



แผนงานที่สำคัญ

- ขยายตลาดด้วยผลิตภัณฑ์เดิม
- ขยายตลาดด้วยผลิตภัณฑ์และโซลูชั่นใหม่
- พัฒนาผลิตภัณฑ์และโซลูชั่นสำหรับตลาดใหม่

Kumwell
"Safety to Society"

JUMP+

TARGET



JUMP+

BUSINESS GROWTH

Kumwell
"Safety to Society"

เติบโตแข็งแกร่ง พร้อมขยายฐานรายได้สู่ SOLUTION & SERVICE

ผลประกอบการครึ่งปีแรกสะท้อนทั้งการขยายตัวของธุรกิจหลัก และการเปลี่ยน Revenue Mix ไปสู่รายได้ใหม่

STRONGER PERFORMANCE

รายได้รวม

512.6 ลบ.

+81% YoY

อัตรากำไรสุทธิ

12.33%

จาก 7.93%

โครงสร้างเงินทุนยังแข็งแกร่ง | D/E Ratio 0.63 เท่า รองรับการขยายธุรกิจในระยะถัดไป

REVENUE MIX กำลังเปลี่ยน

> 3 เท่า

Solution & Innovation เติบโตและมีบทบาทชัดเจนขึ้น



Lightning 56% **Grounding 26%** **S&I 18%**

4 GROWTH ENGINES ที่ต่อยอดการเติบโต

จากยอดขายผลิตภัณฑ์ สู่โซลูชัน บริการวิศวกรรม และแหล่งรายได้ใหม่

01 DATA CENTER

โครงการขนาดใหญ่เพิ่มขึ้น ต้องการแบรนด์ที่ผ่านมาตรฐานทั้งในประเทศและระดับสากล

02 KUMWELL KLINIC

เปลี่ยน Installed Base เป็นโอกาสด้านตรวจสอบ วิเคราะห์ ให้คำปรึกษา และต่อยอดงานปรับปรุงระบบ

03 NEW INNOVATIONS

ผลักดันผลิตภัณฑ์และโซลูชันใหม่สู่เชิงพาณิชย์ เพื่อขยายฐานลูกค้าและสร้าง Revenue Stream เพิ่มเติม

04 HIGHER SAFETY STANDARDS

มาตรฐานความปลอดภัยที่สูงขึ้น สนับสนุนดีมานด์ระบบไฟฟ้า ฟ้าผ่า ระบบต่อลงดิน และบริการที่เกี่ยวข้อง

การเติบโตเริ่มมีฐานที่หลากหลายขึ้น ลดการพึ่งพารายได้จากผลิตภัณฑ์เดิมเพียงอย่างเดียว

JUMP+

BUSINESS GROWTH

Kumwell "Safety to Society"

3 Growth Strategies เดินหน้าตามแผน พร้อมเปิดทางสู่รายได้ใหม่

ครึ่งปีแรก 2569 สร้างความคืบหน้าต่อเนื่องตั้งแต่การขยายตลาด การยกระดับนวัตกรรม จนถึงการเตรียม Commercialization

01 EXPAND MARKET

ขยายตลาดและเครือข่ายพื้นที่

5/7 ภาคส่วนลูกค้าที่พัฒนาโซลูชันแล้ว

3 + 5 จังหวัดที่ตั้ง Klinic แล้ว + อยู่ระหว่างจัดตั้ง

- One Page Solution เสร็จ 5 กลุ่ม และอยู่ระหว่างทำอีก 2 กลุ่ม
- Kumwell Klinic ช่วยเพิ่มการเข้าถึงสินค้า บริการ และงานปรับปรุงระบบ

ฐานตลาดและจุดเข้าถึงลูกค้ากว้างขึ้น

02 BUILD CAPABILITY

เร่งนวัตกรรมและขีดความสามารถ

4 รายการอยู่ระหว่างยื่นรับรอง/IP เทียบเป้าหมาย 2

3 + 3 หลักสูตรฝึกอบรม + ขอบข่ายบริการทดสอบ

- SLMS Model II และ Hyperlocal Sensor อยู่ระหว่างทดสอบ EMC/Safety และดำเนินการด้าน IP
- ขยายองค์ความรู้และบริการทดสอบ รองรับผลิตภัณฑ์ใหม่และมาตรฐานที่เปลี่ยนแปลง

นวัตกรรมพร้อมต่อยอดสู่เชิงพาณิชย์

03 COMMERCIALIZE

เปิดตลาดใหม่และรายได้ใหม่

Q3–Q4 คาดเริ่มทยอยรับรู้รายได้ตามแผน

2 Growth Platforms: Hygiene Solution + DAS

- HOCl ระดับอุตสาหกรรม + ผลิตภัณฑ์ฆ่าเชื้อในอากาศจากอิตาลี
- DAS สำหรับความมั่นคง พร้อมพอร์ต D-Coupler, MEG, SPD และ Food Metal Detection

ขยายจาก Product สู่ Solution, Service และ New Market

ขยายตลาดวันนี้ → เสริมความสามารถในการแข่งขัน → สร้าง Revenue Stream ใหม่ในระยะถัดไป

GOVERNANCE

JUMP PLAN+

Kumwell "Safety to Society"

4 กลยุทธ์รัฐบาลกำลังเปลี่ยนจากนโยบาย สู่ระบบปฏิบัติที่วัดผลและตรวจสอบได้

GOVERNANCE PROGRESSION

4 WORKSTREAMS

จาก Policy สู่ Execution

สร้างระบบกำกับดูแลที่เชื่อมโยง
บอร์ด • ความโปร่งใส • การตรวจสอบ
และความมั่นคงทางไซเบอร์

ลดความเสี่ยง เพิ่มความน่าเชื่อถือ

01

BOARD EFFECTIVENESS

ยกระดับบทบาทและประสิทธิผลของบอร์ด

คัดเลือกที่ปรึกษาภายนอก เพื่อพัฒนาเกณฑ์ประเมินที่วัดผลได้

ดำเนินการแล้ว

ทบทวนข้อมูลและกำหนด
กรอบหน้าที่กรรมการ

INVESTOR VALUE
ACCOUNTABILITY

02

ANTI-CORRUPTION

เดินหน้า CAC และขยายความโปร่งใสสู่คู่ค้า

Gap Analysis 71 ข้อ + ปรับนโยบาย + ร่างแนวปฏิบัติ Critical Tier 1

ดำเนินการแล้ว

ประกาศเจตนารมณ์
เข้าร่วม CAC แล้ว

INVESTOR VALUE
TRANSPARENCY

03

INTERNAL AUDIT

ยกระดับงานตรวจสอบภายในสู่มาตรฐานสากล

กำหนดขอบเขตอบรม + คัดเลือกที่ปรึกษา/ผู้เชี่ยวชาญที่ได้รับ CIA

ดำเนินการแล้ว

จัดทำแผนตรวจสอบ
ตามมาตรฐานใหม่

INVESTOR VALUE
ASSURANCE

04

CYBER GOVERNANCE

ยกระดับความมั่นคงสารสนเทศสู่การปฏิบัติ

พัฒนา Internal Log Analysis/Alert + กำหนดขอบเขต PenTest/VA

ดำเนินการแล้ว

นโยบายผ่านบอร์ด
สื่อสารความตระหนักรู้รายไตรมาส

INVESTOR VALUE
RESILIENCE

INVESTOR VALUE ลดความเสี่ยงเชิงโครงสร้าง • เพิ่มความโปร่งใส • เสริมความเชื่อมั่น • รองรับการเติบโตระยะยาว

CLIMATE ACTION

JUMP PLAN+

Kumwell
"Safety to Society"

ลดการปล่อยได้จริงเกินเป้า พร้อมเดินหน้าสู่มาตรฐานสากล

MEASURABLE PERFORMANCE

-6.46%

การปล่อยก๊าซเรือนกระจก เทียบกับปีฐาน 2568

ACTUAL VS TARGET



+1.46% ทำได้สูงกว่าเป้าหมายการลดที่กำหนด

จากข้อมูล Scope 1 และ 2 ครบถ้วนและผ่านการทวนสอบภายในเรียบร้อยแล้ว

CLIMATE GOVERNANCE ROADMAP

วางระบบเพื่อรองรับการเติบโตระยะถัดไป

01 MEASURE & VERIFY

รวบรวมข้อมูลกิจกรรม Scope 1 และ Scope 2 ครบถ้วน พร้อมผ่านการทวนสอบ

02 PRODUCT CARBON FOOTPRINT

อยู่ระหว่างจัดทำข้อมูลและขึ้นทะเบียน CFP เพื่อเพิ่มความโปร่งใสระดับผลิตภัณฑ์

03 ISO READINESS

ปิด CAR ภายใน 90 วัน คาดแล้วเสร็จ ก.ย. 2569 ก่อนตรวจยืนยัน ISO 14001 และ ISO 45001

STATUS ดำเนินการได้ตามแผน

AGENDA

Kumwell
"Safety to Society"

1

KUMWEL JUMP+ PROGRESSION

2

KUMWEL BUSINESS UPDATE & HIGHLIGHT

3

KUMWEL FINANCIAL RESULTS & KEY DRIVERS

4

Q&A



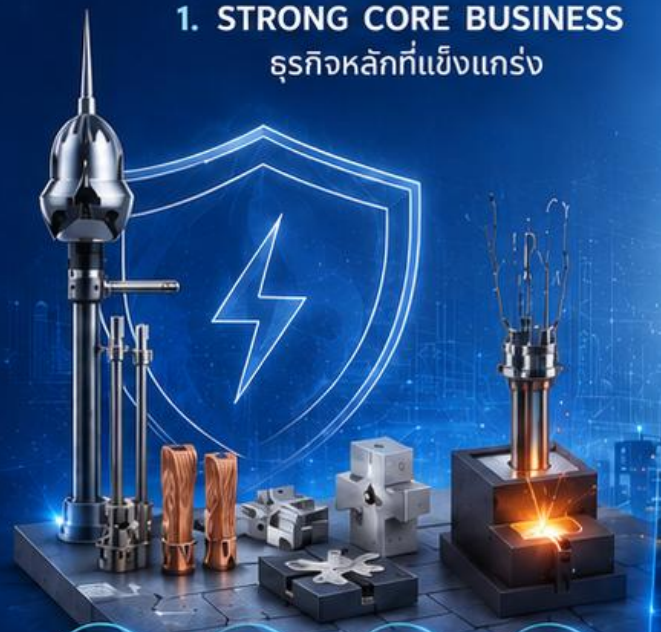
Kumwell
"Safety to Society"

Kumwell

ผู้นำด้านระบบความปลอดภัยจากฟ้าผ่า และระบบต่อลงดินครบวงจร

เราส่งมอบความปลอดภัย ความต่อเนื่อง และมาตรฐานที่เชื่อถือได้
เพื่ออนาคตที่มั่นคงของทุกภาคส่วน

1. STRONG CORE BUSINESS
ธุรกิจหลักที่แข็งแกร่ง



- ระบบป้องกันฟ้าผ่า LIGHTNING PROTECTION
- ระบบต่อลงดินครบวงจร
- อุปกรณ์ป้องกันไฟกระชาก SURGE PROTECTION
- การเชื่อมต่อแบบหลอมละลาย EXOTHERMIC WELDING

2. DIVERSIFIED CUSTOMER BASE
ฐานลูกค้าที่หลากหลาย ครอบคลุมทุกอุตสาหกรรม



- อุตสาหกรรม INDUSTRIAL
- โครงสร้างพื้นฐาน INFRASTRUCTURE
- พลังงาน ENERGY
- โทรคมนาคม TELECOM
- อาคาร BUILDINGS
- DATA CENTER

3. NEW GROWTH
ขยายสู่บริการและโซลูชัน
ที่สร้างคุณค่าเพิ่ม



SMART LIGHTNING WARNING
ระบบแจ้งเตือนฟ้าผ่าอัจฉริยะ
แบบเรียลไทม์



EMC EXCELLENT CENTER
ศูนย์ทดสอบและให้คำปรึกษา
ด้านความเข้ากันได้ทางแม่เหล็กไฟฟ้า
ครบวงจร



KUMWELL KLINIC
บริการตรวจวัด บำรุงรักษา
และให้คำปรึกษา
โดยผู้เชี่ยวชาญ



RISK MANAGEMENT SERVICES
บริการประเมินความเสี่ยง
และออกแบบโซลูชัน
เพื่อความปลอดภัยและ
ความต่อเนื่องทางธุรกิจ

เสริมความแข็งแกร่งของธุรกิจหลัก ขยายสู่บริการที่มีมูลค่าเพิ่ม
เพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืนในระยะยาว

- ความปลอดภัย SAFETY
- ความต่อเนื่อง CONTINUITY
- มาตรฐาน STANDARD
- ความเชื่อมั่น TRUST
- การเติบโตอย่างยั่งยืน SUSTAINABLE GROWTH

KUMWELL BUSINESS PROFILE

Kumwell
"Safety to Society"



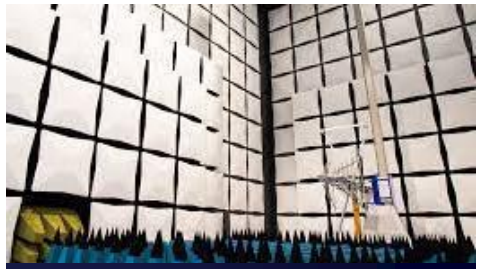
Lightning Protection System Business Unit

- Grounding System
- Lightning Protection System
- Surge Protection System
- Smart Lightning Management System
- Kumwell Klinic



Smart Lightning & Rain Forecast Business Unit

- Smart Lightning Warning System
- Lightning Data Provider
- Raining Forecast Innovation
- Urban Water Management



EMC Excellent Center Business Unit

- EMC Training
- EMC Solution Provider
- EMC Consulting Service
- EMC Survey & Service
- EMC Testing & Certifications
  - Laboratory for lightning protection (ISO17025)



Healthcare & Food Safety Business Unit

- Total Solution Disinfection
- Food Safety Solutions
- Healthcare Safety



Security & Safety Business Unit

- SMART Security Detections
- Security Solutions
- Communication Solutions

DATACENTER DEMAND MOMENTUM

การเติบโตต่อเนื่อง 3 ปี เปิดโอกาสทางธุรกิจ ได้ต่อเนื่องอีก 5 ปี

PAST 3 YEARS
มีความต้องการผลิตภัณฑ์ Kumwell และโซลูชัน ความปลอดภัยแบบครบวงจรสำหรับData Center เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

WHY KUMWELL
สถานะ “Approved Vendor เพียงรายเดียว” ทำให้ Kumwell
เป็นแบรนด์อ้างอิงสำหรับผู้ลงทุนและโครงการชั้นนำ
ที่เข้ามาดำเนินโครงการในประเทศไทย

NEXT 5+ YEARS โอกาสต่อเนื่องจากผลิตภัณฑ์ โซลูชัน และบริการตลอดวงจรโครงการ

Kumwell
"Safety to Society"



DEMAND

PRODUCT + SOLUTION

ข้อได้เปรียบจากสถานะ APPROVED VENDOR

เป็นแบรนด์อ้างอิงสำหรับผู้ลงทุน และโครงการใหม่ที่เข้ามาในประเทศไทย

วงจรการต่อยอดโอกาส

จัดหาผลิตภัณฑ์ → โซลูชันวิศวกรรม → บริการและอัปเกรด → งานต่อเนื่อง

Kumwell พร้อมเปลี่ยนdemandเชิงโครงสร้าง เป็นโอกาสรายได้ตลอดวงจรลูกค้า

Kumwell
"Safety to Society"

KUMWELL KLINIC

เปลี่ยน Installed base เป็นรายได้สินค้าและบริการที่สามารถขยายได้ทั่วประเทศ

จากงาน Service แบบ Project-by-Project สู่ Partner Model: Enhanced Distribution Channel ที่ใกล้ลูกค้ามากขึ้น

~20%	3	+5	8–10
SERVICE GROWTH Q1–Q2/2569	ACTIVE PROVINCES ภูเก็ต • สุราษฎร์ธานี • ชลบุรี	IN PROGRESS จังหวัดอยู่ระหว่างจัดตั้ง	YEAR-END TARGET ภายในสิ้นปี 2569

INSTALLED BASE OPPORTUNITY

Inspect & Maintain อาคารเดิม = ความคุ้มค่าในการลงทุน

โรงงานอุตสาหกรรม • สาธารณสุข • อาคารและโครงการที่ติดตั้งแล้ว

01 ตรวจสภาพและประเมินความเสี่ยง

02 บำรุงรักษาเชิงป้องกัน ลด Downtime และยืดอายุสินทรัพย์

03 ระบุโอกาส Upgrade / Cross-sell พร้อมรักษามาตรฐานความปลอดภัย

PARTNER MODEL

Partner Model: Enhanced Distribution Channel

ใกล้ลูกค้ามากยิ่งขึ้น

01 คำปรึกษาด้านเทคนิค

02 บริการติดตั้งแบบมีมาตรฐาน

03 บริการหลังการขายและรับประกัน



Kumwell Standard • Local Presence • Faster Response ใกล้ลูกค้า

KUMWELL KLINIC ขยายเครือข่าย พร้อมเร่งรายได้จากงานบริการ

Local presence เปลี่ยนฐานลูกค้าเดิมให้เป็นโอกาสรายได้ต่อเนื่อง
ทั้ง Product, Distribution และ Service

เปิดดำเนินการแล้วในไตรมาสนี้

3 **จังหวัด** ภูเก็ต • สุราษฎร์ธานี • ชลบุรี

Local Partner ทำหน้าที่เป็นจุดเชื่อมต่อลูกค้าในพื้นที่ ตั้งแต่การเข้าถึงโครงการ สำรวจหน้างาน ติดตั้ง ไปจนถึงบริการหลังการขาย



อยู่ระหว่างดำเนินการ | NEXT EXPANSION

ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ • ภาคเหนือ • EEC

จาก Product Sales สู่รายได้ตลอดวงจรลูกค้า

SERVICE-LED GROWTH

01 PRODUCT + DISTRIBUTION
เข้าถึงสินค้าและโซลูชัน ได้เร็วขึ้นในพื้นที่

02 SITE SURVEY + CONSULTING
สำรวจความต้องการ และออกแบบข้อเสนอ

03 INSTALLATION + COMMISSIONING
ติดตั้ง ทดสอบ และส่งมอบ ตามมาตรฐาน Kumwell

04 MAINTENANCE + UPGRADE / REPEAT
ตรวจสอบ บำรุงรักษา Cross-selling และงานต่อเนื่อง

TOTAL HEALTHCARE SOLUTION

Kumwell
"Safety to Society"

ผสาน 2 เทคโนโลยี เพื่อควบคุมเชื้อโรคทั้งบนพื้นผิวสัมผัสและในอากาศ

01 SURFACE DISINFECTION

ฆ่าเชื้อบนพื้นผิวสัมผัส

ผลิต Hypochlorous Acid (HOCl) หน้างาน
สำหรับพื้นผิว อุปกรณ์ และจุดสัมผัสสำคัญ

ON-SITE • READY-TO-USE



+

02 CONTINUOUS AIR DISINFECTION



ฆ่าเชื้อในอากาศอย่างต่อเนื่อง

เทคโนโลยี Non-Thermal Plasma จากประเทศอิตาลี
ทำงานระหว่างใช้พื้นที่
โดยไม่ต้องหยุดดำเนินงาน

IMPORTED & DISTRIBUTED BY KUMWELL

COMMERCIAL HIGHLIGHT

Q3/ 2569 เริ่มรับรู้รายได้

Product + Distribution + Service

ESTIMATED 2026 REVENUE CONTRIBUTION

5% ของรายได้รวมปี 2569

ประมาณการเบื้องต้นของบริษัท

Kumwell
"Safety to Society"

EMC EXCELLENT CENTER

Training คือจุดเริ่มต้นของรายได้หลายชั้นจาก EMC Excellent Center

เปลี่ยนความรู้เป็น Assessment, Solution และ Recurring Service

EXECUTION UPDATE | 6M/2569

ดำเนินการ Training แล้ว

เริ่มสร้าง Awareness เข้าถึงผู้ตัดสินใจ และเปิด Pipeline ของงานประเมินและโครงการ EMC

REVENUE ACTIVATION

เริ่มทยอยรับรู้รายได้ ปลายปี 2569

สัดส่วนรายได้

5%

ของรายได้รวมปี 2569

สร้างโอกาสรายได้ต่อเนื่อง

01 TRAINING & AWARENESS

สร้างความรู้และเข้าถึงลูกค้า

COMMERCIAL OFFER

Training • Seminar
Executive Briefing

Training Fee + Lead Generation

เปิดประตูสู่ผู้ตัดสินใจ

02 ASSESSMENT

เปลี่ยน Pain Point เป็นงานบริการ

COMMERCIAL OFFER

Site Survey • EMC Test
Gap / Risk Assessment

Assessment & Testing Fee

สร้าง Qualified Opportunity

03 SOLUTION

ต่อยอดสู่โครงการและผลิตภัณฑ์

COMMERCIAL OFFER

Design • Pilot Project
System Improvement

Project + Product Revenue

เพิ่มมูลค่าต่อหนึ่งลูกค้า

04 RECURRING SERVICE

ขยายรายได้ตลอดอายุระบบ

COMMERCIAL OFFER

Retest • Maintenance
Upgrade • Repeat Sales

Recurring + Repeat Revenue

สร้างความสัมพันธ์ระยะยาว

SMART LIGHTNING WARNING SYSTEM II & RAIN FORECAST

Kumwell
"Safety to Society"

ยกระดับความแม่นยำ สู่ระบบเตือนภัยและพยากรณ์ที่ฉลาดยิ่งขึ้น

SLWS Model II เพิ่ม Intelligence บนฐานข้อมูลฟ้าผ่าที่แม่นยำอยู่แล้ว พร้อมต่อยอด Hyperlocal Sensor สู่ Rain Forecast และรายได้ใหม่



SLWS MODEL II

SLWS MODEL II | INTELLIGENT UPGRADE

ฉลาดขึ้น • แม่นยำยิ่งขึ้น • แจ้งเตือนตรงความเสี่ยง

พัฒนา Data Intelligence บนฐาน Lightning Data เดิม ผสาน Cloud Processing และ Weather Data เพื่อยกระดับ Accuracy ของระบบแจ้งเตือน

01 **LIGHTNING DATA** → Sensor
02 **CLOUD** → Processing
03 **ACCURACY** → Improvement
04 **SMART ALERT** Application



HYPERLOCAL RAIN FORECAST

RAIN FORECAST | NEW SOLUTION & DATA REVENUE

คาดการณ์ฝนล่วงหน้า 1–3 ชั่วโมง ในระดับพื้นที่เฉพาะ

Hyperlocal Sensor ตรวจวัดสภาพอากาศและปริมาณฝน เชื่อมข้อมูลสู่การบริหารความเสี่ยงของเมือง และการตัดสินใจผ่าน Application

01 **HYPERLOCAL** → Sensor
02 **WEATHER DATA** → Fusion
03 **FORECAST** → 1–3 ชั่วโมง
04 **DECISION** Application

COMMERCIALIZATION

คาดเริ่มรับรู้รายได้

ปลาย Q4/2569 หรือ Q1/2570

สัดส่วนรายได้

5%

ของรายได้รวมปี 2569

NEW REVENUE STREAM
DATA • SOLUTION • SERVICE

BU2 กำลังเปลี่ยนจากระบบแจ้งเตือน ไปสู่แพลตฟอร์มข้อมูลความเสี่ยงที่ขยายได้

PRODUCT → DATA + SOLUTION + SERVICE

เพิ่มโอกาสรายได้ใหม่และความสัมพันธ์กับลูกค้าครบวงจร

AGENDA

Kumwell
"Safety to Society"

1

KUMWEL JUMP+ PROGRESSION

2

KUMWEL BUSINESS UPDATE & HIGHLIGHT

3

KUMWEL FINANCIAL RESULTS & KEY DRIVERS

4

Q&A



Kumwell

2026 PERFORMANCE

UNIT : MILLION BAHT

6M26 YTD

REVENUE	GROSS PROFIT	NET PROFIT
508.9 MB	171.0 MB	63.2 MB
▲ 80.2% YoY	▲ 50.6% YoY	▲ 181.4% YoY

Q2/2026 PERFORMANCE

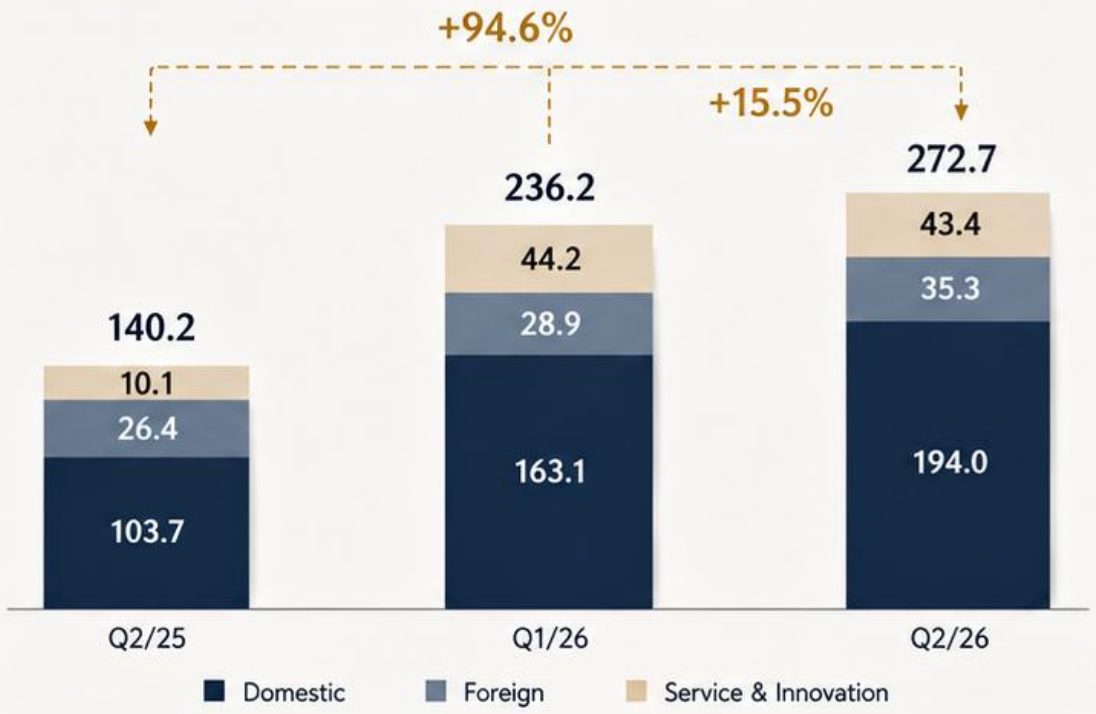
REVENUE	GROSS PROFIT	NET PROFIT
272.7 MB	78.2 MB	24.2 MB
▲ 94.6% YoY | ▲ 15.5% QoQ	▲ 41.7% YoY	▲ 158.6% YoY

หมายเหตุ : เปรียบเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน (YoY) และไตรมาสก่อนหน้า (QoQ)

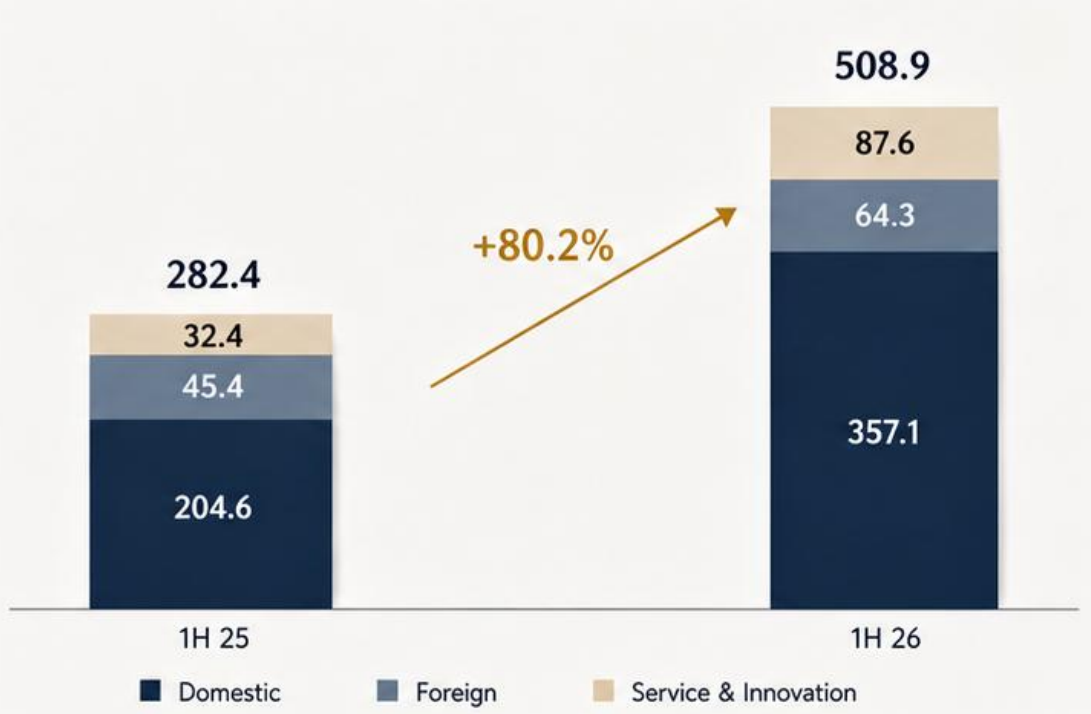
REVENUE BREAKDOWN BY CUSTOMER SEGMENT

Unit: Million Baht

QUARTERLY REVENUE COMPARISON



HALF-YEAR REVENUE COMPARISON



Quarterly Growth
(Q2/25 → Q2/26)
+94.6%
Total Revenue Growth

q–o–q Growth
(Q1/26 → Q2/26)
+15.5%
Total Revenue Growth

Half-Year Growth
(1H 25 → 1H 26)
+80.2%
Total Revenue Growth

Key Takeaway
รายได้เติบโตต่อเนื่องในทุกช่วงเวลา
โดยมีการเติบโตอย่างแข็งแกร่งทั้งในส่วนของ
Domestic, Foreign และ **Service & Innovation**

REVENUE BREAKDOWN BY PRODUCT MIX

Kumwell

QoQ



YoY



YTD



Lightning System



Grounding System



Solution & Innovation



Remark : Unit in Million Baht

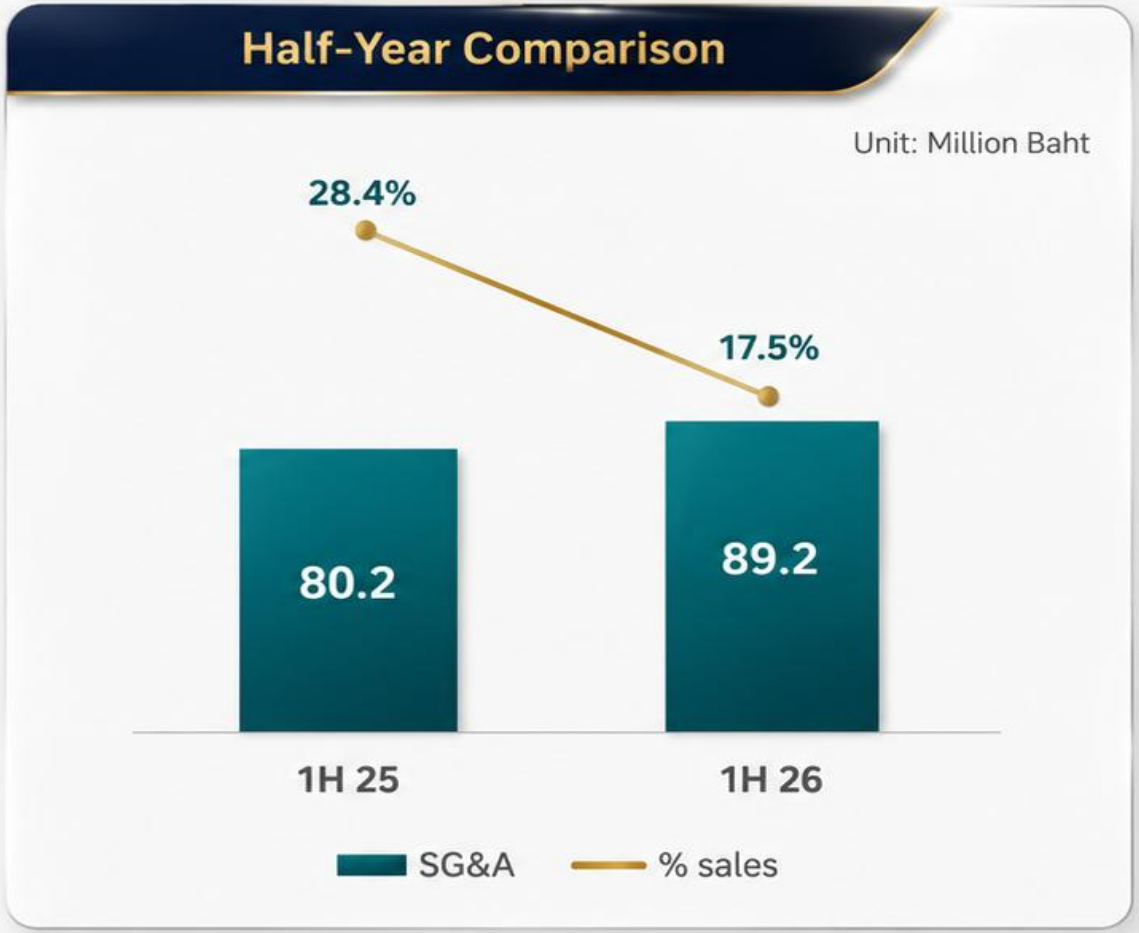
SELLING / GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSE

Kumwell

Quarterly Trend



Half-Year Comparison



SG&A well-managed

% of sales improved

Operational efficiency enhanced

REVENUE / GROSS PROFIT / NET PROFIT

Kumwell

Strong growth across all key financial metrics

KEY HIGHLIGHTS

STRONG REVENUE GROWTH

Strong revenue growth from focused & enhanced sale attempts.
Momentum will continue in the future.

GROSS PROFIT SHIFTING POSITIVELY

Though Gross Profit slightly contract, it was mainly from one-time mismatched revenue & cost recognition period.
No major shift in cost dynamic.

- **SG&A WELL CONTROLLED**
  Showing strong sign of business fundamental.
  Well supporting long-term profitability.
- **NEW INNOVATIVE PRODUCTS**
  Strong pipeline to help capture strong future performance.

STRONG FOUNDATION TODAY, SUSTAINABLE GROWTH TOMORROW

AGENDA

Kumwell
"Safety to Society"

1

KUMWEL JUMP+ PROGRESSION

2

KUMWEL BUSINESS UPDATE & HIGHLIGHT

3

KUMWEL FINANCIAL RESULTS & KEY DRIVERS

4

Q&A



Kumwell
"Safety to Society"

Q & A

Kumwell
"Safety to Society"

Thank You

Contact information



E-mail info@kumwell.com



Kumwell Corporation PLC



@Kumwell



www.kumwell.com